



# ICCE

IDEA CONCRETA DESDE CERO HASTA SU EJECUCIÓN  
EMPREDIMIENTO SIMPLIFICADO

LCDO. BAYRON FRANKLIN GUDINO CHALA, M.Sc.  
ING. MARCOS DAVID OVIEDO RODRIGUEZ, Ph.D.  
ING. RONNY FERNANDO ONOFRE ZAPATA, M.A.E.

## IDEA CONCRETA DESDE CERO HASTA SU EJECUCIÓN

### Autores:



Lcdo. Bayron Franklin Gudiño Chala, MSc.  
bgudino@utb.edu.ec  
<https://orcid.org/0000-0008-6197-151X>



Ing. Marcos David Oviedo Rodríguez, PhD.  
RECTOR DE LA  
UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO  
moviedo@utb.edu.ec  
<https://orcid.org/0000-0002-5700-7559>



Ing. Ronny Fernando Onofre Zapata, M.A.E.  
ronofre@utb.edu.ec  
<https://orcid.org/0000-0003-4391-2803>



**Idea concreta desde cero hasta su ejecución**

Primera Edición, diciembre 2023

ISBN: 978-9942-606-34-1

Editado por:

Universidad Técnica de Babahoyo

Avenida Universitaria Km 2.5 Vía a Montalvo

Teléfono: 052 570 368

© Reservados todos los derechos 2023

Babahoyo, Ecuador

[www.utb.edu.ec](http://www.utb.edu.ec)

E-mail: [editorial@utb.edu.ec](mailto:editorial@utb.edu.ec)

Este texto ha sido sometido a un proceso de evaluación por pares externos.

ISBN: 978-9942-606-34-1



9 789942 606341

Diseño y diagramación, montaje y producción editorial

Universidad Técnica de Babahoyo

Babahoyo – Los Ríos – Ecuador

*Queda prohibida toda la reproducción de la obra o partes de la misma por cualquier medio, sin la preceptiva autorización previa.*

## AGRADECIMIENTO

Quiero agradecer principalmente a Dios, por brindarme la posibilidad de analizar desde diferentes perspectivas las cosas que nos brinda día tras día para utilizarlas de manera adecuada, también quiero agradecer de corazón a mi familia por la paciencia y soporte diario que me brindan para seguir adelante. Al Ing. Marcos David Oviedo Rodríguez, PhD, Rector de la Universidad Técnica de Babahoyo, quiero manifestarle mi más reconocido agradecimiento por la confianza y apoyo que me motiva a seguir formándome de manera permanente. Al Ing. Ronny Fernando Onofre Zapata, MSc, por su respaldo y compañerismo en todo momento.

A todas aquellas personas que han soñado con mundos nuevos, que han viajado en las páginas de un libro para encontrarse con personajes inolvidables y vivir aventuras inimaginables. A los soñadores, amantes de las palabras y devoradores de historias. Este libro está dedicado a ustedes, que son la razón por la cual las palabras cobran vida y los sueños se hacen eternos. ¡Que sigan descubriendo, explorando y disfrutando de cada página como si fuera un tesoro!

Para todos aquellos valientes y soñadores que se atreven a desafiar el statu que van a transformar sus ideas en realidades, este libro está dedicado a ustedes. A aquellos que ven oportunidades donde otros encuentran obstáculos, y que se lanzan al mundo empresarial con pasión y determinación. A todos los emprendedores que se levantan una y otra vez después de cada fracaso, aprendiendo de sus errores y creciendo como seres humanos. A los que saben que el camino del emprendimiento es duro y lleno de desafíos, pero que están dispuestos a enfrentar con valentía y perseverancia.

A aquellos que luchan por hacer del mundo un lugar mejor, a través de sus ideas innovadoras y sus proyectos que generan impacto positivo en la sociedad. Este libro es para ustedes, porque sabemos que el emprendimiento es más que un negocio, es un estilo de vida.

Que estas páginas sean una guía inspiradora y motivadora en su camino emprendedor, y que encuentren aquí las herramientas y los consejos necesarios para alcanzar el éxito que tanto anhelan.

¡Atrévase a emprender y a dejar huella en el mundo!

## PRÓLOGO

En un mundo cada vez más flexible y diverso en todos los sentidos y aún más con la globalización de la economía y fomentación tecnológica, surge la necesidad de establecer nuevas alternativas que contribuyan con la creación de una serie de herramientas metodológicas, que de manera directa o indirecta involucren a la sociedad en la construcción de ideas productivas e innovadoras de emprendimiento, estas conexiones tendrán la posibilidad de promover y facilitar el intercambio de bienes y servicios de manera eficiente. Por tal motivo nuestro aporte a esta problemática consiste en crear una propuesta teórica metodológica que es la recopilación de una gama de conceptos fundamentados en experiencias vividas que permitan a los nuevos emprendedores hacer una correlación con sus propias propuestas y nivel de comprensión, para que de esta manera se puedan afianzar en estos criterios y en este sentido tengan la posibilidad de iniciar con el desarrollo de sus propuestas innovadoras. Una vez realizado el correspondiente análisis y comprensión de los argumentos plasmados en la primera parte del documento, obtengan la motivación suficiente que les induzca hacia la construcción de una idea sólida de innovación, la misma que haciendo uso de los componentes con los que cuenta el nuevo modelo de emprendimiento simplificado que son los instrumentos de los que está estructurado y que es una herramienta fácil de interpretar por que fue creada teniendo presente que algunas personas que sientan la necesidad de poner en práctica cualquier idea la puedan desarrollar acorde a su capacidades y creatividad sin importar género, condición social y económica por que el insumo principal que se necesita para poder trabajar con esta herramienta es la creatividad que caracteriza a la sociedad ecuatoriana, la falta de empleo formal se ha venido incrementado por diferentes factores. Estamos convencidos de que nuestra propuesta del nuevo modelo de emprendimiento puede marcar la diferencia en el mercado innovador. Este es solo el comienzo de una serie de materiales que ofertaremos para desarrollar ideas de emprendimiento, por lo que estamos entusiasmados con las posibilidades y el impacto que podemos lograr con tenacidad, innovación, dedicación y creatividad creemos que podemos convertir a esta herramienta en una alternativa eficaz que aporte de manera exitosa y genere grandes beneficios para todos los involucrados.

Los autores

## RESUMEN

En los últimos años debido a una gran cantidad de fenómenos y situaciones la oferta laboral formal ha decrecido de manera considerable, esto ha motivado para que una gran parte de la sociedad se vuelva cada día más recursiva y creativa, para lo cual ha recurrido a la búsqueda de nuevas alternativas que les permitan solventar sus necesidades básicas, y que les faciliten poder subsistir de manera adecuada, por tal motivo se han venido inclinando por el desarrollo de ideas de emprendimiento, esperando que estas actividades sean la fuente permanente que contribuya con la solución de sus problemas laborales, sociales y económicos, por otra parte se puede observar que cada vez existen más personas que buscan como incursionar en este mundo fantástico que es el del emprendimiento, muchas lo han logrado y encontraron en esta actividad una verdadera herramienta que les brindo alcanzar la independencia laboral y económica que buscaban, mientras que otras lo único que han alcanzado es frustración y desmotivación.

Teniendo en mente estos aspectos este libro busca aportar de manera significativa con esta problemática que parece cada día agudizarse aún más, en este sentido el presente trabajo que tiene como objetivo brindar un aporte significativo a la problemática de este fenómeno, busca en primera instancia hacer una revisión sistemática de los diferentes componentes que interviene en el emprendimiento, abordándolos desde diferentes aspectos y enfoques basados y fundamentados en experiencias vividas que permitirán entender de mejor manera como estructurar y desarrollar una idea de emprendimiento de una forma sencilla y técnica, partiendo de una propuesta real que busque en algún momento llegar a su correcta ejecución.

En segunda instancia encontramos un documento que es el nuevo e innovador modelo no estructurado y simplificado de emprendimiento denominado ICCE, que posee una serie de instrumentos y herramientas que permitirán desarrollar una idea de emprendimiento desde cero hasta su ejecución, teniendo presente las individualidades y características de un emprendedor, con una propuesta sencilla y diferente a las que ya existen, para que cada una de las iniciativas de un emprendedor se desarrollen sólidamente, las mismas que serán el resultado de la creatividad y visión, que apoyado en el nuevo modelo simplificado de emprendimiento convertirá a esa idea en una clara posibilidad de alcanzar el éxito en algún momento.

## CONTENIDO

INTRODUCCIÓN .....	1
EMPRENDIMIENTO .....	4
COMPONENTES DEL EMPRENDIMIENTO .....	6
Innovación .....	7
Creatividad .....	8
Constancia .....	9
Ambición.....	10
Flexibilidad .....	11
ESTRUCTURA DEL EMPRENDIMIENTO .....	13
Idea de emprendimiento .....	13
El emprendedor .....	15
EL ROL DEL EMPRENDEDOR .....	18
Planificar .....	19
Organizar.....	20
Motivar .....	20
Dirigir .....	21
Crear .....	23
Fortaleza Mental.....	25
Autoconfianza .....	26
Talento .....	28
Experiencia.....	29
Resiliencia .....	30
Tolerancia.....	31
Empatía .....	32
Visión .....	32

Innovación.....	33
Saber Vender .....	34
Responsabilidad .....	36
Tener Técnicas de Mercadeo .....	37
LA VISIÓN Y MISIÓN DEL EMPRENDEDOR .....	39
MENTALIDAD Y PERSONALIDAD EMPRENDEDORA .....	41
VENTAJAS Y DIFICULTADES AL MOMENTO DE EMPRENDER.....	43
Mejora del Autoestima .....	44
Independencia Emocional .....	45
Independencia Económica .....	47
Mejor calidad de vida.....	48
Crecimiento Social y Profesional .....	49
Mayor satisfacción por lo que se hace .....	50
Dificultades con el: .....	52
Control de fracasos constantes.....	52
Control del tiempo libre.....	53
Control de estrés y ansiedad .....	54
Control con el aislamiento temporal .....	55
Control de incertidumbres.....	56
Control de la jornada laboral .....	57
EMPRENDIMIENTO UNA HERRAMIENTA DE DESARROLLO SOCIAL.....	58
ESTRUCTURA DEL PRODUCTO DE EMPRENDIMIENTO .....	60
El conocimiento.....	61
El fin.....	62
Los medios y recursos .....	63
La variedad .....	64

Modelos de emprendimiento .....	65
CARACTERÍSTICAS DE UN MODELO DE EMPRENDIMIENTO .....	66
Adaptabilidad.....	67
Funcionalidad.....	68
Sostenibilidad.....	69
Creatividad .....	71
Innovación.....	72
Coherencia.....	74
Cohesión .....	75
TIPOS DE MODELOS DE EMPRENDIMIENTO .....	77
Modelos de emprendimiento estructurados .....	77
Modelo de emprendimiento no estructurado.....	78
.....	81
ICCE EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO NO ESTRUCTURADO .....	82
Introducción.....	82
MODELO SIMPLIFICADO NO ESTRUCTURADO (ICCE).....	83
Idea concreta descero hasta su ejecución.....	83
FASE I (IDEA): NDS .....	85
El tema.....	87
Antecedentes.....	88
Justificación.....	89
MATRÍZ DE RELACIÓN .....	91
Objetivos .....	91
ENCUESTA VIRTUAL EXPLORATORIA .....	93
MATRIZ DE COSTOS Y RENTABILIDAD.....	95
Conclusiones.....	99

FASE II (CONCRETA): TRPP .....	102
Test de análisis y evolución de la idea del emprendimiento .....	102
Interpretación de los resultados:.....	104
Replanteamiento de la idea .....	105
Planteamiento de nuevos objetivos.....	106
Potenciación de la idea de emprendimiento .....	107
FASE III (DESDE CERO): FFFR.....	109
Feedback .....	109
Fortalecimiento de la idea de emprendimiento .....	110
Fundamentaciones legales de la idea de emprendimiento .....	111
Resolución de la idea de emprendimiento .....	112
FASE IV: HASTA LA EJECUCIÓN (TEP).....	113
Transformación .....	114
Ejecución del emprendimiento .....	115
Progresivamente .....	116

## TABLA DE GRÁFICOS

Gráfico 1 Componentes del emprendimiento	5
Gráfico 2 Estructura del emprendimiento	12
Gráfico 3 El rol del emprendedor	18
Gráfico 4 Características de un emprendedor exitoso	24
Gráfico 5 Ventajas y dificultades al momento de emprender	43
Gráfico 6 Dificultades al momento de emprender	51
Gráfico 7 Estructura del producto de emprendimiento	59
Gráfico 8 Características que debe tener un modelo de emprendimiento	66
Gráfico 9 ICCE Emprendimiento simplificado no estructurado	81
Gráfico 10 ICCE Emprendimiento simplificado	84
Gráfico 11 Fase 1 Idea: emprendimiento simplificado	86
Gráfico 12 Como crear el tema	86
Gráfico 13 Matriz de relación	90
Gráfico 14 Encuesta virtual exploratoria	93
Gráfico 15 Matriz de costos y rentabilidad	95
Gráfico 16 Matriz de planteamiento de objetivos en modo de conjeturas	97
Gráfico 17 Fase 2 Concreta emprendimiento simplificado	101
Gráfico 18 Fase 3 Desde cero emprendimiento simplificado	108
Gráfico 19 Fase 4 Hasta la ejecución emprendimiento simplificado	113

## INTRODUCCIÓN

El crecimiento exponencial de la sociedad está trayendo consigo cada vez nuevos retos en todos los aspectos, esto está permitiendo que el hombre en la actualidad tenga mayores posibilidades de desarrollar y poner en práctica cualquier idea de emprendimiento que se le venga a la mente, dando paso a nuevas alternativas creativas al momento de la creación permanente de ideas innovadoras de emprendimiento, aunque sabemos que esto no es una tarea fácil porque la mayoría de emprendimientos no llegan a concluirse adecuadamente o no pueden establecerse de forma estable en el mercado, porque emprender es una tarea que se la debe desarrollar de manera fija teniendo siempre presente que hay que potenciarla sin importar el éxito que está teniendo porque cada día se debe hacer uso de las mejores alternativas e instrumentos que se tengan para fortalecer las ideas de emprendimiento, para de ésta manera poder distorsionar a las acciones que pueda influenciar de manera negativa con un proyecto que se esté desarrollando.

Por lo que no basta con tener la posibilidad de poner en práctica las ideas de emprendimiento sino también hay que tener presente, que para poder implementar o desarrollar una idea de emprendimiento hay que cumplir y tener en mente una gran cantidad de actividades que permitirán que cada idea de emprendimiento que se tenga puedan alcanzar los resultados esperados, estos componentes que permitan que también exista un crecimiento exponencial de nuevos emprendimientos. En la actualidad existen personas que quieren poner en práctica sus ideas, más que ayudar a poner en funcionamiento ideas de otros brindándoles cierto nivel de satisfacción y comodidad emocional.

Al poder ser su propio contratista permitirá que sus ideas puedan tener comodidad al momento de poder desarrollarlas con el objetivo de alcanzar el éxito, servirán incluso para generar oportunidades para otras personas que se afiancen en estas experiencias para poder potenciar y poner en práctica sus ideas de emprendimiento que les faciliten para impulsarse a otra dimensión de manera creativa, en vista de que se crean y se formen los cimientos para desarrollar ideas de emprendimiento que posibiliten saltar a un lugar en donde les permitan funcionar, solventar sus necesidades emocionales y económicas, en el emprendimiento se puede encontrar la plataforma que sostenga las ideas que serán las herramientas que dejen alcanzar el

éxito que fortalezca y que permitan tener más soluciones que incertidumbres por medio de la auto responsabilidad para crear y hacerse cargo de uno mismo, para buscar la dirección adecuada que le conceda transitar en el camino más deseado que es el éxito con una visión profunda para poder complacer a un mercado que cada día es más cambiante.

Ya que el emprendimiento permitirá experimentar con actividades nuevas y algo importante que brinda la posibilidad de transformar y crear ideas de emprendimiento con una mentalidad positiva, si esperar que se pueda presentar un golpe de suerte para triunfar ni tampoco esperar que las situaciones cambien por si solas, al contrario ser el que genere los cambios que faciliten generar las condiciones adecuadas para que por medio de grandes ideas de emprendimiento, las sociedades puedan evolucionar adecuadamente y exista un crecimiento evolutivo social y económico por medio del desarrollo de ideas solidas de emprendimiento, para que se pueda dar un desarrollo armónico y equilibrado.

Tener la posibilidad de ser un emprendedor es una cualidad que todos podemos adquirir o puede ser una condición innata de cualquier persona, que además es la generadora de las condiciones para poder desarrollar ideas fantásticas de emprendimiento, que faciliten tener una relación absoluta con el desarrollo de actividades que puedan afianzarse más y persistentes como procesos de formación para promover una gran cantidad de cualidades que ayuden a adquirir habilidades al momento de desarrollar ideas de emprendimiento, que contribuyan con la generación de ingresos haciendo actividades que para algunas personas parecerían no tener importancia, pero que para otras crean los espacios perfectos que les permitan transitar por el camino del éxito, creando espacios diferentes a los ya existentes que serán los que den las orientaciones idóneas para la creación de nuevas ideas de emprendimiento.

Con una visión de capitalización de oportunidades para el mejoramiento de las expectativas ya existentes destacando en primer lugar las propuestas de un alto contenido creativo para la invención de nuevos insumos, que permitan explorar los beneficios de la innovación que permitirá determinar si la nueva propuesta generará una mejor producción basadas en el incremento de nuevos conocimientos y técnicas innovadoras que las que se realizaban comúnmente incluido algunos factores que eran determinantes pero que han perdieron

su efectividad para el desarrollo de las ideas de emprendimiento, que en algún momento fueron las que determinaron la permanencia en el mundo empresarial.

Para lo cual vamos a tener la posibilidad de hacer uso de una nueva herramienta que cuenta con una gran cantidad de elementos innovadores que se estructuraron teniendo en cuenta las necesidades de los nuevos emprendedores, que busca en la creatividad el combustible adecuado, que se convierta en el capital estable y fundamental para fortalecer cada una de las ideas de emprendimiento, mas no el capital monetario que en algunas ocasiones distorsiona e impida cumplir con los objetivos, ya que en la actualidad existen una serie de métodos y modelos de emprendimiento que se fundamenta en el desarrollo para la innovación de la idea emprendedora por medio de la creación de oportunidades, creativas, de constancia y espacios que se vaya presentando a medida que la idea de emprendimiento se desarrolle y que son los que aparecen de manera definitiva en el ambiente del emprendimiento.

Pero independientemente de las características de cualquier modelo estos deben tener la posibilidad de cumplir con las expectativas de un emprendedor que a su vez buscará en este, tener la oportunidad de que le ayude a desarrollar sus ideas de emprendimiento que le permitan solucionar las problemáticas de la sociedad, en este mismo sentido un método o un modelo de emprendimiento debe ser capaz de convertirse en una herramienta dinámica que facilite a un emprendedor los recursos que ayuden a potenciar sus ideas de emprendimiento para que puedan cumplir con el fin para el que fueron creadas.

*Un emprendedor en todo momento es una persona creativa que piensa antes de rendirse, en la profunda satisfacción que sentirá cuando haya llegado a la excelencia en el mundo fantástico*

## EMPRENDIMIENTO

El emprendimiento es una actividad que se realiza con dedicación, creatividad, perseverancia y esfuerzo con la finalidad de crear productos y servicios que una vez terminados puedan cumplir con el objetivo para el que fueron creados que es solucionar problemas de la sociedad, el poder tener la percepción de crear ideas innovadoras que cumplan los sueños personales y el de los demás como una proyección fija de opciones prácticas fluctuantes y dinámicas que permitan alcanzar las metas que se propongan, brindando fortaleza, confort y mejor calidad de vida a quienes se encuentran de forma constante persiguiendo nuevas opciones que revolucionen y se potencien de manera estable y en todo momento.

Existe un sin número de argumentos, conceptos y definiciones de emprendimiento, estos criterios se vierten en función de la necesidad de dar a conocer de manera objetiva y perceptiva de algún autor en particular, pero esta gran diversidad de fundamentos nos permite tener mayores argumentos que han facilitado para tener una idea más clara al momento de dar un criterio en relación de lo que es el emprendimiento, a tal punto que lo que se desee manifestar no solo apunte a determinar criterios específicos de manera técnica por lo que después de realizar un análisis pormenorizado de algunos documentos y de experiencias vividas podríamos establecer un criterio global.

“Emprendimiento es tener la predisposición y actitud necesaria para identificar y crear ideas que permitan fomentar propuestas renovables para el incremento de nuevas alternativas que redireccionen con una gran cantidad de nuevos componentes, una propuesta vigente o diferente”, tener claro como conceptualizar y definir el emprendimiento permitirá tener los elementos necesarios para el desarrollo de ideas de emprendimiento, con una visión más amplia.

En algún momento al emprendimiento se lo relaciono con independencia laboral o con la oportunidad de ser su propio jefe y disponer de su tiempo acorde a las necesidades y oportunidades que demanden la actividad pero una vez que se involucra con el emprendimiento esta falsa percepción desaparece porque emprender demanda de mayor disponibilidad de tiempo, creatividad, constancia pero sobre todo una incrementada actitud y una gran fortaleza para tolerar los problemas y fracasos, que son muy comunes cuando se toma la decisión de ser el propio

empleador y el generador de las oportunidades para solucionar los problemas propios y de la sociedad en todos los sentidos.

**Gráfico 1 COMPONENTES DEL EMPRENDIMIENTO**



## COMPONENTES DEL EMPRENDIMIENTO

Cuando se toma la decisión de desarrollar una propuesta que al final se convertirá en un proyecto propio desde el inicio hasta el final se podría entender que se están dando los primeros pasos por esa actividad maravillosa que es el emprendimiento, que es una actividad gratificante en todo momento porque permite que se lo realice teniendo en cuenta la capacidad y creatividad del emprendedor quien en todo momento se encuentra motivado por todo lo que está haciendo y es parte de lo que él lo ha planificado sin importar los paradigmas que se puedan crear por una actividad, la motivación será el motor que impulse las ideas de un emprendedor.

El emprender no es tarea fácil ya que consigo trae una gran cantidad de riesgos y sorpresas cuando se toma la decisión de desarrollar un proyecto pero existen algunos componentes que si se los tiene presente permitirán minimizar en parte estos inconvenientes que se puedan presentar en el transitar por el desarrollo de esta actividad.

Cuando un individuo por múltiples motivos toma la decisión de emprender es muy importante tener presente que existen elementos que son fundamentales para poder determinar si se está emprendiendo de la manera correcta y si se está utilizando los elementos necesarios que cumplan con las expectativas de los posibles consumidores que serán los que determinen la efectividad y utilidad del producto final.

El conjunto de acciones que se realicen para planificar como desarrollar una idea es la parte fundamental del emprendimiento, es la esencia de lo que se piensa hacer o elaborar una idea de emprendimiento es la ocurrencia basada en la creación de algún producto o servicio, la idea de emprendimiento parte de la observación la misma que direcciona al emprendedor para que pueda desarrollar algún proyecto de manera planificada y bien estructurada para que en algún momento pueda alcanzar la excelencia que le dé la comodidad para poder incrementar su potencial emprendedor y su fortaleza mental.

## **Innovación**

El hombre a lo largo de todos los tiempos se ha fundamentado en experiencias pasadas y expectativas latentes para tratar de cambiar al mundo, esas posibilidades de cambio siempre fueron posibles porque se afianzó en la creación de nuevas ideas que brindan la posibilidad de que se realicen tareas realmente interesantes y relevantes, ya que si un emprendimiento se lo realiza acorde a lo que la sociedad necesita siempre será el que permita tener la oportunidad de que se busque como darle una dirección diferente a algún producto o servicio que tenga la posibilidad de incrementar su rendimiento, beneficios y rentabilidad, aunque parecería que innovación y emprendimiento son lo mismo tal vez desde una visión un poco pragmática podríamos decir que son parte de lo mismo.

Pero si hacemos un análisis profundo, objetivo y lo de manera funcional tendremos la posibilidad de hacer un análisis profundo que permitirán direccionar la interrogante a un punto más definido, por lo que se puede establecer que innovar es tener la posibilidad de dar una nueva dirección a la idea de emprendimiento por medio de un valor agregado a algo que ya existe o es completamente novedoso a algo diferente, mientras que emprender es poner en práctica todo aquello que se está innovando.

Dar valor agregado a una idea de emprendimiento permite tener productos con las mismas características pero con diferentes utilidades y beneficios esto no podría ser posible si no utilizaríamos una estrategia que es la visión que un emprendedor tiene para alcanzar mayor funcionalidad de su propuesta, sacándole el mayor provecho posible a todo lo que se está proponiendo porque esto le va a permitir tener una mejor percepción de la situación real de donde se está desarrollando la idea de emprendimiento, hasta alcanzar una mejor comprensión de lo que se está proponiendo y de esta forma poder conceptualizar de manera más amplia los criterios de amplitud y sencillez.

Pero hay que tener claro que esto no significa que los criterios que se han venido manifestando con el pasar del tiempo en relación con el emprendimiento no tengan el soporte necesario que permitan aportar con el desarrollo de una idea que se esté desplegando, al contrario simplemente es una nueva propuesta con una visión diferente o tal vez igual a las numerosas que

existen, en relación de las dos actividades antes mencionadas, pero si nos referimos específicamente a la innovación nos estaríamos refiriendo a la actividad que puede ser el punto de partida o las llaves que permita abrir el cerrojo para que una idea de emprendimiento se incremente liberada de aspectos negativos y pueda afianzarse en las cadenas de éxito como alternativa.

### **Creatividad**

Tener la posibilidad de hacer actividades diferentes partiendo de algo que ya existe o es completamente nuevo se lo conoce como creatividad ya que el hombre de manera permanente está innovando, y buscando como crear ideas diferentes para solucionar sus problemas y de los demás, esto lo hace con el objetivo de potenciar e incrementar productos y servicios para que alcancen mayor funcionalidad, durabilidad y mejor calidad con el objetivo de que sean diferentes de lo que ya existe.

Pero esto no sería posible si no se cuenta con la predisposición, capacidad e interés para poder hacerlo, la capacidad de hacer uso de la habilidad de crear y generar situaciones innovadoras para elaborar nuevas alternativas que generen una serie de expectativas interesantes por medio de la creatividad, que es una manera práctica y excelente de demostrar el interés que tiene por la innovación y creación de nuevas oportunidades para poner en funcionamiento otras expectativas diferentes, haciendo uso de sus facultades de manera óptima que es algo que no todos la poseen.

La creatividad es la capacidad que permite que una persona pueda crear herramientas diferentes, y que esas nuevas creaciones cumplan con diferentes expectativas y utilidades, que incrementen nuevos métodos o estrategias realizando un ahorro significativo de recursos y energía, utilizando únicamente elementos básicos que para algunas personas esto parecería imposible de conseguir pero que para las personas creativas todo puede ser posible con dedicación y esfuerzo pero sobretodo perseverancia y constancia para poner en práctica la capacidad de elaborar y crear ideas diferentes.

## **Constancia**

La perseverancia es la capacidad que tiene un individuo de ser constante y firme en la creación de nuevas expectativas y su accionar, además de ser decidido y firme en todo momento por lo que cada día si tiene esa facultad de aceptar nuevos retos de enfrentar, es ahí donde la constancia de las personas es la que puede ayudar a romper ciertos paradigmas siempre y cuando tengan la suficiente predisposición para realizarlo.

La constancia le permite a una idea de emprendimiento tener la posibilidad de que no se claudique en el intento al contrario es el aspecto motivacional que se utiliza para poder conseguir un producto o un servicio bien estructurado e innovado para lo cual es imprescindible trabajar de manera duradera, con firmeza para alcanzar los objetivos impidiendo que frustren anticipadamente los objetivos planteados, se puede impedir que se destruyan las ilusiones y expectativas creadas con la idea de emprendimiento que se esté desarrollando.

La constancia contribuye de manera estable con el perfeccionamiento de algún bien y servicio donde ayuda a potenciar para que no se pueda desfallecer frente a los problemas propios que tiene el desarrollo de ideas de emprendimiento, además es un buen elemento en la formación de la personalidad emprendedora porque una persona contante es firme en sus propuestas y decisiones brindándole la oportunidad de cultivar valores fundamentales e indispensables que son necesarios y determinantes en todo momento del proceso de emprendimiento.

La constancia brinda una serie de beneficios como el mejoramiento de la autoconfianza, perseverancia y una gran capacidad de afrontamiento frente a las problemáticas que se puedan suscitar, es una fuente inagotable de optimismo y tolerancia, esto permite mejorar el hábito hasta convertirse en una habilidad fortalecida, y mejora el ánimo y la eficiencia al momento de desarrollar ideas de emprendimiento y más aún ayuda a cumplir con los objetivos, de esta manera se verá reflejado en el mejoramiento de la personalidad permitiendo romper los esquemas básicos hasta alcanzar mejores resultados como consecuencia de una capacidad de creación y constancia.

Existe algo que ayuda a potenciar cada una de las actividades que se realicen para poder incrementar una idea de emprendimientos para que esta se la pueda aprovechar al máximo

mientras más constante se es mayores son las posibilidades de ser realmente exitosos, a pesar que la constancia se incrementa con la experiencia existen personas que tiene más desarrollada esta facultad que otras lo que les permite alcanzar mejores resultados el menor tiempo posible y de esa manera poder tener una visión más objetiva de lo que se está creando, sin importarles el tiempo que le dedique a fortalecer esta cualidad por al final lo que interesa es el resultado positivo que se obtenga como consecuencia de la constancia que se den a las actividades.

### **Ambición**

Una de las situaciones que más ayudan con el incremento de posibilidades de ser un emprendedor exitoso es el que está relacionado con la ambición, pero hay que entender que esto no se refiere al aspecto de ser codicioso, sino a la situación actitudinal de querer crear más actividades de las que se podría imaginar que se pueden hacer, la ambición está relacionada con la capacidad innata de ser optimista y permanente en la creación de propuestas innovadoras que faciliten la puesta en práctica de ideas de emprendimiento de manera óptima teniendo presente la importancia de lo que se está realizando.

Esto le permitirá maximizar sus objetivos porque se incrementa las posibilidades de transformación de lo que se está desarrollando con estrategias que brinden mayor incremento de la ambición para diversificar las alternativas que puedan direccionar a una idea de emprendimiento y de esta manera alcanzar un máximo rendimiento en todas las actividades que se realicen, porque tener ambición por el incremento de ideas motivará aún más para crear herramientas que permitan alcanzar los sueños la ambición es la que permite que una persona pueda afrontar de mejor manera los desafíos sin importar todo lo que este implícito en la propuesta, que en algún momento no le perturbe aceptar nuevos retos con el objetivo de obtener los mejores resultados, teniendo presente que el punto fundamental de la ambición tiene una estrecha relación con ser un visionario.

Si un emprendedor quiere poner en práctica todas sus capacidades al momento de desarrollar una idea de emprendimiento, tomando en cuenta todos los elementos que ayuden a cristalizar sus expectativas es necesario que tenga ambición, esto será el componente ideal para ser un creador ambicioso que está dispuesto a aceptar retos cada vez más grandes porque sus

expectativas tienen la misma consistencia de grandeza, aunque en algún momento se podría entender que la ambición está relacionada con la desproporción de ideas o de actividades, pero que al final del día esto se reflejará en los resultados positivos que se obtendrán del trabajo ambicioso que se ha realizado sin descuidar los valores morales que condicionarán el nivel de ambición que se quiere alcanzar equilibrando las situaciones con propuestas reales que beneficien al desarrollar una idea de emprendimiento.

## **Flexibilidad**

Para poder tener la posibilidad de controlar la condición emocional con el objetivo de aceptar en todos los contextos y situaciones cambiantes cuando se empieza a desarrollar un emprendimiento, eso se puede entender que se ha generado la flexibilidad necesaria para aceptar y asimilar los aspectos cambiantes al momento de emprender, ser flexibles da la oportunidad de tener una visión clara de cualquier situación para poder entendernos a nosotros mismos y los demás, por otra parte nos da la oportunidad de entender lo que se pretende hacer para conseguir que la propuesta que se esté trabajando tenga la flexibilidad necesaria que le da comodidad al emprendedor cuando tenga la posibilidad de desarrollar sus proyectos, en todo el contexto en donde se labora para que las ideas de emprendimiento no encuentren aspectos irrelevantes en su camino que puedan bloquear e impedir que la propuesta que se está fortaleciendo cada día con experticia y constancia cumplan con su cometido.

En la actualidad las diferentes técnicas y alternativas para desarrollar ideas de emprendimiento han hecho que los emprendedores muestren mayor flexibilidad por las cosas que hacen, porque la rigidez es sinónimo de falta de conocimiento y asimilación de los diferentes componentes que son la parte medular de una idea de emprendimiento, que además son aspectos cambiantes que hacen del emprendimiento una actividad flexible y dinámica por excelencia ya que la flexibilidad no solo se refiere a la forma como se ejecuten las acciones al momento de desarrollar una idea de emprendimiento, donde se refiere a la forma como se asimilan y se adquieren los conocimientos permitiendo que exista una equiparación igualitaria de los dos aspectos que han hecho de la flexibilidad una actividad que se cultive constante.

La flexibilidad en la antigüedad se relacionaba con la dureza al momento de emprender porque se la miraba de una forma lineal y solo se valoraba cuando se alcanzaba el éxito, pero esa percepción en la actualidad ha cambiado porque se ha logrado demostrar que mientras más flexible se es, los resultados son más relevantes porque esto permite armonizar con cada una de las decisiones que se tomen porque las decisiones no solo se deben tomar de manera lineal sino de forma transversal, lo que permitirá tener un mejor enfoque y una visión amplificada de lo que se espera con la flexibilización de los conocimientos y la creación y desarrollo de ideas de emprendimiento.

**Gráfico 2 ESTRUCTURA DEL EMPRENDIMIENTO**



## **ESTRUCTURA DEL EMPRENDIMIENTO**

Una estructura es un conjunto de actividades que se crean de manera sistemática para que esta se relacione entre sí con el objetivo de dar funcionalidad a una actividad, en el caso del emprendimiento la estructura es aquella que contiene los lineamientos y elementos adecuados para permitir que el emprendimiento pueda desarrollarse adecuadamente y de manera organizada según lo planificado, lo que permitirá que se desarrolle sin inconvenientes logrando que éste pueda alcanzar los resultados esperados que permitan que el proyecto que se esté trabajando tenga los elementos necesarios para funcionar y desarrollarse según lo previsto con anticipación.

La estructura del emprendimiento está compuesta por la idea de emprendimiento, el emprendedor y el producto, que después de una armonización entre cada uno de estos elementos se obtendrá una visión objetiva la misma que se conseguirá con una gran exploración de documentos, que le permitirán entender cuáles son los elementos adecuados que necesita la idea de emprendimiento, para poder establecer la ruta correcta a seguir y que le permita cada día potenciarse y alcanzar una mayor claridad de lo que se está creando, para que de esta manera se puedan incluir mejores argumentos y una mayor funcionalidad a la idea de emprendimiento que es el resultado de una observación, que fue la que permitió que nazca firme y con una gran posibilidad de alcanzar en algún momento el éxito esperado.

La idea de emprendimiento encontrará en la estructura los recursos necesarios que le permitan por medio de tácticas y una serie de elementos alcanzar la funcionalidad que con la experticia que le dé un emprendedor que es el sujeto que pondrá en práctica, que al final después de atravesar por una serie de proceso de experimentación y perfeccionamiento se obtendrá el producto final, que se ofertará o se lanzará a la sociedad para que esta certifique su funcionalidad y beneficios o que determine su fracaso.

### **Idea de emprendimiento**

Cada día aparecen una gran cantidad de situaciones que necesitan ser solucionadas para lo cual se utilizan una serie de elementos que permitirán que cualquier idea pueda funcionar y direccionarse por el camino adecuado, que además faciliten responder a las expectativas e

incertidumbres que las provocan, pero hay algo que se aprovecha de estos acontecimiento y los convierte en posibilidades claras de crear los elementos adecuados para que estas situaciones encuentren el camino correcto, la idea de emprendimiento buscara en este nicho obtener los argumentos necesarios para crear los espacios adecuados que le den la posibilidad de desarrollarse correctamente.

Una oportunidad es el insumo necesario que necesita una idea de emprendimiento para poder crecer en todos los aspectos y acorde a las necesidades y propuesta que permitirán que cada una de las actividades que se realicen contribuyan con la propuesta que propone la idea de emprendimiento, para poder solucionar algún producto o un servicio que tal vez perdió su efecto o funcionalidad, pero que con una dosis de creatividad estos aspectos tendrán la posibilidad de crear las expectativas necesarias para que un emprendedor pueda hacer de estas, la oportunidad que estaba buscando para que por medio de la idea de emprendimiento, pueda proponer nuevas alternativas que puedan alcanzar connotación en las cosas que está haciendo.

Una empresa en algún momento es el resultado de una idea de emprendimiento que fue desarrollada por un visionario que utilizó una gran cantidad de elementos que permitieron que su idea de emprendimiento alcance la excelencia, que utilizó un conjunto de propuestas innovadoras que a medida que se fueron construyendo fueron consolidándose y fortaleciéndose de tal manera que alcanzaron una armonía que les permitió convertirse en el servicio y producto que le permita a una pequeña o gran empresa funcionar correctamente.

Una idea de emprendimiento es la representación mental que nace de la imaginación o la voluntad de tratar de crear un servicio o algo material con el fin de poner en práctica productos y servicios que le permitan a una persona o personas, utilizar estas ideas para generar soluciones a las diferentes incertidumbres que son el resultado de las expectativas que parten de la necesidad de la sociedad de utilizar cualquier producto que le permita satisfacer sus perspectivas por estos objetos en busca de una mejor satisfacción y comodidad, en cada una de las actividades que realiza de manera cotidiana en su diario vivir.

Una idea de emprendimiento también es una oportunidad que permitirá a un emprendedor identificar y crear productos que puedan causar interés y un gran impacto en la

sociedad, ya que pueden ser capaces de cambiar algunos artículos y servicios que se encuentren en el mercado que por medio de la innovación crearan las expectativas necesarias que en algunas ocasiones causan un impacto fulminante en los consumidores, por otra parte una idea de emprendimiento es una secuencia sistemática de factores que permitan atraer y consolidar propuestas que reúnan los elementos adecuados para general las condiciones de alcanzar el éxito, por medio de propuesta que no descuiden las aptitudes de un emprendedor cuando tenga que asumir la responsabilidad que le dé el soporte y la consolidación de la idea de emprendimiento, que será la razón fundamental de un proceso en desarrollo de emprendimiento dinámico, flexible y sujeto a los estados cambiantes de la sociedad contemporánea.

La idea de emprendimiento es la parte fundamental del emprendimiento es la esencia de lo que se piensa hacer o elaborar una idea es la ocurrencia basada en la solución de algún producto o servicio la idea parte de la observación la misma que direcciona según las necesidades y visión del emprendedor, que será el artífice del éxito o fracaso al desarrollarla e implementarle a la idea de emprendimiento.

### **El emprendedor**

Sin lugar a dudas cualquier observación se puede convertir en una oportunidad para observar cosas que permitan a un emprendedor obtener las herramientas para convertir sus ideas en emprendimientos sólidos y bien estructurados y de esta manera poder solucionar problemas comunes y frecuentes de la sociedad, para lo cual un emprendedor debe ser un soñador que tome la decisión de desarrollar una idea de emprendimiento que le permita en algún momento tener un emprendimiento constituido ya sea como fabricante o como facilitador o proveedor de servicios, para poder tomar la decisión de asumir este reto este debe capacitarse de manera permanente y en todos los aspectos en los campos científicos, sociales, actitudinales y organizacionales, en primera instancia de manera general y cuando haya alcanzado un nivel óptimo de comprensión de lo que se está buscando.

Es importante tener presente que hay que reforzar el conocimiento de forma específica de los aspectos que menos se comprendan para que ninguno de los elementos presenten un desfase que desequilibre el buen desarrollo de la idea de emprendimiento, la adquisición permanente de

estos elementos permitirán al emprendedor que tenga mayores argumentos y conocimiento al momento desarrollar una idea de emprendimiento, para evitar fracasar en su propósito porque hay momentos en que por la falta de conocimientos específicos de una actividad se puede perder el rumbo no porque no se tenga la predisposición y las ganas de triunfar sino porque no se hacen las cosas de tal modo que se minimicen los posibles acontecimientos que puedan intervenir para el fracaso, para lo cual hay que prepararse de forma multilateral y de esta manera buscar cómo convertirse en un verdadero líder positivo.

Porque de lo contrario su idea se puede convertir en un barco sin un rumbo fijo, hay que entender que el liderazgo es parte fundamental del éxito, ya que brindara al emprendedor en todo momento direccionarse por el camino correcto asía la concreción adecuada de los objetivos, es importante que el emprendedor sea obediente a sí mismo a sus ideas porque él es el que conoce lo que está creando, permitiéndole que pueda estar completamente convencido de lo que va a realizar y será la motivación para sus colaboradores, un emprendedor debe ser capaz de olfatear las oportunidades para de esta manera sacarle el máximo de provecho a estas situaciones convirtiéndose en un cazador de oportunidades, que será su mejor y más valioso capital al igual que una buena estructura y metodología adecuadas que serán el componente necesario.

Un emprendedor con una gran capacidad y una gran visión debe tener presente que tiene que ser un excelente planificador, director, motivador y sobre todo tener la capacidad permanente de controlar sus emociones y la de los demás, estos cuatro elementos son funciones primordiales que los emprendedores deben tener siempre presente, ya que cada una de estas actividades hacen aportes sustanciales de forma colectiva y de manera individual y permanente, pero que al final se convertirán en la estructura de un gran proyecto de emprendimiento, pero sobre todo tiene que ser una persona creativa y persistente con una gran capacidad de resiliencia.

El emprendedor tiene que ser el motor que impulse al emprendimiento y sus ideas el combustible interminable para que nunca deje de producir servicios y productos que funcionen correctamente e incansables y direccionados a la excelencia, para lo cual debe tener una amplia percepción de los acontecimientos que se presenten a su alrededor, lo que le motivara a ser mejor teniendo presente que si él no está convencido de su idea muy difícilmente va a poder convencer a los demás, porque un talento puede ser adquirido o puede ser innato, pero independientemente

de la forma como se adquirió el talento lo más importante es que el emprendedor debe saber que para poner en práctica el talento que se adquirió no se debe olvidar de su origen.

Un emprendedor con alto nivel de talento tendrá mejores oportunidades de desarrollar ideas de emprendimiento que además con una constante práctica se verá cada más incrementado, ya que una de las mejores formas de incrementar el talento es poniendo en práctica cada una de las propuestas elaboradas de forma permanente, otra forma de incrementar un talento es haciendo lo que más nos gusta que es la manera más fácil de convertirse en talentoso, en vista que estará trabajando en la generación de los espacios que le dan mayor satisfacción y bienestar e independencia económica y social, por lo que él no va escatimar para desarrollar ideas innovadoras de emprendimiento que además serán un elemento motivador de un emprendedor, que además debe convertirse en un excelente vendedor porque no basta con ser desarrollador de ideas novedosas, que una vez producidas tiene que aprender a ofertarlas.

El emprendedor debe ser una persona que logre convencer a una persona o comunidad que lo que está ofertando va a poder resolver una necesidad, debe poder afirmar con certeza que lo que está ofertando es muy importante, tiene que tener la convicción de convencer a una persona que se le está vendiendo un producto fantástico que le permitirá responder a la inquietud que tiene del producto o servicio que se le está promocionando, por lo que hay que realizar productos con un alto contenido de efectividad para demostrar que servirá para solucionar el problema que alguna persona está teniendo, hay que ofertar productos que permitan solucionar problemas cotidianos y de esta manera poder contribuir con la sociedad de manera permanente realizado lo que más le gusta que es emprender y en algunos momentos cumpliendo con sus sueños

*“El emprendimiento es la actividad que ayuda con creatividad y dedicación, a una o varias personas a cumplir sus sueños”.* **B. Gudiño Chala**

Gráfico 3 EL ROL DEL EMPRENDEDOR



### EL ROL DEL EMPRENDEDOR

Un emprendedor debe ser un soñador que tome la decisión de desarrollar una idea de emprendimiento que le permita en algún momento tener un emprendimiento constituido ya sea como fabricante o como facilitador o proveedor de servicios, para poder tomar la decisión de asumir este reto este debe capacitarse de manera permanente y en todos los aspectos en los campos científicos, sociales, actitudinales y organizacionales en primera instancia de manera general y cuando haya alcanzado un nivel óptimo de comprensión de lo que se está buscando reforzar el conocimiento de forma específica de los aspectos que menos se comprendan para que ninguno de los elementos presenten un desfase que desequilibre el buen desarrollo de la idea de emprendimiento.

La adquisición permanente de estos elementos permitirán al emprendedor que tenga mayores elementos y conocimiento al momento desarrollar una idea de emprendimiento para

convertirse en un pilar fundamental del desarrollo social económico de los pueblos, uno de los roles fundamentales de un emprendedor es ser quien tiene la capacidad de identificar nuevas alternativas de reinventar y ver opciones en donde otros no las pueden ver, el emprendedor será quien muestre predisposición y prestancia por las nuevas opciones y alternativas que puedan generar expectativas innovadoras por sus propuestas creativas, pero para ello él tiene que ser un actor fundamental que sea capaz de dirigir y gestionar las acciones necesarias que transmitan energías positivas, él también es el fundador de ideas creativas y explicativas que transitaran por el mundo empresarial y es capaz de planificar las tareas correctas y organizar a cada uno de los elementos, como un todo siempre motivando y dirigiendo como un gran timonel de un barco lleno de ilusiones que le permitan alcanzar sus sueños, además es el que tiene la facultad de:

### **Planificar**

En todo momento y en todo lugar si pretendemos obtener un rendimiento adecuado en lo que hacemos tenemos que cumplir con una serie de lineamientos y hay que cumplir con un conjunto de actividades que entre otras cosas permitan que todo funcione de maravilla, es imprescindible hacer uso de la planificación para hacer una organización técnica de cada una de las actividades porque de lo contrario muy difícilmente servirán para engranar correctamente las ideas que se quieren organizar para poner en práctica un proceso de actividades de forma sistemática para alcanzar logros significativos la organización es la clave del éxito algo que no se organiza es como un viaje que no se planifica siempre tendrás problemas de funcionalidad.

La planificación en el emprendimiento es necesaria porque existen una gran cantidad de tareas que hay que ejecutarlas para que una idea de emprendimiento se pueda desarrollar correctamente prestar atención a este elemento nos permitirá llegar más lejos en la propuesta, minimizar riesgos y aumentaran las posibilidades de éxito, porque lo único que provoca la improvisación son incertidumbres y tropiezos poniendo en riesgo la propuesta que por más innovadora que sea no podrá desarrollarse correctamente por tal motivo hay que tener siempre en mente en nuestras mentes la planificación.

## **Organizar**

Para triunfar en la vida hay que realizar una distribución lógica de recursos y servicios pero para ello es menester utilizar una serie de estrategias y técnicas que contribuyan con nuestra pretensión, la organización de actividades medios y recursos será una alternativa eficaz y brindara la posibilidad de ubicar en el lugar correcto cada una de las actividades que de forma permanente se tienen que realizar, organizar es poner en orden la casa para que no exista un desbarajuste que impida desplazarse correctamente,

La organización no solo nos permitirá realizar un ahorro de recursos y de energía sino que también permitirá alcanzar los objetivos propuestos o tal vez en algunos casos realizar una redirección o retroalimentación de lo que se está haciendo para poder alcanzar las metas propuestas que permitan que una idea de emprendimiento llegue a cumplir correctamente los estándares de calidad que le permitan crecer hasta convertirse en una alternativa que pueda genera expectativas y cree la necesidad en la sociedad para que esta pueda provocar una gran demanda y se pueda posicionar por mayor tiempo posible en el campo del emprendimiento

Cuando se tiene menos posibilidades de tener un capital limitado podemos contrarrestar este factor con uno de los elementos más influyente para alcanzar la excelencia emprendedora, es la organización esta permite que una idea de emprendimiento se pueda incrementar de forma paulatina si se la realiza de manera planificada y organizada porque en ningún ámbito en donde no se realice una correcta organización se podrá visualizar que el éxito se encuentre presente

## **Motivar**

Una facultad que siempre le caracteriza a un emprendedor es el ser motivador y también se auto motiva él se motiva permanente con los logros que obtiene y esta sensación de satisfacción que son el producto de haber cumplido con los objetivos son energías positivas que las trasmite a sus colaboradores esta energía positiva siempre será el plus que el siempre estará transmitiendo lo que hace que todo se desarrolle en un ambiente más motivado lo que genera mejores ambientes y predisposición por las actividades que se están realizando con el objetivo de desarrollar una idea de emprendimiento, esto al igual que la innovación serán aspectos que le

caractericen a un emprendedor y son las acciones que agradan a las personas que se encuentran cercanas.

Al percibir una sensación agradable por lo que se está realizando aumenta la predisposición del contexto en donde se está fundamentando la idea de emprendimiento lo que estimula para que existan más miembros con un mejor optimismo y que también encuentra motivación por lo que se está produciendo, ya que estas actividades sirven de insumos restauradores de energía por lo que todos se contagian de esos aspectos y también hacen aportes sustanciales al proyecto, porque la motivación está influenciando directamente en el aspecto actitudinal de todos lo que hace que todos quieran realizar grandes aportes a la propuesta que se está trabajando y que es el resultado de la gran motivación. Que el emprendedor este transmitiendo de forma permanente a todos los que están inmersos en la propuesta.

Para que tenga sentido lo que se está realizando hay que encontrarle sentido esto permitirá entender la propuesta de la mejor manera lo que motivara al emprendedor y de esa manera tendrá la posibilidad de participar de su experticia para entender las cosas con sus colaboradores y de esta manera sacar el máximo provecho a las situaciones y poder minimizar inconvenientes que son comunes al momento de emprender por la incomprensión de algunos aspectos que son el resultado de alguna frustración que pueda producir la insatisfacción por no poder cumplir con el objetivo en algún momento.

### **Dirigir**

Una de las mayores responsabilidades en la vida cuando se tiene que ser quien tenga que direccionar o liderar una idea de emprendimiento en donde no solo uno puede beneficiarse o estar relacionado con la propuesta porque una idea no se realiza de manera unilateral sino buscando socios estratégicos que puedan aportar con la idea, el tener la oportunidad de ser dueño de una ideas de emprendimiento y direccionarla hasta cumplir con el objetivo es una gran responsabilidad pero también es una de las mejores sensaciones de libertad que se obtiene además poder dirigir y es el dueño de su tiempo es gratificante cuando las cosas funciona acorde a lo que se esperaba

para poder dirigir algo no basta con tener un amplio conocimiento de lo que se está desarrollando a más de eso se necesita tener un gran liderazgo que es el insumo fundamental que fortalece cualquier idea de emprendimiento porque sin liderazgo no se podrán cumplir los objetivos porque por lo general no es una situación aislada ya que para poder tener un desempeño adecuado es imprescindible la colaboración de socios estratégicos y colaboradores en todo momento, para que los otros acaten una orden es importante que estén convencidos del proyecto que se está trabajando esto solo se lo consigue con una buena comunicación y teniendo clara cuál es la dirección que se le quiere dar a la idea de emprendimiento eso facilita las cosas porque los dirigidos se sienten más seguros y puede hacer aportes con el proyecto porque están recibiendo la información y dirección correctas.

Para poder orientar y dar una correcta dirección cuando se desarrolla una idea de emprendimiento se debe poseer los elementos necesarios como lo son el conocimiento y la predisposición entre otros aspectos no menos importantes los mismos que contrarrestarán de manera eficaz cuando en algunos momentos puedan presentarse algún revés impidiendo que la propuesta pueda evolucionar de forma correcta interfiriendo y buscando desvanecer la proyección que se tenga del rumbo de la idea de emprendimiento, en este momento es en donde se entiende la importancia que tiene el saber dirigir con un alto nivel de confianza y conocimiento de lo que se está produciendo esto permitirá que los dirigidos no perciban las diferentes problemáticas que se esté presentando.

Es en este momento cuando un elemento externo pero importante interviene es el liderazgo que se pueda tener será determinante en estos instantes de incertidumbres porque pasarán desapercibidas ya que la dirección que pueda tener el emprendedor opacará el impacto o incidencia que se pueda reflejar en el ambiente, pudiendo contrarrestar el impacto que no impactara lo suficientemente como para poder distorsionar la idea de emprendimiento porque una buena dirección contrarrestará esta situación haciéndola que sea un factor de incidencia temporal y no permanente, una correcta dirección será la que determine la calidad del emprendedor para dirigir y desarrollar una idea de emprendimiento, siempre teniendo la posibilidad de alcanzar la excelencia emprendedora que en todo momento se busca por parte del emprendedor y de todo el contexto que lo rodea.

## Crear

Una de las virtudes que debe poseer un emprendedor es poder tener la predisposición y la posibilidad de ser una persona con un alto valor creativo, esto le permitirá innovar de manera constante lo que le brindara la oportunidad de que en algún momento pueda desarrollar una idea de emprendimiento con grandes posibilidades de ser un proyecto exitoso, sin lugar a dudas la creatividad es una acción que cualquier ser humano la puede tener pero que existe un grupo privilegiado que la desarrolla permanentemente con el objetivo de realizar cosas fantásticas que permitan a la sociedad solucionar sus problemas cotidianos.

Se puede definir a crear como la realización del cualquier producto o servicio que un individuo lo puede hacer, en el caso del emprendedor crear es la acción que le permite a esté poner en práctica sus proyectos con el objetivo de desarrollar sus ideas de emprendimiento, que en muchos de los casos puede convertirse en algo inédito que cause un impacto en el campo emprendedor que es un espacio muy difícil de mantenerse en lo más alto por un tiempo amplio, pero que con ideas innovadoras y creativas las posibilidades se incrementaran, permitiendo así que una idea de emprendimiento pueda mantenerse en la cúspide de manera funcional por más tiempo por ello es muy importante el rol que pueda desempeñar un emprendedor cuando se encuentre desarrollando ideas de emprendimiento.

En este mismo sentido hay que destacar que la creación es la capacidad de inventar, reinventar e innovar una gran cantidad de cosas y situaciones que de manera permanente brindan los emprendedores al mundo con la posibilidad de que sus productos y servicios puedan ser una fuente inagotable de recursos en todo sentido, por tal motivo un emprendedor tiene que tener siempre presente que las actividades que él cree en todo momento van generara las expectativas de las personas que utilizaran sus productos y que son los que determinaran la viabilidad de los mismos, por tal motivo un emprendedor tiene que ser la persona que utilice la creatividad como su mejor carta de presentación o como el combustible que impulse a desarrollar ideas de emprendimiento en cualquier situación y momento para que la sociedad tenga la fortuna de experimentar con sus productos creativos.

Gráfico 4 CARACTERÍSTICAS DE UN EMPRENDEDOR EXITOSO



### CARACTERÍSTICAS DE UN EMPRENDEDOR EXITOSO

Una característica es una caracterización de cualquier situación que se desee describir en cualesquier momento o espacio, en el campo de la innovación es muy importante saber con qué elementos se piensa trabajar y la funcionalidad que estos brinden para que den las facilidades necesarias que permitan que el emprendedor pueda afrontar de mejor manera todos los retos que son el pan de cada día cuando se transita por el mundo del emprendimiento, ya que estas herramientas permiten hacer una descripción objetivo de las elementos que se utilizaran para poder desarrollar una idea de emprendimiento, al igual que las características del modelo de emprendimiento un emprendedor para que pueda cumplir acorde con las ideas de emprendimiento y los requerimiento de sus propios proyectos tiene que poseer una serie de capacidades, actitudes y sobretodo valores que determinara la calidad de un emprendedor y su

rol al momento de desarrollar ideas de emprendimiento, para lo cual se establecerán las siguientes características:

### **Fortaleza Mental**

La fortaleza mental es uno de los componentes que sirve para poder desarrollar ideas de emprendimiento de manera exitosa, es muy trascendental porque direcciona Asia como tener control de cada de una de las situaciones que se puedan presentar en los procesos que son parte del desarrollo de la idea de emprendimiento, por lo que es importante tener presente que es la que permite tener el afrontamiento permanente por parte del emprendedor, será fundamental tener pendiente que esto permitirá prever y actuar de manera anticipada frente a cualquier aspecto negativo o positivo que se puede presentar de forma ocasional o permanente, y permitirá disuadir cualquier incertidumbre que se pueda presentar como resultado del tránsito por nuevas expectativas que son propias cuando se toma la decisión de transitar por un nuevo camino.

En este contexto siempre existirán expectativas por la utilidad que brinda la fortaleza mental, para ello es pertinente tener un auto control para minimizar el impacto que podrá tener una incidencia directa de alguna problemática, por otra parte es importante poner atención a situaciones que se puedan presentar de modo recurrente y de esta manera identificar los errores frecuentes que suelen presentarse cuando no se tiene en cuenta cualquier aspecto por más insignificante que este parezca, para evitar frustraciones en el futuro, que por medio de la fortaleza mental se pueda tener un control directo y oportuno para lo cual no hay que obviar estos aspectos que en algunos casos pueden ser un verdadero problema que se tenga que resolver.

El tener una fortaleza mental ayudara a percibir los cambios que se presenten en algún momento porque serán algunas de las situaciones a tener presente, en vista de que estas actividades son los que más distorsionan a la mente cundo se desarrollan proyectos, pero que con una gran fortaleza mental se impedirá que estos cambios incidan de forma negativa en el desarrollo de la idea de emprendimiento, por lo que hay que aprender a adaptarse y es necesario entender que, sin los cambios muy difícilmente se podrá producir propuestas verdaderamente innovadoras, por tal motivo hay que adaptarse a los nuevos retos e influencias que se puedan presentar en todo momento.

Para que estos no interfieran con el correcto desarrollo de ideas de emprendimiento que al final permitan que las influencias de estos elementos esto permitirá que no solo hay aspectos importantes como aceptar cambios, agradecer a las personas, lamentaciones, aceptar recomendaciones, cambiar la forma de pensar un reto difícil pero no imposible por lo genera las personas hacemos cosas que son muy familiares a nuestro entorno

Es muy importante tratar de tener control de cada de una de las situaciones que se puedan presentar en los procesos que son parte del desarrollo de la idea de emprendimiento, por lo que es imprescindible tener presente que, el afrontamiento permanente por parte del emprendedor será fundamental esto le permitirá prever y actuar de manera anticipada frente a cualquier aspecto negativo o positivo que se puede presentar de forma ocasional o permanente, y le permitirá disuadir cualquier incertidumbre que se puedan presentar como resultado del tránsito por nuevas expectativas que son propias cuando se toma la decisión de transitar por un nuevo camino, siempre existirán expectativas para ello es pertinente tener un auto control y fortaleza mental para minimizar el impacto que podrá tener la incidencia directa de los factores ajenos a nuestras perspectivas, por otra parte es significativo poner atención a situaciones que se puedan presentar de modo recurrente y de esta manera evitar los errores frecuentes que suelen presentarse cuando no se tiene en cuenta cualquiera de estos aspecto por más insignificante que parezcan, para evitar posibles frustraciones en el futuro las mismas que en algún momento no se pueda tener el control directo de ellas, por lo que es mejor obviar y evitar estas acciones que en ciertos casos pueden ser perjudiciales para el correcto desarrollo de una idea de emprendimiento.

### **Autoconfianza**

El conocer nuestros límites y fortalezas nos permitirá hacer algo que si se toma la decisión correcta se lo hará de la mejor manera, pero no basta con la intención de hacer algo porque para poder entender es necesario hacerlo, y es aquí en donde se pone en consideración el nivel de confianza por lo que se está proyectando, para lo cual hay que realizar una introspección y análisis de uno mismo para entender la verdadera situación de lo que se debe comprender con el objetivo de poder desarrollar cualquier nueva idea de emprendimiento.

Esta reflexión servirá para opacar al escepticismo que es el más grande enemigo de la confianza, convirtiéndose en un impedimento para poner en funcionamiento cualquier ideas de emprendimiento, por ello es conveniente que el emprendedor establezca como aspecto primordial el tener presente la valía que le brinda la autoconfianza ante cualquier situación que se pueda presentar convirtiéndose en un distractor de sus sueños.

Para de este modo tener la posibilidad de y de asumir con objetividad y solvencia el papel predominante que es el de emprender, y así entender y establecer de forma más clara la situación emocional en la que se encuentre el emprendedor al momento de desarrollar una idea de emprendimiento, creando los espacios más adecuados para poner en funcionamiento cualquier proyecto innovador, por otra parte hay que tener presente que en la actualidad la confianza de los emprendedores ha alcanzado niveles óptimos ya que cada día se está incrementando como resultado de los logros alcanzado por los soñadores que no encontraron barreras para poner en práctica sus ideas importantes de emprendimiento que causaron furor en el mercado empresarial.

Estas personas que tomaron la decisión de emprender han acortado la brecha que existía entre la confianza y el escepticismo que en la antigüedad era muy marcados, las condiciones actuales son favorables porque han fortalecido la autoconfianza ya que los escenarios son diferentes y los aportes del conocimiento científico ha realizado grandes aportes en este sentido, mejorando las perspectivas de los emprendedores que está mirando en esta alternativa la herramienta adecuada que les permitirá poner en práctica sus ideas de emprendimiento, convirtiéndose en las nuevas proyecciones más óptimas para que los nuevos emprendedores en la actualidad alcancen el éxito con un nivel de certezas muy alto porque las condiciones y alternativas se han ido fortaleciendo día a día.

Permitiendo que en los actuales momentos ya no solo se piense en una sola alternativa sino en una gama de opciones que son el resultado de la innovación y del crecimiento de la autoconfianza de los emprendedores modernos que son más creativos y es muy importante que se tenga presente que el autoconfianza, a pesar que es difícil de cuantificar de manera objetiva esta cualidad porque está relacionada principalmente con el afrontamiento, de cada una de las situaciones que se van presentando en el transcurso del desarrollo de la idea de emprendimiento, por lo que obtener una percepción clara será un tema de una profunda discusión.

En este sentido lo adecuado siempre será que hay que ir asumiendo y resolviendo cada una de las situaciones que se vayan presentando para de esta manera tener mejores elementos que permitan asumir de forma correcta, cada una de las situaciones que se susciten en el tiempo y momento exactos, para que la autoconfianza identifique oportunamente y se convierta en la fortaleza del emprendimiento y la gestora de la confianza al momento de emprender.

### **Talento**

Una habilidad se la consigue por medio de la ejecución habitual de una acción o actividad mientras que el talento puede ser innato o adquirido sin importar su origen al momento de desarrollar una idea de emprendimiento esta cualidad es determinante para poder alcanzar la excelencia emprendedora porque es parte de la creatividad que un emprendedor la puede tener, que con constancia puede ponerla en práctica para perfeccionar sus ideas de emprendimiento, el talento en el emprendimiento está relacionado con la mejora y perfeccionamiento de las proyectos, es la capacidad de perfeccionar y mejorar productos y servicios por lo general se la consigue con la experiencia y que con el pasar del tiempo se perfeccionan, en vista que mientras más se la realice una actividad esta se volverá más familiar y común porque cada vez que se la ponga en ejecución se podrán analizar las imperfecciones para posterior mejorarlas.

El talento únicamente no está relacionado con una acción o tal vez con una actividad específica ya que para la ejecución y elaboración de productos también hay que tener talento, por otra parte también al momento de afrontar y tomar las decisiones más acertadas que ayuden a desarrollar una idea de emprendimiento es imprescindible tener talento, algo que está relacionado directamente con el nivel de interés y experiencia por las actividades que se está desarrollando, recordemos que la excelencia en el emprendimiento se consigue con una gran actitud y perseverancia por lo que tomar las decisiones pertinentes en el momento y sitio adecuado será cuestión de tener una gran percepción y talento.

Además es importante entender que el talento es tener la posibilidad de poder adquirir una actitud positiva frente a cualquier situación que pueda generarse como resultado de una problemática, para lo cual hay que asumir de forma objetiva para que esta permita afrontar de la mejor manera posible cualquier acontecimiento que pueda entorpecer el correcto desarrollo de la

idea de emprendimiento, cualquier situación negativa o positiva correspondientemente según el evento que se pueda registrar, por tal motivo para poder solucionar estas situaciones es necesario tener talento para desenvolverse acorde a las necesidades y situaciones que se estén presentando, esto permitirá poder emprender de manera más segura ya que se estará teniendo presente cualquier situación para encontrar los elementos que se enlacen de forma efectiva y común para que de esta manera fortalezcan al emprendedor la forma de desarrollo de sus ideas de emprendimiento.

### **Experiencia**

La experiencia y excelencia son dos cosas que están muy ligadas a la habilidad para la ejecución de algo pero esto no se puede conseguir si no se invierte en una buena formación e inversión en uno mismo por lo tanto la experiencia podríamos definir como la inversión, que hacemos en nosotros para buscar el perfeccionamiento de la habilidad para la ejecución de un producto o de un servicio, porque para ser un emprendedor exitoso a más de otros elementos tiene que tener una buena formación en valores y conocimientos.

Tomar la decisión de poner en práctica la experiencia y la experticia para desarrollar ideas de emprendimiento es una oportunidad que tendrá un emprendedor de alcanzar el gozo en algún momento porque un emprendedor con más experiencia será una persona que tendrá mayores y mejores conocimiento y criterios al momento de emprender, mirando con otros ojos lo que le permita interpretar y ejecutar de manera más técnica y bien afianzada a los conocimiento y criterios obtenidos a lo largo de su extensa formación académica científica personal y social.

Para la realización de actividades teniendo presente la experiencia sumada a la experticia se entiende como experiencia que junto a la excelencia son dos cosas que están muy ligadas a la habilidad para la ejecución de un proyecto en particular, pero esto no se puede conseguir si no se innova y se realiza una capitalización de conocimientos porque estos serán los que nos permitan sustentar y desarrollar ideas de emprendimiento, con mayores criterios y excelencia que son los componentes adecuados del éxito empresarial.

Es importante tener presente que muy difícilmente se podrá alcanzar la experticia en cualquier campo sin constancia por lo que tomar la decisión de poner en práctica la experticia y la experticia para desarrollar ideas de emprendimiento es la oportunidad más conveniente que tendrá un emprendedor para poder alcanzar el triunfo en algún momento, en vista que un emprendedor con más experiencia será una persona que tendrá mayores y mejores posibilidades de alcanzar la excelencia emprendedora, que conjuntamente con una gran adquisición de conocimiento y criterios al momento de emprender permitirán que se puedan mirar de forma más amplia a las ideas de emprendimiento que piensan desarrollar.

Con la experticia también se incrementarán los elementos que le permita interpretar y ejecutar de manera más técnica y bien afianzada la idea de emprendimiento, a la par que los conocimientos y criterios obtenidos a lo largo de su extensa formación académica, personal y social crearán mayores argumentos a tener presente y que le permitan a un emprendedor alcanzar mayor experticia para emprender, y de esta manera alcanzar el mejor efecto como resultado de la constante formación, interés y de la experticia que muestre para procesar la información que reciba de manera permanente la misma que le ayude a desarrollar la idea de emprendimiento de manera correcta.

### **Resiliencia**

Al momento de desarrollar una idea de emprendimiento un emprendedor se encontrará sometido a una serie de actividades y situaciones en algunos momentos muy extremas, por lo que poder tener una capacidad de afrontamiento frente a estas acciones será una buena alternativa para que el trabajo que este en curso no se pueda truncar, como consecuencia de estas situaciones adversas e improductivas que puedan generar tropiezos al desenvolvimiento adecuado de algún proyecto que se esté desarrollando, por lo que un estado de tensión emocional como producto del estrés siempre necesitará una porción de resiliencia para equilibrar estas situaciones para que le permita afrontar de mejor manera esos momentos intensos y desequilibrantes, que se oriente a la provocación de una inestabilidad emocional entorpeciendo en algunos de los casos con el correcto desarrollo de ciertos proyectos en ejecución incidiendo con su correcta ejecución.

La resiliencia o capacidad de afrontamiento que posee una persona en ciertos momentos difíciles será de gran ayuda, ya que esta capacidad que debe ser una de las características que deben cultivar cualquier emprendedor exitoso para que en todo instante le permitirá salir del bache que en algún momento cayeron sus ideas de emprendimiento que se encuentran en desarrollo, como resultado de un sin número de situaciones propias cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, es en estos espacios o lapsos oscuros en donde se pone en práctica la tolerancia, constancia, resiliencia y capacidad de definición que determinara el verdadero carácter de un emprendedor, en vista que ellos conocen de sus limitaciones y virtudes son quienes pueden entender cómo solucionar cualquier problemática poniendo en práctica todo ese potencial que tiene dentro para afrontar los problemas.

### **Tolerancia**

La tolerancia no es igual a permisibilidad ya que ser flexible en cierta ocasión no significa que se pierda el control de cualquier situación, en el proceso de emprendimiento la tolerancia se refiere a tener la capacidad de poseer la suficiente predisposición para asimilar cualquier aspecto con la calma que le permita visualizar de mejor manera el proyecto que se está desarrollando, y de este modo obtener beneficios como resultado de tener una gran tolerancia así los diferentes aspectos que incidan de manera directa e indirecta sobre el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento, e inclusive todo lo que esté relacionado con un posible riesgo ya que a este se le puede transferir o mitigar para que la incidencia sea mínima a tal punto que no alcance una influencia completamente negativa.

En algunos caso la tolerancia guarda relación con ciertos lineamientos y expectativas que se pretendan obtener del desarrollo adecuado de un proyecto de cualquier índole en relación de la innovación y desarrollo de ideas de emprendimiento, por otra parte el tener la suficiente tolerancia sobre los criterios que viertan por parte de actores ajenos al trabajo que se venga desarrollando es muy importante y oportuno porque esto brindara la posibilidad de asimilar estos aspectos de la mejor manera posible impidiendo que esto pueda ser una situación que no se pueda controlar, la tolerancia busca que un emprendedor se pueda adaptar muy fácilmente a cualquier situación cambiante que pueda entorpecer el desarrollo de la idea de emprendimiento.

La tolerancia en todo momento es la que ayuda a equilibrar factores internos con factores externos para que exista un balance equilibrado de estas situaciones y de este modo impedir la incidencia inoportuna que pueda pretender engeuecer las ideas que se estén generando cuando se desarrolla un proyecto de emprendimiento, además tiene la posibilidad de brindar mayor seguridad y confianza al emprendedor.

### **Empatía**

La relación que se puede mantener ya sea con los posibles clientes y con los colaboradores es importante porque se genera en todo momento, para lo cual es necesario crear una serie de estrategias metodológicas sistemáticas que serán de gran utilidad para poder desarrollar ideas de emprendimiento, estas situaciones permitirán crear espacios adecuados para poder incrementar los proyectos de emprendimiento, para de esta manera no solo alcanzar grandes logros, sino que por otra parte, poder detectar algunos problemas que se puedan presentar y generar en algún momento y de manera oportuna crear las soluciones adecuadas cuando esto suceda.

La empatía que es la capacidad que tienen algunas personas de relacionarse con otras es fundamental para poder interactuar en todos los aspectos, esta puede ser un elemento muy importante al momento de desarrollar ideas de emprendimiento, el poder agrupar y armonizar una serie de actividades en el campo del emprendimiento una de las maneras más adecuada es provocando y creando los espacios adecuados para fomentar la empatía de esta forma los diferentes actores se asociarán y contribuirán con el desarrollo de un proyecto empresarial, que por medio de la detección de las similitudes que puedan tener entre ellos se crearán las relaciones de intercambio de información y comerciales que facilitan el dinamismo emprendedor

### **Visión**

Un emprendedor tiene una serie de capacidades que le hacen diferente a otras personas, es una persona poli funcional y dinámica por lo que estas cualidades al final se convierten en las fortalezas que le permitirán tener una visión más amplia y objetiva de todo su contexto, estas situaciones en algún momento serán las que le ayudará a percibir con tiempo la corriente que tendrán sus ideas de emprendimiento en todo momento, algo que le motivará a buscar espacios

que permitan pretender hacer cosas que puedan dar solución algunas problemáticas de la sociedad, porque cuando se tiene clara la visión que tendrá el desarrollo del proyecto de emprendimiento le permitirá poder visualizar en un ángulo más amplio y hacer uso de las herramientas necesarias para poder emprender con un gran margen de certeza de alcanzar el éxito.

Para ningún emprendedor es desconocido la importancia que tiene tener clara la visión a donde quiere direccionar sus ideas de emprendimiento ya que esto está relacionado con el objetivo de lo que el pretende conseguir, tener clara la visión de lo que se quiere conseguir además ayuda a mejorar la seguridad de los colaboradores del emprendedor, porque esta situación minimizará los posibles retrasos que se puedan presentar cuando no se tenga claro el objetivo que tiene la idea de emprendimiento, y que cual es la visión de ese servicio o producto que se está creando, que a menudo son el resultado de una gran visión de un emprendedor para contribuir con el desarrollo y evolución de la sociedad.

### **Innovación**

Una gran idea de emprendimiento siempre será el resultado de un profundo análisis y de una alta porción de creatividad, que tendrá la posibilidad de ser algo diferente a lo que ya existe, generando en este sentido las expectativas que busquen como darle una dirección diferente a algunos servicios y productos existentes con el objetivo de crear una nueva dirección y funcionalidad, además la innovación pretende por medio de la creatividad incrementar el rendimiento, beneficios y rentabilidad de una idea de emprendimiento, aunque parecería que innovación y emprendimiento son lo mismo tal vez desde una visión un poco pragmática podríamos decir que son parte de lo mismo.

Pero si hacemos un análisis profundo y objetivo y si los miraremos de manera más clara, tendremos la posibilidad de hacer un análisis profundo que permitirán direccionar la interrogante a un punto más definido y claro, por lo que se puede establecer que innovar es tener la posibilidad de dar una nueva dirección a la idea de emprendimiento por medio de un valor agregado a algo que ya existe o es completamente novedoso algo diferente, mientras que emprender es poner en práctica todo aquello que se está innovando.

Dar valor agregado a una idea de emprendimiento permite tener productos con las mismas características pero con diferentes utilidades y beneficios esto no podría ser posible si no utilizaríamos una estrategia, que es la visión que un emprendedor tiene para alcanzar mejor funcionalidad de su propuesta sacándole el mayor provecho posible a todo lo que está proponiendo, porque le va a permitir tener una mejor percepción y comprensión para poder conceptualizar de manera más amplia los criterios de sus ideas de emprendimiento.

Pero esto no significa que los criterios que se han manifestado en relación de la idea que se está desarrollando son determinantes al contrario simplemente son la consecuencia de una amplia visión diferente, la innovación contribuye con el fomento de la experiencia con algunas posibles nuevas técnicas o tal vez igual a muchas ya existentes, la innovación es la acción que le da la suficiente seguridad a una idea de emprendimiento, que encontrará en esta actividad la base sólida que le permita transitar correctamente hasta convertirse en una expectativa permanente por su gran alto componente innovador, que será la principal fuente que inyecte los recursos que necesite una idea de emprendimiento para crecer adecuadamente.

Pero si nos referimos específicamente a la innovación nos estaríamos refiriendo a la actividad que puede ser el punto de partida o la llave para que una idea de emprendimiento pueda romper las cadenas del pesimismo y convertirse en la herramienta que le permita a un proyecto innovador alcanzar la excelencia y el éxito, que todo emprendedor se aferra en algún momento por lo que siempre se encuentra trabajando para que esa oportunidad cuando se presente no la deje pasar.

### **Saber Vender**

El emprendimiento es una actividad en donde se ponen en práctica muchas actividades para al final tener un producto o servicio que beneficien en todos los aspectos a emprendedores y consumidores, pero a pesar de todo esto no basta con crear ideas de emprendimiento innovadoras y de gran impacto, algo inevitable y que es el complemento de un emprendedor exitoso, es saber vender en vista de que esta actividad complementaria brinde una serie de beneficios a los emprendedores, como sentir una mayor satisfacción por haber realizado una venta acorde a lo previsto, otros aspectos que se mejora cuando complementamos un proceso de ventas exitosas

son el incremento de la autoconfianza y autoestima, que permite experimentar una serie de sensaciones de complacencia que se reciben como resultado del logro alcanzado.

El saber vender complementada con una idea clara de emprendimiento son las que le permiten a un emprendedor convertir a estos dos elementos en una excelente herramienta de desarrollo social, porque permiten al emprendedor indicar los beneficios de sus productos y servicios de primera mano, además de que le brindan la oportunidad de interactuar con una gran cantidad de personas con las que intercambian ideas y propuestas que en algunos momentos le van a servir como sugerencias a considerar y tener presente para perfeccionar, optimizar o mejorar los proyectos que se están desarrollando, esta relación vendedor consumidor que es un conjunto de actividades que se ejecutan únicamente basada en la confianza y una buena comunicación, al final permite alcanzar una relación firme, duradera y leal que en muchas ocasiones trasciende en el tiempo.

Para poder entender lo importante que es mantener una propuesta comercial que se ha fomentado teniendo presente la calidad del servicio o productos que se oferta y una buena habilidad comunicacional, se tomará como referencia la siguiente analogía, cuando compramos el mismo producto por mucho tiempo a pesar de que existen nuevas opciones, podemos entender que el servicio o el producto cumplen con las expectativas que se tiene o tal vez porque se está convencido que el producto está prestando el servicio y beneficio que se esperaba entendiéndose esto, que se lo hace porque se tiene un alto nivel de confianza por lo que se está ofertando y también como resultado de una buena comercialización que realiza el vendedor he aquí la importancia de saber vender.

Para muchos emprendedores las ventas son consideradas como un arte porque se debe mantener de manera permanente una gran predisposición, creatividad y conocimiento de lo que se está ofertando para conseguir grandes resultados, que por medio de la creación de una variedad ilimitada de estrategias y técnicas que se adquieren con la experiencia y práctica constante que le permitan al emprendedor poder desenvolverse adecuadamente en el mundo cambiante del emprendimiento y las ventas para de esta manera potenciar sus ideas que complementadas con el desarrollo sistemático de métodos de comercialización surjan nuevas

alternativas permanentes y bien fundamentadas en el entorno complejo que es el emprendimiento.

Tomar la decisión de emprender y vender no es una tarea muy fácil pero cuando se logra armonizar estos dos aspectos los beneficios y resultados son incalculable y la recompensa no es solo tangible, también se perciben en el campo emocional, generando una serie de experiencias y sensaciones intangibles complementarias que motivan al emprendedor ,permitiéndole afianzarse sólidamente de las actividades que está realizando, también le ayuda a entender la importancia que tiene el ser un emprendedor y vendedor a la par que le ayuda a comprender la relación estrecha que tienen estas acciones para poder alcanzar el éxito, y poder convertirse en un emprendedor multifunciones y visionario con una amplia creatividad y posibilidades de alcanzar el éxito de manera permanente.

### **Responsabilidad**

Uno de los valores que ayudan a impulsar de manera consiente y respetuosa a una idea de emprendimiento que en algún momento tenga grandes posibilidades de alcanzar la excelencia, con respeto y asumiendo responsablemente lo que se está desarrollando es la responsabilidad, que se perfecciona con el tiempo y que ayudan a crear un alto nivel de compromiso y perfeccionamiento con los productos y servicio que se estén desarrollando cada día, para ello es importante sentir a esta cualidad como algo personal y también como un componente fundamental que permita establecer la debida responsabilidad, que impulse y motive a un emprendedor a trabajar arduamente para cumplir con el objetivo, buscando de forma constante como comprender sobre los beneficios e importancia que hay que darle a una idea de emprendimiento con responsabilidad.

Para que esto se solidifique y se convierta en una propuesta que brinde a la sociedad la posibilidad de hacer uso de una herramienta que le de confort, complacencia y seguridad, que además no le provoque incertidumbres que al contrario siempre se convierta en la alternativa idónea para solicitar que cumpla con sus expectativas y los requerimientos, el respeto que una persona tiene la responsabilidad es un valor fundamental que es sinónimo de honestidad que además está relacionada con la respetabilidad, partiendo por uno mismo y también con lo que se

está desarrollando, porque si no protegemos lo que nosotros mismos lo elaboramos muy difícilmente podremos respetarlo y tener la debida responsabilidad con lo que otros emprendedores estén produciendo.

### **Tener Técnicas de Mercadeo**

°1°En cualquier actividad relacionada con el desarrollo de una idea del emprendimiento para que esta tenga éxito es necesario crear los mecanismos y herramientas necesarias que le permitan desarrollarse acorde a lo que se pretenda perseguir, en el emprendimiento crear técnicas adecuadas de mercadeo o comercialización es crear las estrategias que le permitan potenciar al emprendimiento desde el punto de la comercialización ya que este elemento permite al expendedor o vendedor utilizar los elementos acorde a las necesidades del cliente que en ocasiones parecería que se percibe de manera anticipada la demanda del consumidor.

Las técnicas de mercadeo son un conjunto de normas y reglas que se establecen de forma individual y creativa para potenciar una idea de emprendimiento y la comercialización para que de esta manera poder llevar al consideración en el mercado empresarial, productos técnicamente desarrollados y con un alto estándar de efectividad y calidad para brindar al consumidor un servicio y productos con altos componentes que son el resultado de las expectativas e innovación de un emprendedor, ya que estos productos serán los responsables de generar las situaciones idóneas que serán la esencia del emprendimiento.

El emprendimiento es una actividad en donde se ponen en práctica muchas actividades para al final tener un producto o servicio que beneficien en todos los aspectos a emprendedores y consumidores, pero a pesar de todo esto no basta con crear ideas de emprendimiento innovadoras y de gran impacto, algo inevitable y que es el complemento de un emprendedor exitoso, es saber vender en vista de que esta actividad complementaria brinda una serie de beneficio a los emprendedores, como sentir una mayor satisfacción por haber realizado una venta satisfactoria y acorde a lo previsto, otros aspectos que se mejoran cuando complementamos un proceso de ventas exitosas son el incremento de la autoconfianza y autoestima que permite experimentar una serie de sensaciones de complacencia que se reciben como resultado del logro alcanzado.

El saber vender complementadas con una idea clara de emprendimiento son las que le permiten a un emprendedor convertir a estos dos elementos en una excelente herramienta de desarrollo social, porque permiten al emprendedor indicar los beneficios de sus productos y servicios de primera mano, además de que le brindan la oportunidad de interactuar con una gran cantidad de personas con las que intercambian ideas y propuestas que en algunos momentos le van a servir como sugerencias a considerar y tener presente para perfeccionar, optimizar o mejorar los proyectos que se están desarrollando, esta relación vendedor consumidor que es un conjunto de actividades que se ejecutan únicamente basa en la confianza y una buena comunicación, al final permite alcanzar una relación firme y duradera y leal que en muchas ocasiones trasciende en el tiempo.

Para poder entender lo importante que es mantener una propuesta comercial que se ha fomentado teniendo presente la calidad del servicio o producto que se oferta y una buena habilidad comunicacional, se tomará como referencia la siguiente analogía, cuando compramos el mismo producto por mucho tiempo a pesar de que existen nuevas opciones, podemos entender que el servicio o el producto cumple con las expectativas que se tiene o tal vez porque se está convencido que el artículo está prestando el servicio y beneficio que se espera, entendiéndose esto que se lo hace porque se tiene un alto nivel de confianza, por lo que se está ofertando y también como resultado de una buena comercialización que realiza el vendedor. He aquí la importancia de saber vender.

Para muchos emprendedores las ventas son consideradas como un arte porque se debe mantener de manera permanente una gran predisposición, creatividad y conocimiento de lo que se está ofertando para conseguir grandes resultados, que por medio de la creación de una variedad ilimitada de estrategias, técnicas que se adquieren con la experiencia y práctica constante que le permitan al emprendedor poder desenvolverse adecuadamente en el mundo cambiante del emprendimiento y las ventas, para de esta manera potenciar sus ideas que complementadas con el desarrollo sistemático de métodos de comercialización surjan nuevas alternativas permanentes bien fundamentadas en el entorno complejo que es el emprendimiento.

Tomar la decisión de emprender y vender no es una tarea muy fácil pero cuando se logra armonizar estos dos aspectos los beneficios y resultados son incalculables y la recompensa no es

solo tangible, también se perciben en el campo emocional, generando una serie de experiencias y sensaciones intangibles complementarias que motivan al emprendedor permitiéndole afianzarse sólidamente de las actividades que está realizando, también le ayuda a entender la importancia que tiene ser un emprendedor y vendedor, por otra parte le ayuda a comprender la relación estrecha que tienen estas acciones para poder alcanzar el éxito, y de esta manera convertirse en un emprendedor multifunciones, visionario con una amplia creatividad y posibilidades de alcanzar el éxito de manera permanente.

### **LA VISIÓN Y MISIÓN DEL EMPRENDEDOR**

Algo que no se debe descuidar es hacer una descripción objetiva de la visión y misión del emprendedor, que es la carta de presentación o la etiqueta que determinará el valor que se le darán a cada una de las ideas que un emprendedor de manera permanente propondrá, ya que estas dos situaciones serán las que incidirán sobre la identidad del emprendedor y buscaran potenciar a cada una de las actividades que se pretenden poner en práctica, para lo cual hay que fundamentar estos enunciados como una especie de recordatorio que se debe tener siempre presente, con la finalidad de recordar sistemáticamente para poder visualizar de manera general y específica sin distraerse en ningún momento de visualizar las actividades que no aporten de manera constante con la visión y misión del emprendedor, estos elementos si se les da el trato adecuado contribuirán generando las mejores oportunidades para poder crear ideas claras de emprendimiento que ayuden a solucionar las necesidades de la sociedad.

La misión del emprendedor será crear el punto de partida en el momento adecuado y buscar las mejores condiciones para desarrollar una idea de emprendimiento, que con esfuerzo y perseverancia le permitan obtener los mejores resultados posibles con una gran predisposición y con actitud real, para de esta manera poder mirar mucho más allá de sus capacidades pero muy consciente de sus limitaciones, esto le permitirá maximizar algunos objetivos que a la postre se convertirán en grandes retos a resolver, a tal punto que todas las actividades que se las ejecuten con una verdadera conciencia hagan un aporte efectivo en todo momento, porque se tendrá presente lo que se piensa hacer y como se lo va conseguir, para solucionar los problemas que nacieron de la necesidad de las personas, y que se convertirán en la motivación que ilusione a un emprendedor, el que con una gran intuición percibirá estas necesidades y en ellas encontrará la

posibilidad de hacer de estas ocasiones la situación perfecta para poner en práctica y desarrollar sus ideas, que en algún momento puedan convertirse en emprendimientos con grandes posibilidades de alcanzar el éxito.

La visión del emprendedor en el corto, mediano y largo plazo será mantenerse de manera constante invirtiendo en el crecimiento personal por medio de la adquisición de nuevos elementos que le permitan crecer como persona y por lo consiguiente como emprendedor, para lo cual debe tener en mente que existen una serie de acciones que de manera dinámica se deben ejecutar, para poder crecer en todo momento a la par de que se vayan creando cosas verdaderamente interesantes y magnificas, que en alguna ocasión se convertirán en los componentes adecuados que contribuirán con el desarrollo de las ideas de emprendimiento para poder alcanzar el éxito esperado. Estas actividades también le permitirá concientizar sobre la importancia que tiene el hacer uso de la mayor herramienta que le acompañará en el viaje por la atmosfera fantástica de los sueños, para de esta forma poder crecer y crear alternativas que de manera exponencial le direccionen hacia las oportunidades efectivas que le permitan poner en práctica cada una de sus ideas de emprendimiento.

El conocimiento que es la adquisición de los mejores y variados recursos que un emprendedor pueda obtener al final se convertirán en el mayor combustible que un emprendedor pueda utilizar, para tener la posibilidad de alcanzar proyectos significativos además utilizar esta herramienta que le facilitará para desarrollar potenciales ideas de emprendimiento y de esta manera fomentar una serie de aportes sustanciales al incremento del crecimiento personal y por lo tanto beneficiar a la sociedad por medio de la puesta en práctica de ideas solidas de emprendimiento, las mismas que contribuirán con las soluciones de las necesidades que la sociedad cada día está produciendo y que son el nicho en donde se incuban las propuesta de los emprendedores que están siempre expectantes de estas situaciones que se generaran de manera constante, para producir servicios y productos que son el resultado del desarrollo de ideas de emprendimiento.

## **MENTALIDAD Y PERSONALIDAD EMPRENDEDORA**

La mentalidad y la personalidad emprendedora es un estado actitudinal que una persona puede adquirirla a lo largo de toda su vida, para poder desarrollar e incrementar estas dos cualidades es imprescindible establecer los mecanismos que ayuden a generarlas y potenciarlas, estas cualidades en el campo del emprendimiento son actividades determinantes porque estas permitirán a los emprendedores afrontar de manera positiva las diferentes dificultades que se puedan producir cuando estén desarrollando una idea o ideas de emprendimiento.

La mentalidad y personalidad emprendedora está relacionada con la predisposición que se muestre por el desarrollo de un proyecto emprendedor y que será el resultado de la pasión con la que se realice cada una de las actividades de manera concreta por lo que se debe poseer la fortaleza óptima con la que se afronte de manera constante. Cada una de las tareas que se presente en el trabajo por alcanzar los mejores resultados, para que siempre se mantenga motivado y expectante un emprendedor cuando se esté desarrollando alguna idea de emprendimiento, la utilidad e importancia de cada una de estas dos cualidades potenciará la actitud que necesita en todo momento un emprendedor.

En relación de lo que se viene manifestando la mentalidad hace referencia a la visión que debe tener un emprendedor, mientras que la personalidad emprendedora determinará la capacidad de asimilación y tolerancia cuando se desarrolle una idea de emprendimiento, por lo tanto la mentalidad y personalidad emprendedora son las que determinarán la metodología que debe adoptar el emprendedor para poder trabajar según sus capacidades y predisposición para desarrollar una idea de emprendimiento, con características propias por parte de un emprendedor que es el que establecerá la ruta a seguir.

Estos dos aspectos son los que incrementan o reducen la brecha de la relación que debe existir entre la metodología y la predisposición actitudinal de un emprendedor ya que estos aspectos son concomitantes y esenciales para obtener un producto final exitoso, que además será el sistema de apoyo que permita generar las vías adecuadas a la idea de emprendimiento para que esta pueda transitar correctamente hacia su ejecución total. La personalidad y mentalidad emprendedora es la que debe primar en los líderes emprendedores consolidados y serán los

lineamientos idóneos que facilitarán al emprendedor alcanzar una orientación estratégica, eficaz y bien constituida para que no existan límites en su propósito por desarrollar una idea de emprendimiento acorde a las necesidades de la sociedad.

Para poder tener una buena fortaleza mental es muy importante asociarla con una constante adquisición de conocimientos que permita generar comodidad y motivación a un emprendedor, permitiendo ser persistente e intenso en las actividades que realice para que encuentre la empatía adecuada con la idea de emprendimiento que le facilite relacionarse con personas emprendedoras exitosas que ayudarán a fortalecer sus proyectos desde la perspectiva de ellos, lo que le permitirá al emprendedor tener una visión diferente en todo sentido ya que muchos de ellos en algún momento tal vez tuvieron algún fracaso que les ayudo a poder entender como evolucionaron y fracasaron sus ideas de emprendimiento, por lo que basados en esas experiencias se fortalecieron y fueron las herramientas que le permitieron alcanzar el éxito que además con una gran creatividad e innovación por parte de los emprendedores, les permitió cumplir con sus expectativas y objetivos.

*Para emprender más que el capital económico se necesita paciencia, visión, predisposición y una enorme confianza, para de esta manera cumplir con los objetivos planteados de forma permanente, que permitan tener claras posibilidades de alcanzar el éxito. Gudiño, 2023*

**Gráfico 5 VENTAJAS Y DIFICULTADES AL MOMENTO DE EMPRENDER**



### **VENTAJAS Y DIFICULTADES AL MOMENTO DE EMPRENDER**

Cualquier actividad cotidiana que una persona realice de manera esporádica o de forma frecuente tendrá sus ventajas y dificultades, cuando se desarrolla una idea de emprendimiento también pueden haber momentos en donde se faciliten las cosas y otros en donde se ponga todo difícil, pero tener presente estas dos situaciones permitirá que un emprendedor se encuentre preparado para poder afrontar de la mejor manera posible, ya que no se puede estar exento completamente de estas situaciones que en algún momento generarán aspectos positivos y por otro lado situaciones menos favorables pero que con experticia y habilidad se buscará equilibrar para que su incidencia no influya en el buen desarrollo de la actividad, el desarrollar ideas de emprendimiento pueden producir las siguientes situaciones:

## **Mejora del Autoestima**

Siempre será un elemento fundamental cuando se toma la decisión de emprender tener presente la capacidad que tenga un emprendedor de aceptarse y conocerse a sí mismo esto le permitirá realizar las actividades de forma más natural y sin prejuicios porque se direccionará siempre por las ocasiones que le brinden mayor comodidad emocional potenciando de esta manera su actitud y por ende incrementando su autoestima algo que le permitirá realizar constantes innovaciones sin tener que percibir alguna perturbación por lo que está realizando. Al contrario el sentirá mayor confianza y motivación de lo que está haciendo al creer y confiar en sí mismo para tener mejor nivel de afrontamiento y asumir una mentalidad siempre positiva en esta ocasiones, ya que con una elevada autoestima tendrá mayor equilibrio, madurez y control de sus emociones las que le darán confianza y mayores posibilidades de alcanzar el éxito.

La autoestima incrementada en el emprendimiento y para el emprendedor produce una serie de recompensas y ventajas porque se obtiene una mejor percepción y comodidad al momento de poner en práctica una idea de emprendimiento, impidiendo de esta manera que algún factor externo negativo pueda incidir de forma directa o indirecta pudiendo causar una perturbación en el aumento de la creatividad y confianza, esta situación emocional incrementada como lo es una buena autoestima contrarrestará cualquier intromisión que quiera influenciar con el objetivo de entorpecer el camino por el cual se encuentre transitando la propuesta que se esté desarrollando.

Cuando se tiene una alta autoestima los distractores en vez de interferir van a ayudar a comprender sobre la importancia que tiene el confiar en uno mismo y en lo que está haciendo, permitiendo reincorporarse si en algún momento pueda tener algún fracaso el mismo que por tener una gran autoconfianza se verá minimizado sin producir afectaciones considerables que trunque de forma permanente el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento.

Además el autoestima es el proceso reflexivo de la aceptación del verdadero yo como una persona con fortalezas y debilidades que le permitirán al emprendedor entender su verdadera capacidad para reconocerse a sí mismo y también a valorar el entorno que le rodea y así poder obtener los mejores beneficios basados en una verdadera confianza personal, que al final

permitirán obtener una amplia satisfacción por lo que se está desarrollando de manera positiva con el objetivo de que se incrementen los sentimientos de valoración por uno mismo, convirtiéndose en una ventaja para emprender y para el emprendedor quien encuentra en esta actividad una gran satisfacción sin importar los elementos que le perturben su accionar en vista de que su autoestima esta incrementada.

El autoestima está muy relacionada con la actitud por lo tanto es parte primordial de un verdadero emprendedor exitoso cultivar de manera permanente lo que le garantizará un nivel amplio de certeza al momento de impulsar una idea de emprendimiento, siendo está un proceso mental que contribuye para emprender y de esta manera potenciados tener una gran actitud frente a lo que se está promoviendo, un emprendedor debe ser una persona que tenga un gran nivel de aceptación y confianza, teniendo presente que el autoestima es una situación actitudinal que se va incrementado con el nivel de confianza que un emprendedor pretenda alcanzar en las actividades que esté realizando, en este sentido es muy fundamental trabajar de forma permanente y de manera que los efectos sean una situación verdadera de incremento para la salud mental.

### **Independencia Emocional**

El hombre siempre se ha desarrollado y evolucionado cuando su independencia emocional ha sido favorable, en este sentido existe algo importante que se puede recalcar para tener siempre presente en el momento de emprender, cuando un emprendedor tiene libertad para pensar, actuar y hacer lo que más le gusta se incrementan las posibilidades de que afloren con más frecuencia una gran cantidad de propuestas innovadoras e interesantes, permitiéndo tener mejores posibilidades de que una de estas ideas y porque no decirlas todas tengan la oportunidad de multiplicarse de manera sólida y con grandes expectativas de generar las condiciones idóneas para incubar e innovar un producto o un servicio que trascienda en el mercado actual.

Una idea de emprendimiento se vuelve más creativa cuando un emprendedor pone en práctica sus proyectos con independencia emocional sin subordinaciones ni dependencias que le impidan alcanzar el éxito, cultivar y desarrollar esta acción que le va a permitir que en cada una de las diligencias que realice una gran satisfacción, a tal punto que permita realizar cada una de

sus actividades con un alto nivel de independencia, y poder ser autónomo en lo que realice teniendo la oportunidad de direccionar a la idea de emprendimiento por el rumbo que mejor se crea conveniente.

Al tener la posibilidad el emprendedor de ser quien determine qué acciones se deben realizar, también tendrá la oportunidad de obtener algo que le brindará mayor confianza y motivación lo que le producirá un alto nivel de independencia y satisfacción emocional, que por lo general son el resultado de la independencia emocional con la que se realicen las acciones para trabajar un proyecto, en relación de lo antes mencionado acotaremos que cuando se ejecutan actividades en donde cada uno de nosotros somos los que seguimos y direccionamos las acciones que se va a realizar, esto hace un importante aporte con la ideas de emprendimiento porque se está desarrollando con libertad emocional para producir cosas que al final se obtienen servicios y productos con un alto impacto en el mercado empresarial logrando producir grandes beneficios a la sociedad. Está será una de las alternativas que faciliten alcanzar la excelencia en la manera de emprender y de esta misma forma el emprendedor pueda obtener un verdadero incremento de la independencia emocional y la confianza que cada vez será potenciada, ya que la satisfacción que da al realizar actividades que otras personas las usaran o las consumirán va a permitir comprender que las acciones que se han realizado para desarrollar esos productos y servicios fueron los correctos, trabajar un proyecto sin dejarse influir o inducir ampliará las expectativas de construir elementos que beneficien tanto al emprendedor como al consumidor porque su accionar se realizará sin ataduras ni cuestionamientos, con una gran libertad y sin presiones que en algún momento se puedan volver esclavos permanentes de la influencia negativa de factores externos que entorpecerán con el accionar de un emprendedor, porque para crear cosas interesantes y fantásticas debe tener independencia emocional que le permita encontrar la libertad e independencia y que no dependa de otras actividades y personas para poner en práctica sus ideas de emprendimiento.

A pesar de todo esto hay que entender que esta referencia de independencia emocional se refiere a la relación de libertad que debe tener un emprendedor para desarrollar sus ideas mas no a la separación o alejamiento con la sociedad, contrario a esto al momento de emprender hay que consolidar y desarrollar algo que le brindará mejores posibilidades de crear una interacción más sólida que al final le permita alcanzar sus objetivos y la puesta en marcha de verdaderas

propuestas creativas y consolidadas, por lo que es importante empezar dando el valor que se merece un emprendedor.

### **Independencia Económica**

La independencia económica es poder tener la libertad de asumir riesgos y poder decidir qué hacer, es algo que alguna persona o personas en la actualidad persiguen de forma permanente, trabajar para poder cubrir sus más mínimas necesidades económicas y también para poder tener los recursos necesarios para alcanzar la solvencia e independencia en todos los aspectos pero principalmente el aspecto financiero, que será una de las expectativas que tiene en la mente un emprendedor, ya que en los actuales momentos existe una influencia muy alta en el desempeño personal por parte del aspecto económico, al alcanzar la independencia económica éste puede brindar comodidad, estabilidad emocional y mejor calidad de vida en algunos casos en particular, aunque esto no es tan relevante porque no es determinante es simplemente uno de los componentes que hacen posible que esta situación se incremente y pueda beneficiar al emprendedor y la sociedad de manera constantemente.

El mayor limitante que tenemos en la actualidad es alcanzar la independencia económica algo que no es una tarea imposible, al contrario esto motiva para que una persona se vuelva creativa en vista que en algunas ocasiones ésta situación es la que está condicionando el accionar de las personas, en un mundo flexible y tan monetizado como en la actualidad, la sociedad está cada día más dependiente de los recursos económicos para poder alcanzar una independencia económica que le dé cierto confort por lo que de manera permanente está buscando actividades que le permitan alcanzar la tan añorada independencia económica, buscando a lo largo de toda su vida para de este modo poder vivir sin preocupaciones, ni incertidumbres que le puedan impedir ser alguien completamente feliz.

Tener la posibilidad de alcanzar una libertad económica para realizar actividades que estén relacionadas con este campo siempre será un anhelo de todos, el desarrollar ideas de emprendimiento puede darle la posibilidad a un emprendedor, cuando este haya alcanzado la excelencia emprendedora o el éxito en la elaboración de algún proyecto, estar relacionado o inmerso en este campo siempre será un aspecto motivador para cualquier emprendedor lo que le

motivará para continuar haciendo y desarrollando actividades que le garanticen esa libertad; el emprendimiento es una de las actividades que si se la realiza de manera técnica y constante puede brindarle la posibilidad de alcanzar la independencia económica a pesar de que no es una tarea tan fácil pero con dedicación se alcanzará en algún momento o cuando menos lo esperemos ya que el mercado es impredecible, por ello no existe una formula específica para alcanzar el éxito.

El dar valor agregado a las ideas o emprender tiene las más altas posibilidades y alternativas que pueden permitir que se alcance la independencia económica, éstas acciones que tiene un gran potencial para cumplir con las expectativas de una persona de pensar en grande cuando quiere tener la libertad de decidir qué hacer o no en relación de sus actividades financieras, pero que si no se le da el valor adecuado, y la importancia que se merece para poder alcanzar los sueños y las expectativas de obtener beneficios y un equilibrio económico permanente, y así poder tener la oportunidad de llegar a conseguir mejor calidad de vida.

### **Mejor calidad de vida**

En los últimos años el rango de vida de las personas se ha incrementado sustancialmente pero existe una interrogante ¿si verdaderamente es importante vivir muchos años más o tener mejor calidad de vida?, existe una serie de componentes en todos los aspectos que ayudarán a comprender y responder esta interrogante la calidad de vida está dada por una serie de componentes y acciones que hacen posible que el emprendimiento pueda ser uno de ellos porque si se logra desarrollar una idea de emprendimiento que cumpla con las expectativa de la sociedad le permitirá tener una mejor calidad de vida a un emprendedor.

La mejor calidad de vida no es una acción aislada es el complemento de una variedad de elementos que convergen e interactúan de manera sistemática, en algunas ocasiones entre sí de manera individual y en otras de forma colectiva, pero cuando se logran armonizar se obtiene el producto final que es la calidad de vida, una correcta relación con el ecosistema y la sociedad que le permitirá interactuar con la sociedad incrementando un desarrollo, otro componente es el factor económico al obtener los mejores resultados del desarrollo de ideas de emprendimiento, en vista de que se recibe como recompensa mayores ingresos que le permitirá a un emprendedor

alcanzar independencia económica que es un factor determinante en la calidad de vida , al igual que una buena salud mental y física que son los componentes fundamentales que contribuyen en el incremento de las posibilidades que tiene un emprendedor para concebir una mejor calidad de vida.

### **Crecimiento Social y Profesional**

El emprendimiento tiene un alto componente actitudinal entre otras cosas como lo es la predisposición y la actitud a más de la aptitud, estas acciones son elementos esenciales que incidirán cuando se desarrollen ideas de emprendimiento, para alcanzar el éxito en todo momento hay que fortalecer esas capacidades que serán herramientas fundamentales cuando se trabajen proyectos emprendedores, el crecimiento social está dado por una correcta interacción de todos los elementos que interviene y son parte del desarrollo de una idea de emprendimiento, porque no bastan con tener una gran creatividad e innovación además es pertinente tener presente la utilidad de estas actividades, que le facilitarán en el momento del desarrollo de sus ideas de emprendimiento un alto nivel de profesionalismo que le ayudarán a cristalizar y ejecutar correctamente sus objetivos.

El crecimiento social sin lugar a dudas es un proceso evolutivo que se debe cultivar de manera permanente, cuando se desarrollan ideas de emprendimiento este proceso se potencia porque aquí es en donde se le presta una gran atención a esta situación, porque depende de la relación social para que las ideas puedan fluir y ser comprendidas por todos y una vez que tengan la comprensión adecuada estas lleguen a alcanzar un alto nivel de ejecución profesional, y de esta manera puedan dinamizar la economía social y económica de los pueblos, porque sin un correcto crecimiento social y profesional por parte del emprendedor muy difícilmente se podrá cumplir con el objetivo de desarrollar ideas de emprendimiento con un potencial alto de poder mantenerse latentes en el mercado, y más aún en la actualidad en donde las expectativas son muy grandes y con una serie de exigencias mayores en todos los sentidos, cuando se generan ideas de emprendimiento innovadoras hay que implementar herramientas de desarrollo social para que esta aporten con el correcto desarrollo de ideas de emprendimiento.

### **Mayor satisfacción por lo que se hace**

Cuando se da valor agregado a una idea se sobreentiende que se está emprendiendo pero no basta con hacerlo porque lo importante es saber cómo hacerlo, la forma como se ejecute será la que determine al final que nivel de satisfacción se obtendrá de esa actividad, cuando se realiza una actividad con libertad, intensidad y emoción se obtiene una mayor satisfacción por lo que se está desarrollando, emprender es una actividad que le brinda la oportunidad a una persona de sincerarse consigo mismo porque es en donde se pueden identificar de forma más clara sus fortalezas y debilidades, además le permite entenderse y descubrir sus habilidades y potencialidades y sobretodo incrementar el autoestima.

Por otra parte el emprendimiento permite relacionarse socialmente, esta actividad como pocas también le motiva a ser una mejor persona y con un alto nivel de satisfacción por las cosas que está realizando, además el emprendimiento es uno de los aspectos más motivacionales cuando se logra concluir una propuesta con éxito por tal motivo es el que le brinda una profunda satisfacción, el emprendimiento permite compartir vivencias con otras personas creativas y soñadoras con las que se interactúa de forma permanente y son los que comparten las mismas ganas de crear actividades que se puedan hacer para facilitar el desarrollo de ideas de emprendimiento, esta interrelación de algunas personas no solo permiten compaginar ideas sino también hacer un aporte significativo al engrandecimiento de la sociedad compartiendo experiencias con gente que busca los mismos objetivo.

Cuando se tiene la oportunidad de emprender la satisfacción se la recibe con un mayor agrado porque hablar de emprender es hacer referencia a riesgo, incertidumbre y decepción cuando las ideas no salen como se ha planificado, pero cuando se emprende y se logra triunfar se siente tan bien que se piensa que se ha alcanzado las estrellas porque a pesar que en algunas ocasiones podrían parecer ideas desproporcionadas para algunos, pero que para otros pueden ser la solución a sus problemas por tal motivo no existe una fórmula perfecta para emprender lo único que se necesita es visión y constancia, para sentirse dueños del mundo que es como se siente un emprendedor cuando realiza un proyecto sin importar si es exitoso o no porque el resto llega por añadidura.

El emprendimiento le permite a una persona levantarse en la mañana y sentir la satisfacción que le está produciendo el saber que está creando productos y servicios que son de gran beneficio para alguien, porque al conocer que sus ideas de emprendimiento se han convertido en el rayo de luz que alumbra en su camino con ideas de emprendimiento innovadoras, que están solucionando sus problemas por lo que para un emprendedor la sociedad es la razón de ser de sus creaciones, sin importar que en algunos momentos parecen agobiarles los problemas y los días difíciles pero deja a un lado todo esto sigue expectante desarrollando sus propuestas, y siempre está tomando decisiones creativas sin importar el fracaso por esto y todo lo que se ha manifestado el emprendimiento tiene como una de sus ventajas la satisfacción que se obtiene por lo que se está creando en todo momento.

**Gráfico 6 DIFICULTADES AL MOMENTO DE EMPRENDER**



## **Dificultades con el:**

### **Control de fracasos constantes**

Al momento de desarrollar una idea de emprendimiento existen una gran cantidad de situaciones que influyen ya sean estas de manera positiva y en algunas ocasiones de forma negativa, pero estos componentes nunca serán verdaderos limitantes que incidan con el correcto desenvolvimiento y desarrollo de un proyecto emprendedor, no son tan determinantes a tal punto que se posicionen sobre un emprendedor para que pretenda abortar sus ideas de emprendimiento, al contrario son simplemente aspectos a los que se debe prestar atención y no ignorarles cuando estos se presenten para que el impacto e incidencia que estos fenómenos puedan producir sea mínimos. Para lo cual un emprendedor tiene que tener una gran fortaleza mental y actitudinal que contrasten con cualquier situación anómala que se pueda presentar, el control de los fracasos constantes es una virtud que muchos emprendedores la poseen o la adquieren con el tiempo esto les permitirá afrontar de manera clara cualquier aspecto que se presente, ya que esto les facilitará para comprender mejor y aprender de los fracaso, por este motivo en vez de ser aspectos negativos las experiencias vividas serán una constante guía de aprendizaje que le convertirán a un emprendedor en alguien más creativo, y de esta manera sacarle el máximo provecho a estas situaciones y que además se puedan utilizar las herramientas correctas que protejan sus propuestas, porque si se las usa correctamente serán los escudos que blinden a la idea de emprendimiento.

Sacarle el máximo de provecho a los fracasos constantes será la mejor herramienta que una idea de emprendimiento en algún momento tendrá que utilizar de forma permanente, actividad que le permitirá realizar un verdadero acompañamiento y afrontamiento al emprendedor cuando necesite potenciar cualquier actividad que esté relacionada de manera directa o indirecta con el desarrollo de una idea de emprendimiento, por tal motivo un error no es un fracaso, como un tropezón no es una caída lo único que hay que aprender a transitar teniendo siempre presente que estas acciones son parte de las situaciones cotidianas, que se presentan cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, por otra parte no existe ninguna fórmula perfecta para desarrollar ideas de emprendimiento ya que estas son el resultado de la innovación y constancia por parte de un emprendedor, por eso de igual manera que desarrolla sus propuestas

de trabajo puede crear un emprendedor, los elementos necesarios que pueda bloquear el constante acoso de los fracasos.

### **Control del tiempo libre**

Es conocido que ninguna recompensa se consigue sin hacer algún sacrificio pero al final cuando se cumple con un objetivo hay complacencia con la tarea cumplida, en vista de que esto implica hacer inversión en todos los aspectos e incluso en el tiempo libre que se podría dedicar a fortalecimiento de las relaciones familiares, pero para tener éxito en el emprendimiento hay que hacer esfuerzos y tener mucha persistencia y paciencia que es la virtud de hombres sabios que saben olfatear el éxito en momentos y lugares en donde otros no tiene la mínima idea de lo que está sucediendo a su alrededor.

Poder tener la posibilidad del control de su tiempo libre en algunos momentos es una tarea difícil de conseguir por parte de los emprendedores convirtiéndose en una desventaja al momento de emprender, esta actividad es el mayor enemigo que tienen los emprendedores porque se apasionan con lo que hacen y pierde la noción del tiempo y espacio, porque si se fijara en este componente muy difícilmente tendrán la posibilidad de alcanzar el éxito esperado, porque a pesar que es una desventaja le han convertido en un elemento positivo a tener presente cuando se desarrollan ideas de emprendimiento.

Tener un control de su tiempo libre es el elemento más complicado de poder integrar de forma satisfactoria cuando se trabaja un proyecto emprendedor, porque este es un componente determinante que sirve para poder alcanzar la excelencia en todo sentido, pero que también es un limitante porque un gran emprendimiento no se consigue de la noche a la mañana, por ello no se debe descuidar de esta actividad que en algunos momentos no se la tiene presente a pesar que mas de una gran frustración puede producir mayor satisfacción cuando se la ha contrastado con un buen proyecto innovador, por otra parte también será aún más placentera cuando se ha invertido el mayor de los esfuerzos y tiempo para cumplir con un objetivo, es muy evidente que todos tenemos que descansar para poder activarse para una nueva jornada de trabajo algo que para un emprendedor es un mito porque él no tiene la posibilidad de tener un control de su

tiempo libre porque prima ante todo el poder desarrollar sus ideas de emprendimiento según la haya planificado.

Algo que nunca es aceptable de alguna discusión por parte del emprendedor es el tener el control del tiempo libre, ya que no le importa el esfuerzo y tiempo que tenga que invertir cuando desarrolla una idea de emprendimiento, en vista que por lo general un emprendedor tiene que competir con el tiempo que es su peor enemigo, al igual que con otros emprendedores porque en los actuales momentos las ideas son muy cambiantes, por lo general comparte su tiempo libre con otros emprendedores que también son en parte los que le brindarán un poco de tranquilidad porque existirá en algunos aspectos la comprensión y la trasmisión de información por parte de sus similares, que además son un pilar fundamental que le motivarán a seguir desarrollando ideas de emprendimiento creativas y con un alto potencial de convertirse en proyectos que aporten con soluciones verdades para la sociedad.

### **Control de estrés y ansiedad**

El emprendimiento es una actividad en donde una persona se somete a una gran presión por lo que en algunos momentos los emprendedores suelen llegar al límite de sus capacidades, las mismas que al final pueden someterle al organismo a una constante situación de estrés y ansiedad que puede ser perjudicial no solo para la salud personal sino también pueden incidir de forma negativa con el buen desarrollo de una idea de emprendimiento, por lo que realizar algunas actividades que ayuden a contrarrestar esta situación será de gran ayuda para el buen desempeño del emprendedor, para contrarrestar algunas acciones comunes de estrés y ansiedad realizar actividades joviales pueden ayudar a disminuir en parte el estrés y ansiedad, que son un conjunto de actividades que no se han realizado de manera satisfactoria, provocando una serie de momentos difíciles los mismos que generan frustraciones que limitan el buen desarrollo de una idea de emprendimiento.

La falta de control de la ansiedad y el estrés al final se pueden convertir en una carga muy difícil de sobrellevar, pero a pesar de todo esto un emprendedor tiene que tener presente que hay que aprender a lidiar con estas situaciones en todo momento, independientemente de lo antes mencionado un emprendedor tiene que tener la posibilidad de rediseñar sus ideas aun si está

sometido a un constante estrés y ansiedad, para lo cual una excelente estrategia puede ser reorganizar las tareas para buscar una mayor funcionalidad y uso de las actividades que se estén utilizando para desarrollar la idea de emprendimiento, estos elementos al final buscan como salir triunfante porque genera sus propias estrategias para poder tener un control adecuado del estrés y la ansiedad que son el resultado de la constante presión a la que se encuentra sometido cuando un emprendedor desarrolla sus ideas de emprendimiento.

### **Control con el aislamiento temporal**

El emprendimiento no solo produce ventajas también produce una serie de factores que en algún momento se convierten en dificultades para el emprendedor, los mismos que de esta manera pueden incidir con el correcto desarrollo de una idea de emprendimiento ya que existen momentos en los que se crea una especie de desorientación temporal cuando se está desarrollando una idea de emprendimiento, situación que puede producir un alejamiento involuntario social temporal, a tal punto que en momentos llega a primar para un emprendedor el involucrarse y aferrarse de sus ideas de trabajo frente a otros puntos que para su criterio están entorpeciendo su correcto accionar como emprendedor.

Por lo que decide ante todas las situaciones mantenerse firme en el desarrollo de sus proyectos emprendedores, lo que le puede producir un aislamiento ocasional afectando su relación con el entorno social y en algunos casos hasta una desconexión familiar, en vista de esto es importante que aprenda a gestionar el tiempo y administrar las tareas acorde a su nivel de importancia con el fin de que no se encuentre sometido el emprendedor a una desorientación que pueda direccionarle por rumbos diferentes, que lo único que lograrán es involucrarlo en un aislamiento temporal que se convertirá en un desenfoco con su tiempo efectivo que es muy necesario cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, para evitar aislarse de su entorno como resultado de esa desorientación espacial, por otra parte es menester tener presente que hay que gestionar de manera adecuadas algunas tareas poco productivas con la idea del proyecto.

Para evitar un aislamiento temporal que repercuta en el correcto desempeño como emprendedor y que beneficien de manera sustancial con una idea de emprendimiento, que en vez de ser negativo el aislamiento temporal esta situación se convierta en beneficiosa y que deje de

ser contraproducente con el desarrollo de la idea de emprendimiento, hay que aprovechar esos momentos para reflexionar sobre si esos momentos de distracción están aportando con el proyecto o de lo contrario recapacitar profundamente para re-direccionar las actividades que estén influenciando de manera negativa, en este sentido lo adecuado sería profundizar en algo que siempre debe tener un emprendedor que es aprender a lidiar con estos aspectos que son situaciones reales como lo son su impacto e incidencias.

### **Control de incertidumbres**

En todo momento cuando se desarrolla una idea de emprendimiento vivirá sujeta a serie de sorpresas en su accionar por lo que siempre estará expuesta y amenazado por una gran cantidad de factores que serán los retos a resolver por parte de un emprendedor, la capacidad de anticiparse y percibir con antelación estos factores será determinante para poder tener un control de las incertidumbres que provoquen un entorpecimiento del proyecto que se esté desarrollando, en ocasiones lo más idóneo es ser proactivo para adelantarse a la situaciones que puedan interferir o tal vez frustrar la idea de emprendimiento.

Para poder tener una gama de apoyos para minimizar las incertidumbres hay que tener una gran red de apoyo en la que se pueda afianzar sólidamente la idea de emprendimiento y así alcanzar los mejores resultados y rendimiento en un proyecto, es necesario proyectarse y planificar teniendo en cuenta cada una de las posibles interferencia esto nos permitirá tener una mejor predisposición para enfrentar los embates de las influencias negativas que puedan motivar a abortar una idea de emprendimiento, impidiendo obtener los mejores resultados posibles para realiza un control eficaz de las incertidumbres.

Ante todo esto necesario identificarlas primero para posterior una vez visualizadas buscar actividades que contrarresten su incidencia, ya que en casos estas actividades bloquearan y fulminaran potenciales ideas de emprendimiento, convirtiéndoles en proyectos frustrados y por ende también opacara la valía de un emprendedor, que por no tener la experticia para identificar con tiempo las incertidumbres sea responsable de un fracaso total de una idea fantástica de emprendimiento, que a pesar que tenían claras posibilidades de convertirse en proyectos innovador y con claras expectativas de ser un trabajo exitoso.

## **Control de la jornada laboral**

Para muchos una jornada laboral tiene un tiempo y horario establecido el emprendedor sabe el momento en el que inicia pero desconoce el momento en que una jornada laboral concluye, porque el tiempo no es uno de sus limitantes para cumplir con sus propuestas de trabajo que se encuentra desarrollando, al contrario el tiempo es su principal aliado ya que mientras más tiempo le dedica a la creación y desarrollo de sus ideas de emprendimiento encuentra mayor motivación, para un emprendedor exitoso el tiempo no es impedimento ni un limitante para seguir creando los momentos y espacios adecuados para que sus ideas de emprendimiento novedosas se afiancen y surjan en el mercado fantástico del emprendimiento.

A pesar de que para un emprendedor es un verdadero mito hablar de su jornada labor, porque los límites en este sentido solo lo determina el agotamiento físico o cansancio emocional, si bien esta situación podría ser algo extrema en ocasiones eso es lo que marca la diferencia al momento de desarrollar ideas de emprendimiento, para un emprendedor lo que cuenta es poder tener la oportunidad de posicionar sus proyectos emprendedores en el mundo limitado de los emprendimientos famosos, algo de lo que todo emprendedor quiere ser parte, por ello el tiempo que le dedique a desarrollar sus ideas de emprendimiento no son objeto de discusión, ya que busca en todo momento encontrar la mejor manera de implementar o utilizar las herramientas necesarias para que sus proyectos se vuelvan atractivos a los demás, y de esta manera atraer por medio de ellos el éxito tan añorado.

Tal vez en algún momento un emprendedor se pondrá a pensar cuanto tiempo se debe dedicar al desarrollo de una idea de emprendimiento, tal vez en este caso la respuesta lo tiene el mismo porque él es el único que conoce los verdaderos motivos por los que esta actividad no es tan relevante para un emprendedor, en vista de que todo lo realiza con agrado y dedicación que a la postre se convierten en distractores efectivos del tiempo convirtiéndose en una alternativa eficaz cuando desarrolla sus ideas de emprendimiento, demostrando de esta manera que la jornada laboral para un emprendedor no es algo que se pueda negociar, simplemente lo que en estos casos en particular lo que importa es que todo lo que hace le agrada y es parte complementaria de su diario vivir y es la herramienta que le da mayor satisfacción y calidad de

vida y de esta manera le permite establecer su jornada laboral fundamentado en su tiempo satisfactorio real.

### **EMPRENDIMIENTO UNA HERRAMIENTA DE DESARROLLO SOCIAL**

El hombre por naturaleza ha sido un ente social siempre está creando las oportunidades para interactuar con sus semejantes, existen una gran cantidad de actividades que han permitido que se incremente la relación social, pero a lo largo de toda la existencia de la humanidad una de las acciones que más han aportado es el desarrollo de ideas de emprendimiento porque cuando se trabajan en proyectos de emprendimiento se interactúa con un gran conglomerado social, por tal motivo esta actividad no solo busca la relación de las personas sino que también inquiera como solucionar los problemas cotidianos haciéndola una opción necesaria en el desenvolvimiento de la sociedad, por lo que esta situación no solo busca crear la empatía social también busca integrar a la satisfacción que le produce cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, convirtiéndose de esta manera en la herramienta fundamental y necesaria para el desarrollo y evolución de la sociedad, porque le da bienestar con sus logros permanentes.

El emprendimiento como una herramienta de desarrollo social es la que brinda a las personas la oportunidad de unificarse de forma consolidada con todos los que comparte las misma inquietudes y necesidades de producir verdaderas ideas de emprendimiento, con un alto nivel de innovación que algún momento se convertirán en propuestas consolidadas de desarrollo social efectivo, independientemente de cualquier aspecto existe una gran relación entre el desarrollar ideas de emprendimiento y la evolución social, por otra parte esta situación que se viene realizando desde épocas milenarias aporta con la generación de espacios para que la sociedad interactúe con sus semejantes como algo importante que en todo momento le ha servido para poder evolucionar y desarrollarse a la sociedad, pero ese acrecentamiento social se ha visto beneficiado por una de las actividades más antiguas que es la puesta en práctica de innovación y desarrollo de ideas de emprendimiento.

**Gráfico 7 ESTRUCTURA DEL PRODUCTO DE EMPRENDIMIENTO**

## **ESTRUCTURA DEL PRODUCTO DE EMPENDIMIENTO**

La elaboración o desarrollo de algo siempre tendrá como resultado un producto este puede ser un artículo o un servicio es el resultado de la dedicación y relación del emprendedor al desarrollar una idea de emprendimiento, es la planta que emergió de la semilla para constituirse en el árbol que dé frutos y permita solucionar una serie de problemas de la sociedad y porque no decirlo del emprendedor y de todo su entorno.

El producto es la consecuencia o resultado de algo que se obtiene de una gran variedad de pruebas y errores que le permitieron a un emprendedor fundamentar adecuadamente una idea de emprendimiento, que por medio de una serie de elementos que coadyuvaron para que se pueda materializar una propuesta inicial, esta se ha ido desarrollando de forma gradual a medida de que cada uno de los componentes han buscado como armonizar sus elementos hasta obtener el resultado final que pueda ser un producto o un servicio que trascienda en tiempo y espacio ya que las herramientas que se utilicen permitirán que el producto brinde y cumpla con la finalidad para el que fue creado.

Un proyecto de emprendimiento debe tener una estructura que le pueda brindar a un emprendedor desarrollar adecuadamente sus ideas de emprendimiento, debe ser el que le dé la flexibilidad necesaria que le permita dar la funcionalidad adecuada a una idea de emprendimiento, cuando esta se desarrolle para que pueda llegar a ser un emprendimiento autosustentable y rentable desde un inicio hasta que pueda alcanzar una sostenibilidad adecuada que le permita en primera instancia cumplir con el objetivo por el que fue creado, para posterior potenciarse a tal punto que pueda obtener los mejores resultados posibles y con esto alcanzar el éxito que le permita al final recibir los réditos necesarios, que son el resultado de esa gran visión y perseverancia que se tubo para poder cumplir con lo programado para lo cual se debe hacer énfasis en tener presente los elementos que ayudarán a conseguir lo que se está buscando por medio de:

## **El conocimiento**

Un emprendimiento necesita una gran cantidad de elementos para poder desarrollarse correctamente, esas actividades que se realizan deben ser el resultado de una planificación técnica teniendo presente cada uno de los instrumentos, que ayudaran a generar los espacios que se necesiten para poder transitar correctamente con pie firme al éxito, una de las acciones necesarias para poder desarrollar ideas de emprendimiento es tener conocimiento, que no está relacionado únicamente con conocer algo sino como se recibió ese conocimiento y como se lo va interpretar y poner en práctica, porque el conocimiento está ligado directamente con la exploración de nuevas expectativas e investigación de nuevas alternativas que permitan establecer técnicas y métodos cada vez más innovadores y sensibles al cambio.

El conocimiento será la herramienta que ayudará a un emprendedor a tener mejores y mayores criterios para desarrollar sus ideas de emprendimiento, con mayor objetividad fundamentándose en las diferentes técnicas de adquisición de conocimientos los mismos que sirvan para fomentar el desarrollo de ideas de emprendimiento con fundamentos firmes y bien estructurados con grandes criterios que serán iniciativas que propongan tendencias lógicas de emprendimiento sostenible en tiempo y espacio real, para de esta manera direccionarse con grandes expectativas y opciones cambiantes que le den cierto nivel de confort y satisfacción al emprendedor, que encontrara en el conocimiento en mejor aleado porque cada uno de los aportes que se utilicen intensificaran las propuesta permanentes que sirvan para producir las opciones que de manera oportuna incidan en las ideas de emprendimiento.

Además una correcta explotación del conocimiento brindara la oportunidad de transformar y mejorar procesos reales de emprendimiento, para de esta manera ahorrar recursos y tiempo efectivo que poco a poco se irán recopilando para establecer un conjunto de normativas que al final se conviertan en la tendencia y estructura sólida del emprendedor, que también serán los elemento referente que utilice como un pilar fundamentado con los diferentes criterios de la investigación por medio de la asimilación de los conocimientos adquiridos, como un todo y también como la recompensa a la dedicación y al entendimiento de las nuevas tendencias contemporáneas que buscan realizar un correcto desarrollo de ideas de emprendimiento los

mismos que se sincronizarán sistemáticamente para de esta manera activarse dinamizando algunos procesos que lo harán que todo sea posible.

### **El fin**

El fin no es el final de una actividad al contrario es el punto de partida en el que se afianza el emprendimiento o se determina las acciones que se realizarán para establecer la dirección que se deberá tener en mente al momento de desarrollar una idea de emprendimiento, aquí en este espacio es en donde se indica todo lo relacionado con lo que se desea hacer y porque se lo va a realizar para poder cumplir con el objetivo, además es en donde se delimitan las estrategias que se utilizarán para poder desarrollar un proyecto acorde a la interpretación y necesidad del emprendedor, en este segmento es en donde la idea de emprendimiento toma forma de manera directa porque es en base a ella que se va a trabajar y poder determinar el propósito por el que se está estructurando y fundamentando para manifestar de manera categórica el propósito enfocando de manera concreta hacia donde tiene que direccionarse la idea de emprendimiento.

El fin permite tener una interpretación y aproximación de la orientación que va a tener el proyecto permitiendo percibir con anticipación algunos posibles elementos que no estén acorde a las necesidades de la idea de emprendimiento, contribuyendo para demostrar la viabilidad y factibilidad o si es posible o no la realización de cualquier actividad, brindando un nivel de claridad para poder entender con antelación los factores negativos que no son ajenos cuando se trabajan cualquier actividad emprendedora, para de esta manera realizar un aporte importante en todo momento permitiendo realizar una evaluación preventiva de la idea de emprendimiento, para poder re-direccionar con tiempo si fuera necesario en algunos casos, con el fin de mitigar el impacto de las diferentes problemáticas comunes del emprendimiento, para que una vez establecidos los lineamientos y dirección de la idea de emprendimiento poder desarrollar con comodidad y prestancia que es lo que debe primar en todo momento y situación para concluir con el desarrollo de una idea de emprendimiento de manera positiva.

## **Los medios y recursos**

A pesar de que podríamos pensar que existen una gran cantidad de recursos y medios que permiten que una idea de emprendimiento se pueda desarrollar correctamente en la práctica esto no es así, porque los medios y recursos son muy limitados y están supeditados a algunos factores como la confianza y aceptación para que estos se puedan generar por si solos, pero existe un recurso ilimitado que un emprendedor pueda poseer y que se lo puede ir perfeccionando a medida que se alcanza la excelencia emprendedora, este recurso está relacionado con la predisposición para trabajar por desarrollar sueños que al final pueden ser ideas magnificas de emprendimiento, con una gran acumulación de aspectos positivos que permiten que cada una de las actividades que se realicen tengan un verdadero competente que aporte directamente y de forma positiva con la propuesta que se está desarrollando ese elemento que tiene una utilidad ilimitada es la innovación que permite que una idea de emprendimiento sea una nueva alternativa en el mundo empresarial.

Los medios y recursos son indispensables para poder desarrollar ideas de emprendimiento su correcta selección también es un tema al que se le debe dar una gran atención, para que estos medios y recursos determinen la utilidad que se le debe dar a cada uno de ellos porque de lo contrario no aportarían de manera efectiva produciendo un desgaste de los mismo, algo que en el emprendimiento no se debe permitir ya que cada uno de los elementos aunque sea de forma imperceptible hacen su aporte al desarrollo de una idea de emprendimiento, algunos tienen una mayor utilidad que otros pero al final lo que cuenta es que son parte del proceso que está dando forma a productos y servicios que en algún momento permitirán solucionar problemas sociales y en otros casos cuando logran surgir también permitirán solucionar algún problema económico siempre y cuando se dé la utilidad e importancia acorde a las necesidades de todos, la innovación que es sinónimo de creatividad y confianza es el recurso ilimitado que un emprendedor tiene siempre como la mejor opción para desarrollar ideas de emprendimiento con un alto componente creativo.

## **La variedad**

La acumulación de experiencia permite que un emprendedor pueda tener mayores oportunidades y una visión más panorámica y multidimensional de la realidad en la actualidad en donde cada situación es muy cambiante en todos los aspectos, lo que le permitirá tener la posibilidad de generar y desarrollar las ideas correctas de emprendimiento, que permitan que un emprendedor encuentre en los problemas de la sociedad la posibilidad de encontrar los recursos que le permitan desarrollar ideas innovadoras de emprendimiento, para solucionar los problemas de la sociedad ya sea en el corto y mediano plazo, porque esas situaciones adversas son las herramientas que a un emprendedor le brindan la oportunidad de poner en práctica la variedad que este tiene para hacer que su experticia y nivel de comprensión de esas situaciones, para hacer de estos momentos los espacios idóneos para poder ejecutar proyectos de manera que estos aspectos sean el capital adecuado para desarrollar ideas de emprendimiento.

La variedad está relacionado estrechamente con la diversidad que es un conjunto de acciones que se debe tener en cuenta cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, son una acumulación variada de herramientas que serán las que se usen para crear las tareas idóneas que aporten de forma permanente con el emprendedor, que además son el combustible que permite que las ideas de emprendimiento puedan transitar correctamente sin detenerse por motivos que no tienen mayor incidencia en su desarrollo, la variedad es la que de manera objetiva responde a cada una de las interrogantes que se presentan cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, dándole la debida funcionalidad con elementos apropiados que le permiten encontrar el correcto espacio a cada una de las acciones para que se establezcan como determinadas en un proyecto innovador de emprendimiento, la variedad permite la agrupación de las ideas de manera general pero que al final es necesario motivarlas para que estas hagan su aporte de manera específica para una mejor comprensión, y de este modo permitan alcanzar las metas que se buscan permanentemente

## **Modelos de emprendimiento**

Un modelo de emprendimiento es en donde se crea una estructura sólida que además es un conjunto de actividades que se realizan de manera sistemática y organizada con el objetivo de desarrollar una idea de emprendimiento desde su inicio hasta su ejecución, además es una propuesta que buscará en todo momento incrementar por medio de una gran cantidad de elementos que serán las herramientas que se utilizarán para la edificación estructurada de una idea de emprendimiento, para que este pueda tener grandes posibilidades de alcanzar el éxito si se lo interpreta de forma adecuada, esta estructura sólida buscará de manera progresiva alcanzar la mayor cantidad de beneficios que le permitan crecer en un corto y mediano plazo.

Un proyecto emprendedor también es una herramienta que permite planificar una idea de emprendimiento con elementos que le posibiliten direccionarse a una idea fundamentada teniendo presente lo que se va a desarrollar, gestionando la hoja de ruta que demarque el camino para el planteamiento lógico de las actividades, para definir el acompañamiento que en todo momento esté creando oportunidades y las interrelaciones que faciliten la conexión entre todos los elementos que aporten significativamente con la idea de emprendimiento, un modelo de emprendimiento es el que le da valor a las ideas concretas que por medio de la identificación de las relaciones de cada uno de los componentes buscará la manera adecuada de interpretar situaciones oportunamente, permitiendo tener posibilidades de alcanzar el éxito, los modelos se dividen en dos grandes grupo modelos estructurados y modelos no estructurados.

Un modelo de negocios es la estructura que de manera flexible elabora una serie de componentes que le den funcionalidad a la idea de emprendimiento, es el conjunto de técnicas que mediante una ejecución momento tras momento permitirán la estructuración dinámica de un proyecto para que éste encuentre en un modelo de emprendimiento los elementos adecuados que le sirvan para plantear de manera clara las actividades que se van a desarrollar, y establecer los objetivos que faciliten la generación de los mejores beneficios y crear un impacto sustancial y adaptable al momento de desarrollar una idea de emprendimiento de manera multilateral sin descuidar ningún elemento que pueda interferir con el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento.

**Gráfico 8 CARACTERÍSTICAS QUE DEBE TENER UN MODELO DE EMPRENDIMIENTO**

### **CARACTERÍSTICAS DE UN MODELO DE EMPRENDIMIENTO**

Con la llegada de la globalización de la tecnología de servicios y productos el hombre ha tenido que adaptarse a las nuevas situaciones para poder estar a la par de los últimos avances en todos los campos porque de lo contrario muy difícilmente podrá tener un desarrollo en el campo social económico y cultural, en el campo del emprendimiento es en donde se ha producido una gran cantidad de transformaciones por tal motivo es importante identificar algunas particularidades que deben tener para marcar la diferencia entre cada uno de ellos, por lo que hay que tener presente que existen una gran cantidad de características que se deben observar en un modelo de emprendimiento, hay que mirar sus componentes los mismos que deben aportar en todo momento con el desarrollo de una idea de emprendimiento, a pesar de que existen una gran

cantidad de características que se deben destacar en un modelo de emprendimiento se hace referencia a las siguientes, porque son algunas de las que deberá poseer un modelo de emprendimiento para que este sea exitoso:

### **Adaptabilidad**

La adaptabilidad es la capacidad que permite que un emprendedor se adapte a cualquier entorno e información por mas cambiante que esta sea, de igual manera permite que un modelo de emprendimiento tenga las herramientas que faciliten que la idea de emprendimiento pueda adaptarse a los recursos que se le asignen, el aspecto actitudinal es el que más se ve beneficiado con esta capacidad porque está relacionado con la actitud que se muestra para afrontar los procesos cambiantes del emprendimiento, la adaptabilidad genera los ambientes que brindan la probabilidad de que una idea de emprendimiento alcance con mayores certezas el éxito esperado, también la adaptabilidad permitirá que un modelo de emprendimiento pueda reinventar situaciones que beneficien de mejor manera con el desarrollo de ideas, y una mejor estructuración de un modelo de emprendimiento.

En una sociedad diversa como la actual es muy importante tener presente que existen propuestas de las que no se pueden prescindir una de ellas que es la predisposición de adaptarnos a los nuevos retos y aspectos innovadores que se generan diariamente, un modelo de emprendimiento al igual que un emprendedor tienen que tener los elementos que le permitan adaptarse para que estos pueda brindar una serie de beneficios al momento de desarrollar ideas de emprendimiento, por tal motivo es necesario que pueda acoplarse a los diferentes entornos y actividades que fundamenten y se adapten según la necesidad de los emprendedores contemporáneos, y de esta manera tener mayores argumentos y herramientas que le den la sostenibilidad y posibilidad de crear actividades estructuradas y con los mejores componentes que le direccionen a alcanzar un nivel de aceptación acorde a las necesidades de la sociedad.

La adaptabilidad tiene una serie de ventajas ya que esta le permite tener una mayor capacidad de adaptación a los nuevos retos que día a día se presentan cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, además aportan con las herramientas necesarias a un modelo de emprendimiento permitiéndole al emprendedor hacer uso de mejores estrategias y argumentos

para fundamentar de mejor manera sus ideas, porque en los actuales momentos para ahorrar energía y recursos se trabaja de manera específica para poder visualizar de manera objetiva y no de manera general, que es más difícil entender los pro y contra de un proyecto que necesita espacios y alternativas especiales para desarrollarse adecuadamente, para que pueda visualizar un incremento significativo sin aspectos distractores que perturben el buen desarrollo de un modelo eficaz de emprendimiento.

Toda transformación depende de un sin número de factores que la condicionan pero que al final le terminan beneficiando al modelo de emprendimiento de una forma permanente porque de esta manera se puede alcanzar la adaptación, que se necesita para poder encontrar los espacios adecuados que le direccionen para buscar una adaptabilidad sustancial y permanente beneficiando al emprendedor y a la sociedad con el correcto desarrollo de proyectos innovadores.

### **Funcionalidad**

La funcionalidad al igual que la factibilidad son dos aspectos que deben estar presentes en un modelo de emprendimiento, el mismo que encontrará en estas actividades los elementos necesarios que le brindarán las pautas para que todas las acciones que funcionen de manera coordinada y sistemática aporten correctamente, para que los resultados al final cuando se realice un análisis de la utilidad de esos aspecto sean positivos y con un gran nivel de objetividad. La funcionalidad está relacionada con la planificación para estructurar ideas de emprendimiento con la organización de los elementos que se utilizarán acorde a las necesidades del emprendedor, por tal motivo esta cualidad es una opción importante que muy difícilmente puede ser exenta de un modelo de emprendimiento, porque su utilidad determinará el éxito o el fracaso al momento de poner en práctica cada uno de los componentes que se relacionan entre sí, con el objetivo de cumplir con las metas propuestas.

Para que un modelo de emprendimiento pueda cumplir adecuadamente con la finalidad para lo que fue creado tiene que tener entre sus componentes un conjunto de elementos que de amana armónica funcionen para brindar las herramientas que le permitan dar funcionalidad a las actividades que se pretendan realizar por medio de una estructura creada acorde a las necesidades y utilidad de un emprendedor, para que este pueda poner en práctica y también tenga

la posibilidad de llevar a una idea de emprendimiento hasta su ejecución por medio de los componentes y aspectos que le permitirán realizar un mejor acompañamiento en todo momento.

La funcionalidad es una capacidad que le da a un modelo de emprendimiento la posibilidad de equilibra cada uno de los elementos y actividades que se realicen cuando se desarrollen ideas de emprendimiento creando un escenario dinámico que permita a un emprendedor trabajar en un ambiente funcional para de esta manera sentirse liberado y alejado de electos distractores que distorsionen y nublen sus ideas porque la funcionalidad que brinda la funcionalidad del modelo de emprendimiento minimizara esos aspectos entorpecedores que no aporte con el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento.

Un emprendedor encuentra oportunidades donde otros no las ven pero esa habilidad para identificar oportunidades está condicionado por la estrategia que se utiliza para poder dar la correspondiente funcionalidad y de esa manera poder alcanzar los objetivos propuestos, es evidente que si se cuenta con un modelo adecuado de emprendimiento, y si este posee con una alta funcionalidad, harán posible que esas oportunidades se puedan poner en práctica y cada vez mejorar de manera que se pueda alcanzar una adaptación y funcionalidad del modelo de emprendimiento la misma que se contrasta de manera permanente con la puesta en operatividad en cualquier entorno, porque la funcionalidad con la que fue creado el modelo de emprendimiento admitirá que sus propuesta tengan el éxito que se espera aprovechando al máximo las oportunidades que se visualizaron oportunamente.

### **Sostenibilidad**

El tiempo, los recursos y funcionalidad son algunos de los recursos que más inciden cuando se desee poner en práctica un modelo de emprendimiento. La sostenibilidad es una de las acciones que hay que tener presente, tal motivo para que éste elemento no incida de manera negativa en el modelo de emprendimiento es necesario fundamentarlo adecuadamente y asociarle con el modelo de emprendimiento el mismo que debe tener implícita a la sostenibilidad que facilitará a la idea de emprendimiento desarrollarse adecuadamente, la sostenibilidad está estrechamente ligada con la funcionalidad acoplada a una idea de emprendimiento que por medio

de los elementos que ésta tenga le garantizará la sustentabilidad en el tiempo y espacio del mundo empresarial, un modelo de emprendimiento con un nivel alto de sostenibilidad tendrá mejores alternativas de alcanzar la excelencia emprendedora y que una idea de emprendimiento pueda generar un verdadero impacto positivo al momento de emprender, teniendo una ventaja frente a algún modelo que desconozca sobre la importancia que tiene la sostenibilidad, para que una idea de emprendimiento sea sostenible en todos los aspectos y de esta manera brinde los beneficios necesarios para hacer aportes en la solución de problemas de la sociedad.

Para que un emprendimiento pueda mantenerse en el mercado es necesario que el modelo se utilice para desarrollar las propuestas y proyectos logrando llegar a una proyección amplia con una dirección firme que le permita interpretar las diferentes actividades que se proponen y que serán los pilares que sostengan las ideas de emprendimiento es importante que se tenga presente que cada acción genera una reacción por lo que cada actividad que se implemente no se la realice como algo complementario sino como la opción que pueda generar los recursos necesarios para que un emprendedor pueda hacer uso con el objetivo de que estos componentes sean los que engranen con sus propuestas innovadores.

Si se tiene presente en el modelo de emprendimiento cada uno de los argumentos e instrumentos que se pretende usar para que la propuesta de emprendimiento se desarrolle de manera constante, lo más adecuado es que hay que hacer una exploración profunda para conocer qué tipo de argumentos son necesarios y si serán los que sirvan para realizar la fundamentación y sostenibilidad que se requiere para que la idea de emprendimiento mantenga la energía necesaria que transfiera la motivación al emprendedor y su entorno, que son los que definirán las acciones correctas que se realizan en el contexto del desarrollo de la idea de emprendimiento, esto también brindará la estabilidad emocional que se requiere al momento de emprender..

Una gran gama de posibilidades es lo que la sostenibilidad generara con sus propuestas que buscan crear la armonía y equilibrio entre todos los productos disponibles que se brindan como alternativas reales, que se realicen como aporte al modelo de emprendimiento, pero hay que entender que no solo esta acción permite que el modelo de emprendimiento sea funcional, la sostenibilidad cumple con un papel preponderante cuando el proyecto empieza a cobrar la

importancia necesaria y es en este momento en donde se debe mantener una correcta sostenibilidad de los recursos que han potenciado la propuesta que será la que de aportes permanentes a la propuesta planteada, la sostenibilidad tiene que ser una alternativa interesante de tener en cuenta lo que piense en realizar actividades que le puedan generar viabilidad en el tiempo y espacio para que su permanencia sea a largo plazo y que día a día se potencie permita alcanzar mayor sostenibilidad.

### **Creatividad**

La creatividad está relacionada con la agilidad, habilidad y el hábito que son elementos claves que debe tener un modelo de emprendimiento contemporáneo, por qué al tener esa flexibilidad para incorporar herramientas diferentes contribuye con una mejor estructuración de ideas, lo que permite crear situaciones diferentes que incrementen la utilidad de un modelo de emprendimiento exitoso, además que tengan estas características de manera técnica que entre tantos beneficios se pueda potenciar al modelo de emprendimiento, porque el mismo producirá las ideas necesarias que accedan a utilizarlas de manera sistemática y bien estructurada en un emprendimiento, para que tenga las múltiples opciones y beneficios que el modelo necesita para llegar a la excelencia, donde generará un ambiente de mayor familiarización con los recursos que posee la idea, la creatividad que será la alternativa que permita incorporar elementos que concuerden correctamente, fortaleciendo una idea de emprendimiento generando la creatividad.

La facilidad con la que se puede crear algo se conoce como creatividad que es el conjunto de acciones que se realizan para darle funcionalidad a una propuesta, un modelo de emprendimiento no puede prescindir de esta peculiaridad, esta facultad le permite tener una condición más expectante de lo que se está creando por lo que se tiene presente que la creatividad juega un papel determinante al momento de desarrollar una idea de emprendimiento por tal motivo un modelo de emprendimiento no puede desechar y desconocer la importancia que tiene esta acción que es vital tener presente cuando se cree un modelo de emprendimiento que pretenda cumplir con los mejores argumentos.

No es necesario ser un experto para poder emprender, tener la iniciativa de realizar algo es el punto de partida para la elaboración de un producto o un servicio, pero si a esta situación le

agregamos un componente adicional que es la creatividad al modelo de emprendimiento le surgirán mejores expectativas y argumentos sólidos, porque en la actualidad cada día es un nuevo reto para un emprendedor que tiene que anticiparse a los diferentes estados cambiantes de las ofertas y oportunidades emprendedoras pero que con la creatividad será posible hacer los cambios pertinentes que le permitan a un servicio o producto tener un espacio preponderante en el mercado.

La creatividad tiene que ser la herramienta potenciadora de la idea y del modelo de emprendimiento en la que el emprendedor se afiance para trabajar sus proyectos con una proyección amplia y siempre pensando en el desarrollo constante de alternativas que sean los pilares fortificados que sostengan las propuestas del emprendedor y que se anclara fuertemente en el modelo de emprendimiento para transitar seguro por el mundo de la creatividad e innovación de ideas de emprendimiento, la creatividad tiene que estar implícita en el modelo de emprendimiento como la etiqueta que describa las bondades y funcionalidades, porque de nada servirá tener ideas de emprendimiento fantásticas si no tenemos un modelo que posea las actividades y estructuras que este a la altura de nuestras propuestas.

### **Innovación**

La innovación es sinónimo de incorporación de recursos y herramientas novedosas por lo que es importante tener en mente cuando se quiera hacer uso de algún modelo de emprendimiento, que brinde la posibilidad y haga énfasis en la incorporación de los elementos estratégicos y necesarios que faciliten que un emprendedor interprete correctamente estos elementos y los pueda utilizar apropiadamente para establecer la ruta correcta y la idea de que se está desarrollando no tenga tropiezos en ningún momento, proporcionando hacer un ahorro sustancial de tiempo efectivo que se utilizará para crear nuevas opciones, alternativas eficaces pero sobretodo un liderazgo y confianza en los elementos de un modelo de emprendimiento, con una definición clara que posicione a una idea en el campo empresarial desde una perspectiva concisa y una visión diferente al momento de emprender, un modelo de emprendimiento innovador y creativo pero sobre todo novedoso.

Cuando se habla de innovación definitivamente se refiere a todos los componentes que debe tener un modelo de emprendimiento, que es la herramienta que le da la dinámica a cualquier idea de emprendimiento, una de las principales características que se debe tener es la razón por la que fue creado e innovador, un modelo de emprendimiento tiene que estar fundamentado principalmente en crear los espacios y actividades que motiven la innovación a un emprendedor cuando se está desarrollando una propuesta.

La innovación también definida como la capacidad creativa que utilizan los emprendedores para desarrollar ideas de emprendimiento y que es el espíritu del emprendimiento, y la razón potencial de las nuevas generaciones de emprendedores que se afianzan aún más en esta característica que por lógica tiene que tener un modelo exitoso de emprendimiento, una estructura es la que recoge un sin número de elementos que interactúan entre sí para producir un dinamismo funcional que se incrementa con la creatividad y la constante investigación que corrobora que cada argumento y actividad que se ponga en práctica ya que es la fórmula que se debe tratar de seguir para maximizar el rendimiento y utilidad de los componentes para sacar el máximo provecho de estos sustentados en la innovación como la base que permitirá tener un rendimiento

Es importante tener presente antes de pensar a ofertar o desarrollar ideas de emprendimiento la exploración de los diferentes modelos si se adaptan a la propuesta que se está creando por qué no basta con tener una gran idea, si el modelo que se propone no se acopla a las características y aún peor no se adapta a la personalidad emprendedora y características propias individuales de un emprendedor.

En conclusión para que un modelo de emprendimiento pretenda ser el que de funcionalidad a una idea de emprendimiento por lógica tiene que cumplir con las expectativas que pueda brindar la estructura y la innovación necesaria para que la idea de emprendimiento alcance los estándares adecuados que le afiancen en el mundo empresarial, porque al final toda idea es la base fundamental de una nueva empresa y de esta manera dejar claro cuál es el valor agregado respaldada por los criterios y argumentos de un modelo de emprendimiento dinámico.

## Coherencia

Algo de lo que no puede prescindir un modelo de emprendimiento es de tener presente aspectos que realicen una inducción a que se tenga en mente a la coherencia, esta condición que permite que cada uno de los contenidos que se indiquen deben estar basada en una relación lógica que permita interpretar y poner en práctica alguna actividad, logrando tener en cuenta que los elementos tengan una correlación entre sí, y puedan direccionarse por el camino correcto, también a los criterios con los que se esté desarrollando un proyecto los mismos que deberían tener coherencia de lo que se dice con lo que se piensa hacer, si se tiene presente esta situación se podrán obtener argumentos mejor estructurados que permitan garantizar el buen desarrollo de la idea de emprendimiento.

La coherencia permitirá crear un conjunto de eslabones que al final creara una cadena sólida y bien fundamentada que tendrá elementos altamente estructurados y con objetivos claros, los que ayudarán a minimizar contratiempos y dificultades que se puedan presentar en cualquier momento cuando se trabaje en el desarrollo de una idea de emprendimiento, la coherencia por otra parte será la que genere una mayor confianza porque al tener argumentos que guarda una secuencia y mayor comprensión de lo que se está creando, por tal motivo se podrá observar que los aspectos actitudinales y psicológicos actuarán de manera positiva, en vista de que se producirán una mejor familiaridad con lo que se está trabajando, que además motivará constantemente para que exista una familiarización e incremento de la autoconfianza, lo que producirá una mejor percepción de los aportes que realicen los criterios con los que se han creado el modelo de emprendimiento, lo que aumentará la confianza en los emprendedores.

Buscar la interpretación exacta de todos los elemento que se usen para emprender es algo de lo que no puede prescindir un modelo de emprendimiento exitoso eso le permitirá alcanzar la coherencia que se necesita para que la idea de emprendimiento y el emprendedor puedan armonizar cada uno de los recursos que se usen para que los resultados sean los que se esperaban desde un inicio hasta obtener el producto final, y de esta manera poder determinar cada una de las acciones que se realizarán para poder implementar adecuadamente las propuestas que permitan trabajar un proyecto de emprendimiento, las mismas que deben de estar enmarcadas dentro de los objetivos que se pretenden alcanzar para que de una manera sincronizada

intercambien información para que estas se entrelacen como un todo, de manera coordinada y armónica para que en conjunto puedan producir el efecto que se espera y se puedan relacionar con la visión y las fortalezas de forma cohesionada.

La cohesión será el instrumento que permita al modelo de emprendimiento ser el enlace directo entre la idea de emprendimiento, el emprendedor y el modelo de emprendimiento para esta manera estos tres elementos puedan aportar e intercambiar actividades entre sí de forma holística para que cada una de sus actividades aporten experiencias sincronizadas a tal punto que ninguna se pueda desviar del objetivo planteado, y así mantenerse siempre expectantes para que ningún elemento pueda entorpecer el buen desarrollo de una idea de emprendimiento, porque hay que entender que una idea de emprendimiento no solo se la desarrolla para solucionar un problema económico a pesar de que es una de las finalidades porque existen otros fines como el desarrollo social y la resolución de problemas de la sociedad, por tal motivo los argumentos y elementos que se usen deben estar relacionados para poder obtener de manera objetiva con la cristalización de la idea de emprendimiento, pero siempre teniendo como base los aportes que se hagan de manera individual cada una de las actividades con el proyecto, y este a su vez con todo el contexto en el que se desenvuelva la propuesta emprendedora.

### **Cohesión**

Para que cada una de las herramientas tengan la posibilidad de unificarse y se puedan utilizar teniendo presente que esta situación permitirá obtener resultados relevante, un modelo de emprendimiento debe poseer un elemento clave que unifique los materiales que se puedan utilizar cuando se trabaje en el desarrollo de una idea de emprendimiento, la cohesión la misma que permitirá que cada uno de los aspectos que se manejen tengan la suficiente fortaleza y constancia, que sirva como base para poder unir de manera armónica todos los aspectos de la idea de emprendimiento, a tal punto que solidifiquen las ideas que se están proponiendo, para lo cual es evidente de que es necesario tener los elementos que permitan que la propuesta inicial crezca acorde con los objetivos que se planten, y que permitan generar un perfeccionamiento progresivo a medida que se desarrolle una idea de emprendimiento.

La cohesión permitirá que se creen los espacios idóneos para la elaboración de nuevos servicios y productos basados principalmente en los aportes que haga el modelo de emprendimiento, que tendrá presente que si no existe cohesión no se podrá establecer los lineamientos que garanticen su efectividad.

La cohesión es la que permite que todos los elementos se relacionen entre si además es la unión de todos los recursos de forma tal que estos funcionen de manera sincronizada y sistemática a tal punto que esa relación alcance un nivel óptimo de funcionamiento, permitiendo que alguna amenaza pasen desapercibidas por la perfecta armonización de todas las herramientas que se fundirán en la búsqueda del mismo propósito, teniendo siempre presente lo que se propone y se pretende hacer para de esta manera certificar la valía de un modelo de emprendimiento, permitiendo que se pueda cohesionar con todo lo que le rodea para de esta manera fortalecerse lo que le garantizará una mejor permanencia en cualquier entorno emprendedor al que se le someta de forma más sólida, por lo que también se crearan los espacios adecuados y metas que en todo momento permitan que todos los elementos del modelo de emprendimiento se cohesionen entre sí, y exista la posibilidad clara y pertinente para mantener firme la propuesta del proyecto que se esté desarrollando, con mayor eficiencia consolidando en todo instante las ideas de emprendimiento.

La cohesión permite que todos los componentes se asocien entre sí permitiendo que cada una de las partes de la estructura del modelo de emprendimiento, puedan brindar de forma independiente algunos aportes que al final permitirá que se fusionen aumentando la posibilidad de que la idea de emprendimiento se fortalezca con la cohesión de las diferentes actividades, que además por medio de esas acciones funcionales se puedan sentir motivados todos los elementos que son parte de este proceso, la cohesión promoverá la relación entre los mecanismos motivacionales para que las actividades motivadas haga aportes más efectivos a las ideas de emprendimiento, en vista de que cada una de las herramientas del modelo de emprendimiento permitan que se produzca un desarrollo más incrementado.

La cohesión permite fomentar la comunicación entre todos los elementos de un modelo de emprendimiento generando los espacios y lineamientos que se necesitan para

establecer las pautas que le permitirá intercambiar la información que faciliten la interacción permanente de los elementos que son los que direccionan al emprendedor cuando desarrolle una idea de emprendimiento, ya que la cohesión cuando cumple adecuadamente motiva a los elementos a fusionarse efectivamente y de esta manera alcanzar el éxito que desea cualquier emprendedor motivado.

## **TIPOS DE MODELOS DE EMPRENDIMIENTO**

Un modelo de emprendimiento debe poseer una serie de características que estén acorde a las necesidades de elementos como lo son la evolución de la sociedad, los avances tecnológicos, tendencias contemporáneas entre otros no menos importantes, además se deben tener presente que debe cumplir con la necesidad y creatividad del emprendedor y también teniendo en cuenta el objetivo y que es lo que se espera con esta creación en este caso en particular se destacaran dos tipos de modelos que obedecen cada uno a la funcionalidad que se quiere indicar uno que es rígido y ya tiene bien fundamentadas sus actividades y el otro que es algo simplificado y que se va estructurando acorde a la evolución de la idea de emprendimiento:

### **Modelos de emprendimiento estructurados**

Una estructura es un conjunto de actividades que se crean de manera sistemática y que deben cumplir armoniosamente con los lineamientos propuestos, sin sesgarse en ningún momento porque de lo contrario si lo hace perderá la esencia del propósito para la que fue creada, para que esta pueda cumplir con su objetivo es importante tener siempre presente que para impedir que la estructura se pueda romper hay que realizar únicamente actividades que estén acorde con lo planificado, por tal motivo un modelo de emprendimiento estructurado es una estructura rígida que se fundamenta en la sostenibilidad de los elementos por medio de una secuencia que se debe mantener en todo momento.

Cuando un emprendimiento ya está desarrollado es importante realizar un mantenimiento y potenciamiento de la idea de emprendimiento por lo que este tipo de modelo se implementa en emprendimientos constituidos y sólidos, a diferencia de un modelo no estructurado que es flexible y moldeable según las necesidades de la idea de emprendimiento y el emprendedor, por

lo que hay que diferenciar a los modelos de emprendimiento, según las características, situación de la idea de emprendimiento, funcionalidad hay que saber escoger que tipo de modelo utilizar teniendo siempre presente el estado en el que se encuentre la idea de emprendimiento, para poder obtener los mejores resultados y que estos aporten de la mejor manera con el desarrollo de ideas creativas de emprendimiento.

Cualquier idea de emprendimiento que este en un proceso de desarrollo bien estructurada, para poder cumplir con lo propuesto para lo cual se recomienda utilizar un modelo estructurado de emprendimiento, ya que depende de estos para alcanzar el éxito esperado porque de lo contrario desde un inicio una idea de emprendimiento estará direccionada a tener muy pocas posibilidades de evolucionar correctamente y con altas posibilidades de fracasar en el intento de crear expectativas potenciales de ser un producto o servicio que cause un impacto y beneficio para la sociedad, ya que los modelos estructurados fueron creados para mantener y fortalecer las ideas de emprendimiento, basados principalmente con un formato que permite mantener siempre latente un emprendimiento.

### **Modelo de emprendimiento no estructurado**

Como su nombre lo indica un modelo de emprendimiento no estructurado es aquel que está constituido para cumplir con una serie de actividades que a medida que la idea de emprendimiento se vaya desarrollando tenga la posibilidad de crear una estructura que se adapte a las necesidades del emprendedor, por lo que éste tipo de modelo de emprendimiento es el más adecuado cuando se inicia a desarrollar una idea de emprendimiento desde cero, que al final después de atravesar por un largo proceso adaptativo y de experimentación se pueda convertir en un emprendimiento sólido y bien constituido, que es en donde necesitará de un modelo de emprendimiento estructurado que le ayudará a mantenerse, y potenciarse de manera firme en el mercado.

Un modelo de emprendimiento no estructurado es aquel que no tiene una estructura lógica que le limite a cumplir con las actividades que proponga el desarrollo adecuado de un proyecto de emprendimiento, en vista de que una idea de emprendimiento no tiene una técnica definida que permita alcanzar el éxito y la excelencia emprendedora, al contrario una idea de

emprendimiento se desarrolla basada en las diferentes alternativas y opciones que se vaya presentando a medida que se va estructurando, lo que si debe tener un modelo no estructurado que es una gama de posibilidades que permitan que la idea de emprendimiento se desarrolle de manera multilateral y multifuncional, para que tenga la posibilidad permanente de crear los espacios adecuados en donde un emprendedor encuentre la comodidad necesaria que le permita poner en práctica, la experticia e innovación de recursos y productos que sean parte de su proyecto con un alto contenido de investigación que será el que sustente a la idea de emprendimiento.

Los modelo no estructurados de emprendimiento son creados buscando el sustento lógico que le garanticen que las ideas de emprendimiento que se estén desarrollando sean verdaderos recursos y productos, que aporten con grandes elementos y que sean creados acorde a la capacidad del emprendedor y la innovación de la idea de emprendimiento, además es importante que un modelo no estructurado de emprendimiento tenga la posibilidad de crear una estructura bien elaborada para que se adapten a los cambios permanentes que un emprendedor genere de manera constante, basados en éste sentido se pueda alcázar la funcionalidad y la adaptabilidad del proyecto en desarrollo hasta su correcta ejecución, por tal motivo el modelo de emprendimiento será el que de las herramientas y elementos necesarios para poder alcanzar la excelencia en el mundo del emprendimiento.

A pesar de que un modelo no estructurado se basa en la creatividad del emprendedor, que es el que tiene la posibilidad de ser quien baya creando la estructura bien elaborada y clara, este garantizará por medio de la resolución de las interrogantes y actividades que tenga que realizar como una tarea, las mismos que a pesar de que pueda contar con limitados conocimientos no impidan que se pongan en práctica estas acciones de forma correcta, y que además los beneficios que se adquieran sean amplios y de manera multilateral, para que cada día los beneficios que se obtengan sean los que estén acorde con los requerimientos que se busquen al momento del desarrollar las ideas de emprendimiento, teniendo de esta manera la posibilidades muy altas de conseguir el desarrollo adecuado de una idea de emprendimiento, y que también estás herramientas le brindarán la oportunidad de ir entendiendo de manera más clara de que se trata la propuesta planteada por un emprendedor.

Crear un modelo de emprendimiento es una oportunidad que puede tener cualquier persona que tenga ganas de producir productos y servicios que se adapten a las necesidades de la sociedad, por tal motivo un modelo de emprendimiento tiene que brindarle a un emprendedor la oportunidad de generar los recursos idóneos que le garanticen que las actividades que se propongan para fundamentar y trabajar alguna idea de emprendimiento, pueda alcanzar la adaptación necesaria para que no se vea minimizada en ningún momento del proceso creativo e innovador de un proyecto de emprendimiento, le lleven a una idea de emprendimiento a desarrollarse correctamente, por otra parte un modelo de emprendimiento debe ser un mecanismo sistemático y funcional que de manera general analice sus componentes, pero que a medida que se vaya entendiendo su funcionalidad potenciar una por una las acciones planteadas de forma específica para poder entender de manera diferenciada que es en donde se buscare que esos criterios individuales aporten con una idea de emprendimiento.

*En la vida existe cosas maravillosas que el hombre tiene la oportunidad de realizarlas, una de ellas es el emprendimiento, esta actividad fundamental en el desarrollo y crecimiento social, político y económico de la humanidad, brinda la mayor de las satisfacciones cuando se ha llegado a la excelencia del mundo empresarial, Gudiño 2023.*

Gráfico 9 ICCE EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO NO ESTRUCTURADO



## ICCE EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO NO ESTRUCTURADO

### Introducción

La oferta laboral formal a nivel mundial como producto de un sin número de factores cada vez es más escasa, por lo que al hombre contemporáneo le ha motivado a crear sus propios sistemas de supervivencia sin depender de un empleador, que le permitan solventar económicamente sus más básicas necesidades y en algunos casos estos han superado sus propias expectativas, tal es el caso Mark Zuckerberg quien a sus 23 años se convirtió en multimillonario al crear Facebook, una de las ideas emprendedoras más exitosas de los últimos tiempos.

Pero dar valor agregado a una ideas de emprendimiento o emprender a pesar de que podría parecer una tarea muy fácil no lo es así, porque es una actividad más difícil de lo que parece, en vista que en muchas ocasiones se confunde emprender con comercialización esta mala concepción de los conceptos ha dado paso a que la mayor parte de las personas opten por la comercialización más no por el emprendimiento, ya que emprender tiene una gran cantidad de desventajas como la poca información que existe en relación de este tema y cómo empezar a desarrollar una idea de emprendimiento.

Idea Concreta desde Cero hasta su Ejecución (ICCE) es un nuevo método innovador de estructuración de ideas de emprendimiento que entre sus principales características están, realizar una promoción permanente de la creatividad y la innovación para que todas las ideas lleguen a su ejecución, para lo cual se ha creado un modelo que busca simplificar la metodología tradicional con una estructura simple y dinámica, que se adapte a cualquier propuesta de emprendimiento. La misma que después de atravesar por un proceso preparatorio de análisis y contrastación de información y recursos que serán las herramientas que serán las que contribuyan con la construcción de una idea de emprendimiento, que posterior a esto sirvan para que resuelvan algunas interrogantes que permitirán entender de mejor manera la propuesta que se está trabajando por parte del emprendedor.

El mismo que será quien tenga la necesidad de realizar un prototipo que sirva de base para que a medida de que se vaya fundamentando la idea de emprendimiento, esta sirva de plataforma que contribuya con la acumulación de experiencias sin cambiar la idea inicial, para que pueda evolucionar la propuesta acorde con la estructuración de la idea de emprendimiento, que además sea la que genere las condiciones motivacionales suficientes, para que esta tarea una vez concreta se replique las veces que sean necesarias hasta llegar a ser una propuesta sólida y bien estructurada y que además le permita mantenerse activa de manera permanente.

Este nuevo modelo de emprendimiento simplificado (ICCE) ayudará a estructurar de manera sistemática y sencilla, cualquier propuesta que tenga un emprendedor que encontrará en esta herramienta la funcionalidad que ayude a engranar sus ideas de emprendimiento, por muy insignificante que podría parecer y que le motiven siempre para que sus propuestas no se queden como una serie de argumentos aislados que no permitan llegar a su ejecución.(ICCC) Idea Concreta desde Cero hasta su Ejecución es un modelo de emprendimiento simplificado y no estructurado se va creando la estructura a medida que se cumplen con las actividades, que son parte de este proceso organizado de actividades, consta de cuatro fases que interactúan entre sí para dar mayor funcionalidad a la idea que se busca llevarle hasta la ejecución. Este modelo busca crear en el emprendedor la personalidad emprendedora que le permita fortalecer el espíritu que materialice el proyecto cuando la idea de emprendimiento, sea la base sólida y bien estructurada que se haya constituido para implantar las condiciones de una nueva propuesta innovadora, para lo cual se combinarán las herramientas y los elementos que sean las conexiones y oportunidades creativas e innovadoras para marcar la diferencia, y que además sirvan a la comunidad con ideas emprendedoras con un alto nivel de conciencia social y que hagan un aporte eficaz en todo momento.

## **MODELO SIMPLIFICADO NO ESTRUCTURADO (ICCE)**

### **Idea concreta descero hasta su ejecución**

El modelo de emprendimiento no estructurado ICCE es una herramienta que fue creada para poder resolver algunas problemáticas que son muy comunes al momento de desarrollar una

idea de emprendimiento, las mismas que encontraran en este modelo la estructura eficaz que se debe tomar en cuenta al cuando se tome la decisión de trabajar en la estructuración de un proyecto innovador de emprendimiento, pose 4 fases que están interactuando unas con otras en todo momento ya que cada una hacen aportes sustanciales que se relacionan de manera sistemática y armónica para dar funcionalidad a la idea de emprendimiento.

**Gráfico 10 ICCE EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO**



## **FASE I (IDEA): NDS**

En la primera fase del modelo ICCE, encontramos el NDS que es una herramienta que fue creada para que de una forma práctica y sencilla poder hacer una descripción objetiva de la idea de emprendimiento, que basada en una observación buscara convertirse en una representación mental o idea de algo que a la postre pueda fundamentarse correctamente hasta convertirse en la esencia de un proyecto de emprendimiento, con un alto valor y fundamentación basado en la innovación, el (NDS) Nombre, Descripción y Slogan, es la estructura que en base a la descripción de la idea de emprendimiento, que buscara potenciarla para lo cual le agregará un nombre y un slogan que darán como resultado el tema que será el objeto de estudio que permitirá desarrollar la idea de emprendimiento hasta su ejecución, para que de esta manera se pueda convertir en un emprendimiento sólido y autosustentable en el tiempo y espacio.

Una idea de emprendimiento es el resultado de tener algún conocimiento general o elemental de alguna cosa o situación, de igual manera es el deseo o intención de realizar algo. Por otra parte emprender es tener el ingenio y predisposición para investigar, para crear elementos, que además es tener la disposición de dedicarle mucho tiempo a inventar y reinventar, una serie de actividades basadas en la descripción que se ha obtenido y que son el resultado de la observación, comprende también todo aquello que el hombre puede caracterizar y desarrollar correctamente.

En este mismo sentido una idea de emprendimiento es la que trata de hacer una descripción teórica de forma dinámica la misma que después se pondrá poner en práctica palabras cualquier situación y que luego se la pueda poner en práctica aquellas ideas que las personas se figuren en su mente, fundamentalmente, a través de sus sentidos, y quieren manifestarlo por medio de una idea que le permita poner en ejecución para que no se mantenga simplemente como algo ilusorio.

Gráfico 11 FASE 1 IDEA: EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO

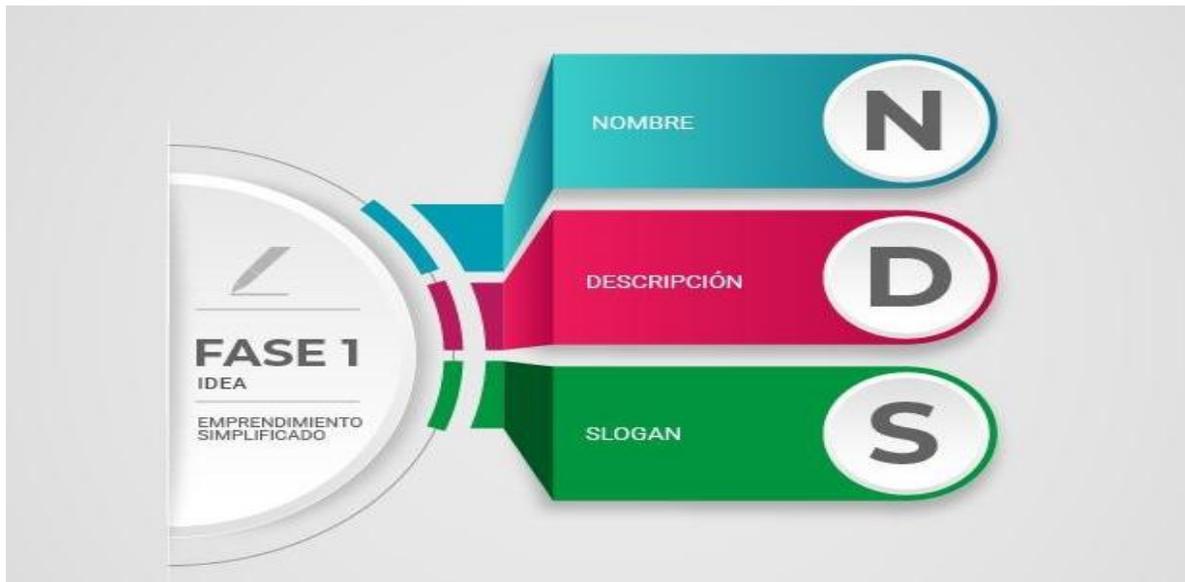


Gráfico 12 COMO CREAR EL TEMA



## **El tema**

En el tema es en donde se encuentra plasmado el asunto o el conjunto de acciones que se realizarán de manera sistemática, organizada y objetiva para desarrollar la idea de emprendimiento, es la parte fundamental de un proyecto de emprendimiento de cualquier índole ya que este permitirá al final que cualquier observación pueda convertirse en una forma sencilla y concreta de una idea emprendimiento, ya que el emprender no solo beneficia a un emprendedor porque todo lo que esté relacionado con esta actividad en algún momento será beneficiado por esta situación, por tal motivo el tema es la parte fundamental para poder desarrollar una idea de emprendimiento.

El tema es la parte teórica pero bien fundamentada que permitirá que la idea de emprendimiento se pueda desarrollar hasta su correcta ejecución, que después de transitar por un proceso organizado de actividades se convierta en un emprendimiento fortalecido que pueden romper los paradigmas, que se tiene de que únicamente un tema perfecto es el que permita crear una idea de emprendimiento, la misma que permita alcázar el éxito, el tema es la consolidación de la observación que por medio de un conjunto de palabras que se relacionaran unas con otras tendrán la posibilidad de responder las inquietudes de un emprendedor para solucionar problemas comunes de la sociedad.

Para poder dar el primer paso en el desarrollo de ideas de emprendimiento es necesario crear un tema que desde un inicio busquen dar la forma correcta haciendo uso de las mejores y más variadas herramientas que en su momento permitan que el proyecto se vaya estructurando acorde a lo establecido, el tema es la base y el punto de partida para el desarrollo de una idea de emprendimiento, que además facilitaran para que aflore la representación mental que dio como resultado de una observación, que generara una interrogante o una necesidad que al final buscare un emprendedor solucionar con creatividad e innovación.

## **Antecedentes**

Realizar una revisión bibliográfica de todo aquello que se ha realizado hasta antes de tener la idea de emprendimiento que se va a desarrollando se entiende como antecedentes, esta actividad que se debe realizar de manera cronológica, sistemática y de forma multilateral ayudara a entender de mejor manera si la idea tiene las posibilidades de alcanzar una connotación para que en algún momento se pueda establecer de forma clara como la idea de emprendimiento, la misma que ira alcanzado un alto valor de importancia con el pasar del tiempo, los antecedentes facilitaran la comprensión de los pro y contras por los que la idea de emprendimiento tendrá que transitar cuando se la esté desarrollando, hasta su ejecución en donde se convertirá en un emprendimiento bien estructurado que le permita ser competitivo.

Los antecedentes permitirán establecer los lineamientos que hay que seguir para alcanzar el éxito y minimizar el fracaso que en algunos momentos se pudiera presentar, también permitirán que la idea de emprendimiento desde su inicio se vaya fortaleciendo y se pueda afianzar con los resultados encontrados después de la realización de una indagación profunda, además de la revisión bibliográfica hay que realizar una investigación en otros contextos que por su parte contribuyan con la idea de emprendimiento que se quiere estructurar.

Es importante entender que la realización de una búsqueda de información permitirá comprender de mejor manera la idea de emprendimiento que se quiere desarrollar, porque de lo contrario no se tendrán los argumentos necesarios que faciliten que una idea de emprendimiento se pueda estructurar, los antecedentes tiene la función de facilitar la información que se necesita para poder trabajar adecuadamente teniendo siempre presente los resultados que se obtuvieron de la exploración, para de esta manera generar ideas dinámicas de emprendimiento que se apoyen en los diferentes criterios y experiencias que se han realizado desde épocas anteriores en relación de la idea que se piensa desarrollar, los mismos que pueden ser teóricos o en algunos momentos extraídos de las experiencias de personas que en algún momento tuvieron la misma inquietud que se convirtió en una idea de emprendimiento.

## **Justificación**

La justificación es en donde se va a establecer los motivos o las razones por las que la idea de emprendimiento que se va a desarrollar es innovadora y diferente a las que ya existen o en algún momento estuvo latentes, es en este espacio en donde determinamos que una idea no es simplemente una idea es algo más que eso, todo proyecto o idea de emprendimiento debe ser capaz de poder responder a un ¿por qué? o a un ¿para qué? se está desarrollando la idea de emprendimiento. Por esta razón, la justificación de una idea de emprendimiento es un asunto fundamental cuando se trata de darle el impulso adecuado a una idea de emprendimiento, para lo cual se realizara teniendo siempre presente que la propuesta de valor será quien le dará el carácter innovador a la idea de emprendimiento.

La justificación de un proyecto es una explicación que se elabora para demostrar la intención e importancia que tiene la idea de emprendimiento, es en esta parte del modelo simplificado ICCE en donde se explica sobre el valor agregado que hace que la idea de emprendimiento sea diferente de otras que puedan existir pero que con un poco de creatividad e innovación tendrá una expectativa diferente, en este espacio es en donde se debe responder a la preguntas interrogantes que se busca despejar y de esta manera poder entender la viabilidad de la propuesta de valor que se vaya utilizar, la misma debe demostrar que cumple con las expectativas de un mercado que cada día exige más de los servicios y productos que se ofertan.

La justificación no se debe relacionar con poder llevar a cabo una idea de emprendimiento o iniciativa hasta su ejecución, en vista que la justificación hace referencia a la funcionalidad que le dará el valor agregado que se use para potenciar la idea de emprendimiento, por lo que no se debe confundirse con la viabilidad de un proyecto ya que la justificación del mismo se elabora para poder indicar cuales son los elementos innovadores que hacen de la idea de emprendimiento una propuesta única y exclusiva, cuando existe ese componente potenciador se podría decir que el producto o servicio que se está desarrollando es una innovación, que al final se podrá entender su funcionalidad cuando cumpla con el objetivo para el que fue creada.

En el caso de responder si la propuesta de valor justifica que se pueda desarrollar una idea de emprendimiento, por otra parte se puede indicar que la justificación lo que busca es establecer si la propuesta de valor justifica que se desarrolle la idea de emprendimiento mas no mencionar si se debe ejecutar o no el proyecto de emprendimiento.

A pesar de dicha explicación, podemos decir que la justificación de una idea de emprendimiento responde a las actividades innovadoras que se implementaran para que la idea de emprendimiento permite corroborar la viabilidad de la misma, con respecto a la forma en que responde a una necesidad determinada y de esta manera facilitar el mejoramiento de un aspecto en particular relacionado con la idea de emprendimiento.

**Gráfico 13 MATRIZ DE RELACIÓN**



## **MATRÍZ DE RELACIÓN**

La matriz de relación es el instrumento que motiva para que algunos elementos se fusionen entre sí, por medio de la relación entre columnas y filas en donde se colocaran el tema y los objetivos, los cuales buscaran establecer una interacción sistemática que permitan al final crear una pregunta interrogante, la misma que tiene la función de direccionar a la resolución adecuada de la idea de emprendimiento, para que esta se pueda desarrollar e incrementar de manera permanente, también esta matriz de relación ayudara a establecer las actividades que se realizaran con el objetivo de dar cumplimiento con cada una de las actividades que se propongan en los objetivos, que se plantearan para poder estructurar la idea de emprendimiento adecuadamente, para que esta pueda cumplir de manera eficaz con los desafíos propios de un proyecto de emprendimiento innovador.

La matriz de relación ayudara a priorizar y jerarquizar los elementos que aporten de manera concreta con los objetivos que ayudaran a despejar la interrogante, porque los objetivos serán la herramienta que resuelvan la interrogante planteada en forma de problema que el emprendedor tendrá que interpretar y buscar como darle la dirección y solución correspondiente, para de esta manera poder continuar firme con la estructuración de la idea de emprendimiento, que en todo momento buscan obtener un beneficio de la relación de los elementos utilizados para poder despejar la interrogante.

### **Objetivos**

Para poder despejar la interrogante planteada se crearán los objetivos que son un conjunto de tareas que se realizaran tanto de forma general como de manera específica, estas actividades son las que le darán funcionalidad a la idea de emprendimiento y estos serán los que permitan establecer los lineamientos que permitan estructurar y desarrollar la idea de emprendimiento en todo momento.

Los objetivos se formulan para responder a las necesidades que presente la idea de emprendimiento y deben ser medibles y alcanzables, esto permitirá que la idea de emprendimiento se fortalezca a medida que se vayan cumpliendo con las tareas planteadas por

parte del emprendedor, el que formulara los objetivos en base a la naturaleza las características y el fin que se quiera alcanzar, por medio de la ejecución de las actividades que al final permitirán que las metas programadas cumplan con su función para lo cual fueron creadas, para ello se utilizará una estructura determinada en función de la naturaleza de la idea de emprendimiento.

En los objetivos son los que señalan las metas que se quieren alcanzar con el motivo de buscar un desarrollo armónico y permanente de la idea de emprendimiento sin descuidar que hay que tener una relación estrecha con todo el contexto en donde se está trabajando y desarrollando la idea de emprendimiento, los objetivos serán los que le lleven al emprendedor a realizar las actividades que tendrá que ejecutar para poder entender la problemática del proyecto de emprendimiento que se está desarrollando, para posterior utilizar una metodología acorde a las necesidades y especificaciones de la idea de emprendimiento.

Los objetivos le permitirán realizar una indagación o realizar algunas tareas que serán las que direccionen hasta lo que se quiere conseguir, permitirán medir y mantenerse alerta a medida que avanza progresivamente la idea de emprendimiento, los objetivos son los que interpretan las acciones que se deben realizar para poder alcanzar el fin que se quiere conseguir con la estructuración y desarrollo del proyecto emprendedor.

El objetivo es en donde se expresa por medio de un enunciado claro y preciso la visión de lo que se quiere elaborar ya sea un producto o un servicio, también será en el cual se mencione de manera categórica la finalidad que se persigue con el desarrollo de la idea de emprendimiento, es decir plasmar, qué es lo que se pretende conseguir, lograr ,alcanzar con la propuesta del proyecto emprendedor, ya que por medio de los objetivos se buscara los elementos esenciales que se necesiten para ayudar a responder las inquietudes del planteamiento del problema, los objetivos uno de forma general y otros específicos que son tareas dosificadas con las que se cumplen con el objetivo general y de esta manera despejar o aclarar la pregunta de interrogación o planteamiento del problema de la idea de emprendimiento, pero siempre haciendo un planteamiento de objetivos de forma técnica y dinámica en busca de alternativas realistas y claras.

Gráfico 14 ENCUESTA VIRTUAL EXPLORATORIA



### ENCUESTA VIRTUAL EXPLORATORIA

Debido a muchos factores en la actualidad existe una gran cantidad de personas que pretenderían dejar de ser empleados, otros quieren ser los creadores de una gran idea de emprendimiento que les permita sobrevivir sin tener que trabajar o ser empleados de otras personas, pero independientemente de cualquier motivo por el que se desee ser una persona independiente en el campo laboral hay que tener presente que puede existir una opción que es el emprender o desarrollar ideas de emprendimiento, pero tomar la decisión de entrar en el campo empresarial no es una tarea fácil porque en momentos se generan falsas expectativas y desconocimiento de cómo hacerlo.

Esa mala concepción del objetivo fundamental del emprendimiento hace que se cometan muchos errores al momento de desarrollar una idea de emprendimiento, por lo que realizar una exploración previa puede ser una opción para minimizar riesgos y también buscar la orientación que pueda tener una idea de emprendimiento, para que permita de manera sencilla y permanente potenciar y promover la eficiencia y eficacia al momento de establecer los recursos y elementos que se implementaran para la estructuración de la idea de emprendimiento, hacer uso de la tecnología es una de esas opciones de las que no deberíamos prescindir, ya que esta tiene un gran impacto en las operaciones comerciales sin importar el tamaño y las características del emprendimiento.

Lo importantes es ver la manera que esta se adapte a la propuesta y de ésta manera las ideas de emprendimiento puedan fluir acorde a lo propuesto en la búsqueda más efectiva que permita alcanzar los objetivos propuestos, la tecnología puede aportar muchos beneficios que ayudarán a obtener mayores y variados resultados ahorrando tiempo y desgaste de recursos innecesarios, el principal papel de la tecnología en un mundo tan globalizado como lo es el actual juega un papel determinante, por lo que al momento de desarrollar ideas de emprendimiento permitirá impulsar el crecimiento de forma exponencial y por otra parte potenciar a las actividades que incidirán de manera directa con el desarrollo adecuado de la idea de emprendimiento.

La encuesta virtual exploratoria es una herramienta innovadora y muy eficaz porque no solo permitirá explorar de manera directa el posible enfoque de la idea de emprendimiento, sino que también es aquí en donde esta empieza a tener mayor forma, ya que los encuestados serán los posibles clientes y en algunos casos también podrían ser los proveedores de la idea de emprendimiento, también direccionaran de forma directa algunos aspectos que por sí solos no se podrían obtener los mismos que permitan establecer con certeza un sin número de elementos que se convertirán en los datos relevantes que serán un aporte directo para la idea de emprendimiento, por otra parte su alcance es ilimitado ya que esta desde el momento que se la genera tiene la posibilidad de llegar a diferentes personas y lugares lo que permitirá entender desde diferentes tópicos, por tal motivo las preguntas que se desarrollen para consultar a los

encuestados deben ser cerradas y objetivas para que los resultados sean concretos y determinantes.

**Gráfico 15 MATRIZ DE COSTOS Y RENTABILIDAD**



### **MATRIZ DE COSTOS Y RENTABILIDAD**

Una vez que se ha realizado la encuesta virtual exploratoria la misma que brindara la información que se utilizara para minimizar riesgos y establecer algunos resultados los mismos que servirán para entender la dirección que tendrá la idea de emprendimiento en relación del posible costo que podría tener el servicio o el producto que se está desarrollando, por otra parte una de las preguntas puestas en consideración de los encuestados será la que sirva para establecer la relación que existe entre el valor real y la inversión del producto final, cabe destacar que el valor real se refiere a los costos o inversión que se realizaran para la obtención del producto que es el resultado del desarrollo de la idea de emprendimiento, mas no el valor de la empresa porque lo que se está realizando en primera instancia es desarrollar una idea de emprendimiento, que al final si este producto alcanza la excelencia tendrá la oportunidad de ir creciendo de manera paulatina hasta crear una empresa eficiente y sólida.

Para poder interpretar y darle funcionalidad a la matriz de costos y rentabilidad se partirá desde el resultado de una de las preguntas consultada a los encuestados en la encuesta exploratoria, la misma que será en relación de ¿cuál sería el precio que estaría dispuesto a cancelar por el producto o servicio que se está ofertando?, este indicador que será de gran ayuda para establecer el valor real que a su vez será restado de la inversión, y que arrojará como resultado la rentabilidad que se podría obtener de la transacción realizada, además la matriz de costos y rentabilidad es una herramienta sencilla pero muy funcional que fue creada para ser parte activa en el modelo ICCE, que va a permitir entender de manera general cuánto será la inversión en el desarrollo del prototipo de la idea de emprendimiento, y cuál será su utilidad o rentabilidad final, porque al tener una aproximación del valor real que la generaran los encuestados, en relación producto o servicio se facilitará realizar un cálculo aproximado teniendo en cuenta las directrices que brindaron los encuestados en relación del costo real del producto o servicio de cuál sería el precio que estarían dispuestos a cancelar por el producto final, ya que esto posibilitará para poder determinar cuánto será el precio al que se debe expender el producto final, y con esto se podría obtener de manera teórica la rentabilidad o el margen de ganancias.

*Un emprendedor es el resultado de una gran variedad de fracasos, que al final se convirtieron en las herramientas que fortalecieron la personalidad emprendedora que se necesita para alcanzar el éxito en el emprendimiento. Gudiño, 2023*

**Gráfico 16 MATRIZ DE PLANTEAMIENTO DE OBJETIVOS EN MODO DE CONJETURAS**



### **PLANTEAMIENTO DE OBJETIVOS EN MODO DE CONJETURAS**

A pesar de que las conjeturas son muy usual en la matemática esto no quiere decir que se las proponga solo en ese espacio, porque en otros campos también se las usa para establecer un criterio sobre algo que no puede ser comprobado cómo afirmativo o negativo o podríamos catalogarle como una mentira verdadera a lo que se define como conjetura, en el modelo ICCE se utilizara esta herramienta para crear una serie de elementos que servirán para potenciar la idea de emprendimiento, el planteamiento de conjeturas en modo de conjeturas son situaciones que se usaran para el planteamiento de nuevos objetivos de manera potenciada, para que la idea de emprendimiento se beneficie de estas actividades que permitirán que el proyecto de emprendimiento siempre se mantenga latente, para lo cual se utilizara una matriz que es una batería de objetivos que a medida que se plantean de manera cronológica la idea de emprendimiento busque relación con las actividades que se vayan desarrollando exista coherencia en las tareas planteadas.

Estos objetivos en modo de conjetura servirán para relacionar el objetivo con una serie de actividades que potenciaran la propuesta que se realicen con la finalidad de tener siempre presente que existe la posibilidad de desarrollar la idea de emprendimiento teniendo en cuenta grandes propuestas por alcanzar para cumplir adecuadamente con los objetivos planteados en la

idea de emprendimiento, para que esta se desarrolle de manera permanente teniendo presente que cada objetivo en modo de conjetura es un nuevo reto ampliado por resolver.

Estos objetivos a pesar que se los planean de una manera que hasta cierto punto podría parecer algo exagerada, serán el estimulante que motive a los emprendedores para que sigan fundamentando con perseverancia el desarrollo de la idea de emprendimiento, y que serán los que visualizan en estas propuestas una oportunidad real de crear retos nuevos pero con un cierto contenido adicional que es la visión del planteamiento de objetivos en modo de conjetura, en vista de que serán creados para producir un efecto positivo porque serán planteados los objetivos con un toque de exageración que les darán la condición de conjeturas o mentiras verdaderas, en vista que serán a más de propuestas retos por resolver y eso es algo que a un emprendedor les motiva y les permite fortalecer su personalidad emprendedora.

*Emprender es dar valor agregado a las ideas que no nacen de una necesidad, porque el emprendimiento es un arte que se perfecciona de manera permanente con la innovación constante. Gudiño, 2023*

## Conclusiones

Las conclusiones son una serie de recomendaciones que en esta parte del desarrollo de la idea de emprendimiento deben estar articuladas con los resultados que se obtengan en la encuesta virtual exploratoria, que es una de las herramientas que se utilizarán con un aporte muy efectivo para el modelo no estructurado de emprendimiento (ICCE), pero esto no significa que ha concluido con el desarrollo de la idea de emprendimiento al contrario es el punto de partida, pero en este caso de manera práctica es aquí en donde nace el prototipo de algo novedoso o mejorado que se podrá en algún momento convertir en un emprendimiento que se lance al mercado de manera permanente para que tenga la posibilidad de solucionar una problemática o necesidad que lo realizara por medio de un producto o un servicio que la sociedad podrá tener acceso cuando este se lo oferte en el mercado.

Por otra parte y apoyados en los resultados obtenidos en la encuesta que fue una pieza importante de la metodología que se propondrá para que sea una herramienta de apoyo permanente, que además se utilizara como un elemento que le permita desarrollarse correctamente la idea de emprendimiento, una vez que posea los lineamientos adecuados para hacerlo permitiendo de esta manera disuadir riesgos y posibles fracasos en todo momento, las conclusiones permitirán tener una idea objetiva del desarrollo de la idea de emprendimiento que minimizaran los riesgos a tal punto que serán los portavoces de las propuestas manifestadas, estableciendo la dirección más adecuada basados en los hallazgos encontrados que se convertirán en los pilares que permitan construir las bases de la idea de emprendimiento que está a punto de convertirse en una propuesta real, porque ya tendrá los elementos que le permitirán realizar una verdadera experimentación pero de forma práctica y de esta manera comenzar a transitar en el mundo del emprendimiento real.

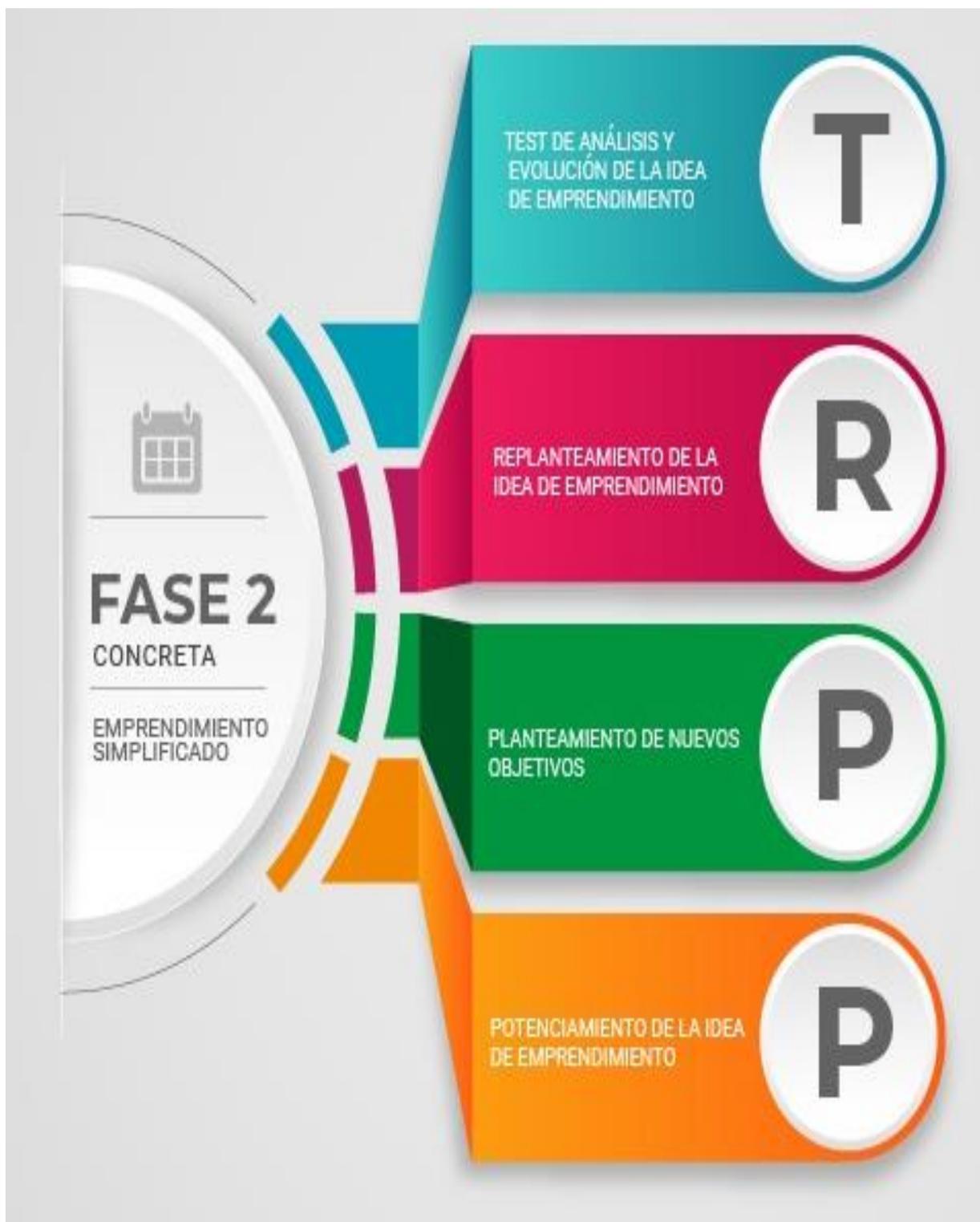
Las recomendaciones permitirán que la idea de emprendimiento sea vista desde otra perspectiva y de ésta manera dar validez a las recomendaciones y a la propuesta de valor que determinara la importancia y factibilidad de desarrollar la idea de emprendimiento, por otra parte buscare no solo poner en práctica la idea desde un punto de vista funcional sino también con una gran actitud y aptitud propias de un emprendedor, aquí es en donde se

determina la calidad del emprendedor para crear las condiciones que permitan desarrollar la idea de emprendimiento adecuadamente.

En definitiva las conclusiones son los hallazgos que dieron como resultado de la exploración que se realizó por medio de la encuesta virtual exploratoria, son los resultados reales de lo que arrojó cada una de las respuestas de los encuestados, que se convertirán en el posible banco de clientes, ya que son ellos los que primeros tuvieron alguna relación con la idea de emprendimiento que se está desarrollando, por tal motivo estos resultados no tienen que convertirse en un copia y pega hay que hacer un profundo análisis de forma técnica antes de mencionar cualquier criterio, en vista que hay que sacarle el máximo provecho a estas aportaciones que se encontraron y que resultan ser muy relevante para el desarrollo adecuado de la idea de emprendimiento, por lo que no se deben de convertirse en un instrumento de interpretación si no en la herramienta funcional que contribuya con la propuesta de trabajo para el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento que cada vez se afianzara más con argumentos y criterios técnicos acordes a las necesidades del emprendedor.

Al final las conclusiones serán en donde se agrupen los elementos que serán el resultado de una bien estructurada encuesta virtual exploratoria y la planificada estratégica para escudriñar en los encuestados, por otra parte las conclusiones son mucho más que resultados, son la esencia de lo que se pretende realizar a partir de lo que se pudo recibir de la encuesta virtual exploratoria, que en la praxis serán fundamentales, las recomendaciones no deben basarse solamente en como dirigir para que las actividades que se realicen sean las correctas, sino también servirán para fomentar acciones que se constituyan en herramientas que sirvan para potencia la idea de emprendimiento con el objetivo de que esta alcance la excelencia emprendedora por parte del emprendedor hasta llegar a la ejecución, de una manera bien estructurada que le garanticen su permanencia en el espacio y tiempo del mundo empresarial al proyecto de emprendimiento.

Gráfico 17 FASE 2 CONCRETA EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO



## **FASE II (CONCRETA): TRPP**

Una vez cumplida la primera fase es importante ir concretando cada una de las actividades que permitan que la idea de emprendimiento se solidifique cada vez más, es el momento de la priorización, de la unión de ideas externas que permitan optimizar los recursos para evitar un desgaste de la idea de emprendimiento, que pueda desmotivar al emprendedor para lo cual se utilizara un test que permita hacer una evaluación objetiva de la evolución de la idea de emprendimiento que se está desarrollando, además se replantearan objetivos, también se potenciara la idea de emprendimiento para de esta manera seguir escalando cada uno de los escalones que permitan llegar a estructurar y ejecutar el emprendimiento que se está desarrollando, para lo cual se ha creado el test de análisis y evolución de la idea del emprendimiento, que será el instrumento que le permitirá al emprendedor realizar una evaluación de su desempeño, además de los aspectos actitudinales y motivacionales que son aspectos importantes a tener en cuenta cuando se desarrollan ideas de emprendimiento, con el objetivo de establecer mecanismos que permitan que la idea de emprendimiento pueda manejarse según lo planificado.

### **Test de análisis y evolución de la idea del emprendimiento**

El punto de partida de la segunda fase del modelo ICCE, este análisis esta direccionado a la persona que está desarrollando la idea de emprendimiento por tal motivo el resultado servirá para el planteamiento de estrategias y objetivos que permitan evolucionar a la idea de emprendimiento, para ir concretando las futuras tareas a realizar para ir consolidando la idea de emprendimiento.

Antes de responder el cuestionario lea bien las preguntas esto permitirá que las respuestas permitan evaluar correctamente la evolución de la idea de emprendimiento.

**1. ¿En algún momento pensó en desarrollar una idea de emprendimiento?**

2.  
 a. Si   
 b. No   
 c. Tal vez

**3 ¿Está conforme con la evolución de su idea de emprendimiento?**

- a. Si   
 b. No   
 c. Tal vez

**4 ¿En alguna ocasión creyó que no era una idea de emprendimiento innovadora?**

- a. Si   
 b. No   
 c. Tal vez

**4. ¿Pensó en cambiar su idea de emprendimiento por otra que le pareció más interesante?**

- a. Si   
 b. No   
 c. Tal vez

**5. ¿Cree que ha alcanzado un nivel adecuado de comprensión de la idea de emprendimiento?**

- a. Sí   
 b. No   
 c. Tal vez

**6. ¿Cree que existe alguna actividad que no permite que su idea de emprendimiento evolucione correctamente?**

- a. Sí   
 b. No   
 c. Tal vez

**7. ¿Tiene presente el rol del emprendedor en el desarrollo de la idea de emprendimiento?**

- a. Sí   
 b. No   
 c. Tal vez

**8. ¿Crees que una idea de emprendimiento nace de una necesidad económica?**

- a. Sí   
 b. No   
 c. Tal vez

**9. ¿Tiene claro cuál es objetivo de su idea de emprendimiento?**

- a. Sí

- b. No
- c. Tal vez

**10. ¿Estaría de acuerdo con incorporar nuevas actividades que permitan potenciar su idea de emprendimiento?**

- a. Sí
- b. No
- c. Tal vez

**Interpretación de los resultados:**

1. Si las preguntas 1- 2-5-7-9-10 tienen una mayoría respuestas positivas es momento de realizar el potenciamiento de idea de emprendimiento porque se puede entender que el emprendedor está seguro de lo que se ha propuesto.
2. Si las preguntas 1- 2-5-7-9-10 tienen una respuesta negativa es momento de realizar un análisis profundo de las dificultades que se han presentado para posterior realizar una redirección de las mismas y así poder realizar un replanteamiento de objetivos
3. Si las preguntas 1- 2-5-7-9-10 tienen una respuesta de inseguridad o falta de claridad (tal vez), es momento de realizar una búsqueda de las incertidumbres para despejar las dudas y de esa manera ir construyendo la idea de emprendimiento de manera más sólida y de esta forma repotenciarla.
4. Si las preguntas 3- 4-6-8 tienen una mayoría de respuestas positivas es evidente que se tienen claras las dificultades que están interfiriendo con la idea de emprendimiento por lo que es momento de realizar la redirección de las interferencias.
5. Si las preguntas 3- 4-6-8 tienen una respuesta negativa es evidente que no hay dificultades con la idea de emprendimiento por lo que es el momento de potenciar y seguir fundamentando la idea hasta llegar a la ejecución.

6. Si las preguntas 3- 4-6-8 tienen una respuesta de inseguridad o falta de claridad (tal vez), es momento de realizar una búsqueda de las incertidumbres para despejar las dudas y de esa manera ir construyendo la idea de emprendimiento de manera más sólida y de esta forma repotenciarla.

### **Replanteamiento de la idea**

Una vez obtenidos los datos del test hay que replantear la idea la idea de emprendimiento de forma mas no de fondo, esto no significa que haya que cambiar la idea inicial de emprendimiento, ya que es el momento de buscar cómo fortalecer el proceso que se viene desarrollando con estrategias metodológicas y tácticas que ayuden a profundizar y comprender la idea de emprendimiento de manera objetiva y global, en este espacio es en donde se hace mucho énfasis en la investigación y la innovación para alcanzar el máximo rendimiento de la idea de emprendimiento, hay que hacer uso de nuevos instrumentos para su elaboración, promoción y distribución, que permitan que la idea de emprendimiento cumpla con las metas propuestas en el planteamiento de objetivos en modo de conjeturas para de esta manera tener las posibilidades claras de poder despejar de forma clara algunas conjeturas.

En este sentido será menester y de gran ayuda identificar aspectos negativos que haya interferido en la primera para desecharlas con estrategias que permitan fulminarlas de manera definitiva, es importante prestar atención a otros componentes como el ego, desconfianza, que estos momentos suelen aparecer en ciertos momentos de forma esporádica y que puedan motivar e incentivar para que se piense en tratar de abortar la idea de emprendimiento, sin haber agotado todos los recursos, el pensar que se pueda desarrollar un proyecto sin tener presente estos aspectos generara mayores posibilidades de realizar un abandono temprano de la idea de emprendimiento que se está desarrollando, por eso es importante tener presente que un proyecto se lo realiza de forma el proceso de manera multilateral y siempre teniendo en cuenta el contexto porque pensar que se lo puede hacer de forma unilateral es uno de los factores negativos que se suelen cometer sin tomar en cuenta el entorno.

Hacer todo solo y en un mismo momento es uno de los traspiés más frecuentes y es el que tiene mayor incidencia y es por el que se producen mayores abortos tempranos se producen, otro error y que es muy común es buscar muy rápido como transformar una idea de emprendimiento en un negocio ya establecido sin haber realizado un análisis profundo de la realidad en la que se encuentra la idea de emprendimiento, saltándose fases sensibles que se deben cumplir antes de entraren un estado formal.

### **Planteamiento de nuevos objetivos**

Un objetivo es el planteamiento de actividades o tareas que se planifican para poder conseguir un propósito para lo cual las tareas que se propongan deben ser escogidas acorde con la propuesta planteada. En el modelo ICCE de emprendimiento simplificado se propone de manera permanente el planteamiento de una batería de objetivos que en todo momento estén potenciando la idea de emprendimiento para que esta se desarrolle de manera constante, estos objetivos deben apuntar a la consolidación de metas que por algún motivo no hayan cumplido con su cometido.

En esta fase es en donde se motive para poder identificar cuáles son esos objetivos que se tienen que replantearse lo hace basados en los resultados que arroje el **TEST DE ANÁLISIS Y EVOLUCIÓN DE LA IDEA DEL EMPRENDIMIENTO**, que previamente tiene que resolver el emprendedor y que le permitirá identificar los posibles objetivos que deberán ser replantados para que se cumplan tal cual se han estructurados.

El planteamiento técnico de nuevos objetivos permitirá que una idea de emprendimiento se fundamente y se fortalezcan mucho más de la creatividad y tecnología que de grandes capitales y de esta manera minimizar los riesgos de un posible fracaso de la idea de emprendimiento, por lo que un replanteamiento eficaz de objetivos permitan tener un crecimiento y genera una gran rentabilidad siempre pensando que estos objetivos no estén desproporcionados e inalcanzables, por lo que tienen que ser adaptables y escalables en el tiempo y que encuentre el nicho correcto en un gran sector del mercado emprendedor actual y que tengan

la predisposición a futuro que les permitan embarcarse en la ola fluctuante del éxito empresarial en algún momento.

### **Potenciación de la idea de emprendimiento**

Crear nuevas actividades que permitan mejorar la relación con nuevos clientes y experimentar con nuevas estrategias innovadoras es una de las metas de un emprendedor que le permitan tener la posibilidad de poder mantenerse en el mercado innovador del emprendimiento, para de esta manera dejar atrás cualquier incertidumbre que se haya presentado en el transcurso del desarrollo de una idea de emprendimiento y de esta manera poder marcar un espacio importante en la sociedad, uno de los aspectos que permitirán al emprendedor tener los elementos para potenciar la idea de emprendimiento que por medio de la investigación y creatividad que son dos herramientas imprescindibles y fundamentales para alcanzar el éxito, el nuevo modelo de emprendimiento simplificado ICCE fue creado teniendo presente estas características que serán el sostén técnico que buscara garantizar el correcto desarrollo de una idea de emprendimiento.

El modelo de emprendimiento simplificado ICCE, promueve que cualquier idea de emprendimiento llegue a su ejecución y está fundamentado en una gran cantidad de aspectos seleccionados y basado en experiencias vividas que conjuntamente con una buena personalidad emprendedora por parte del emprendedor se pueda alcanzar el correcto cumplimiento de los objetivos, para lo cual es importante visualizar al éxito como el principal insumo motivacional y que conjuntamente con la investigación científica permitan estar a la par de las grandes potencias emprendedoras, en vista de que los tiempos cada vez son más cambiantes, por lo que también hay que tener una gran predisposición y solvencia para afrontar estas momentos sensibles y situaciones de extrema inestabilidad.

La innovación debe ser siempre la herramienta didáctica que más se la use para el potenciamiento de la idea de emprendimiento en cada una de las fases del desarrollo de una idea de emprendimiento hasta llegar a la ejecución como un verdadero emprendimiento consolidado, en este sentido hay que implementar en cada fase mecanismos potenciadores como pilares

fundamentales que den un sostén permanente a la idea de emprendimiento, por lo que es importante implementar actividades que potencien oportunamente para que la propuesta innovadora de emprendimiento se mantenga latente y con grandes expectativas de alcanzar la excelencia emprendedora por medio de la ejecución de ejercicios creativos que permitan alcanzar el éxito total.

**Gráfico 18 FASE 3 DESDE CERO EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO**



### **FASE III (DESDE CERO): FFFR**

La tercera fase desde CERO o preparatoria es en donde realizamos una examinación sistemática y técnica de la evolución de la idea de emprendimiento, con el objetivo de ir preparándola para la siguiente fase que es la de ejecución y que es en donde la idea de emprendimiento alcanzara el clímax empresaria porque nacerá bien estructurada como resultado de la gran cantidad de actividades, herramientas y contenidos que fueron las que contribuyeron en su momento haciendo cada una de ellas aportes significativos, con cada elemento que se utilizara para desarrollar la idea de emprendimiento, que permitirá que se formalice como un verdadero emprendimiento consolidado.

#### **Feedback**

Con el objetivo de realizar una retroalimentación y análisis de la evolución y desempeño del desarrollo de la idea de emprendimiento, es aquí en donde se examina de manera técnica desde su inicio a la idea de emprendimiento para dar y recibir el feedback (retroalimentación) que permita que la idea de emprendimiento se desarrolle con una visión global, es un ejercicio que estimula el desarrollo profesional y personal de la idea de emprendimiento en todos los aspectos, para lo cual hay que hacer una revisión milimétrica de los elementos que se han venido utilizando y si estos están prestando la utilidad que demanda una idea de emprendimiento para que esta pueda llegar a la excelencia.

Por otra parte el Feedback se utilizara como una herramienta que defina los lineamientos correctos que la idea de emprendimiento necesita para convertirse en un emprendimiento con las actividades necesarias ya que el manejo emprendedor no es una actividad estática, al contrario es una situación muy dinámica por lo que el Feedback permite que la idea de emprendimiento encuentre en esta herramienta el instrumento que de la flexibilidad y movilidad necesaria para poder desarrollarse correctamente, sin perturbaciones ni elementos distractores que no la dejen surgir correctamente.

El feedback es una forma didáctica de diagnosticar una situación de cualquier índole porque hace énfasis para ello en la evolución que ha tenido la problemática para de esta manera

realizar un diagnóstico y recomendación objetiva, que permita identificar los puntos positivos y negativos de lo que se está diagnosticando, también permitirá reconocer si hay un crecimiento o decrecimiento de la idea de emprendimiento, y de esta manera determinar si esta lista para transformarse en un emprendimiento competitivo y dinámico que le permita mantenerse en el mercado contemporáneo, y que además le facilite para que se pueda enfrentar a la realidad actual y pueda sortear los retos extremos que son parte del emprendimiento en los momentos actuales.

En este mismo contexto el Feedback permite que se haga una identificación temprana de algunas problemáticas que en el futuro se conviertan en elementos incontrolables y puedan ser los culpables que la idea de emprendimiento nazca con deficiencias potenciales que la puedan llevar al fracaso, Por lo que hay que buscar la mejor forma de implementarlo para lo cual existen algunas estrategias metodológicas de cómo hacerlo en el momento indicado, ya que existen diferentes maneras de hacerlo teniendo presente algunas pautas básicas que deben tomarse en cuenta, como lo son las características y evolución de la idea de emprendimiento para que la sesión de 'feedback' sea una experiencia efectiva y eficaz , que contribuyan con el desarrollo de la idea de emprendimiento por medio de un diagnóstico óptimo.

### **Fortalecimiento de la idea de emprendimiento**

Un emprendimiento nace con una idea que es el resultado de una observación, pero esa idea por sí sola no puede surgir es muy importante fortalecerla con una serie de elementos y actividades que le permitan desarrollarse adecuadamente con iniciativas sólidas y flexibles que contribuyan con la innovación que permita crear la propuesta de valor o valor agregado que será el componente complementario de una exitosa idea de emprendimiento.

Sin embargo, para emprender no basta únicamente con tener una pequeña o gran idea esta está supeditada a los componentes que se agreguen con una metodología que le permita cumplir con el objetivo planteado, el nuevo modelo de emprendimiento simplificado ICCE, está estructurado para brindar las herramientas necesarias para minimizar los riesgos y buscar que la idea de emprendimiento pueda conseguir el fin que se desea en el corto, mediano y largo plazo hasta que se convierta en un emprendimiento real y conciso.

Para lo cual hay que tener presente que una idea de emprendimiento por más excelente que esta sea no es todavía un emprendimiento consolidado necesita cumplir con una serie de requisitos que le dará al final el carácter de emprendimiento funcional, si no se tiene presente estos elemento muy difícilmente en algún momento podrá dejar de ser una idea de emprendimiento, ya que esto estará condicionado al cumplimiento de algunos lineamientos básicos y otros específicos que hay que cumplirlos, es necesario tener en mente que tiene que primero cumplir con una serie de pasos para alcanzar ese estatus, por otra parte es importante identificar el potencial de la idea de emprendimiento para poder alinearse con ella esto permitirá que a medida que se va estructurando se vayan cumpliendo los objetivos que serán la motivación constante que permitan que la idea de emprendimiento fluya adecuadamente sin contratiempos que trunquen su correcto desarrollo.

### **Fundamentaciones legales de la idea de emprendimiento**

Una de las actividades que permitirán que una idea de emprendimiento se pueda transformar en un emprendimiento solido son las fundamentaciones legales, como la personalidad jurídica que se va adoptar ya sea sola o en compañía por lo que nopodemos dejar a un lado a estas normas que direccionaran de forma correcta por donde transitara la idea de emprendimiento hasta alcanzar la transformación formal que al final será de forma permanente.

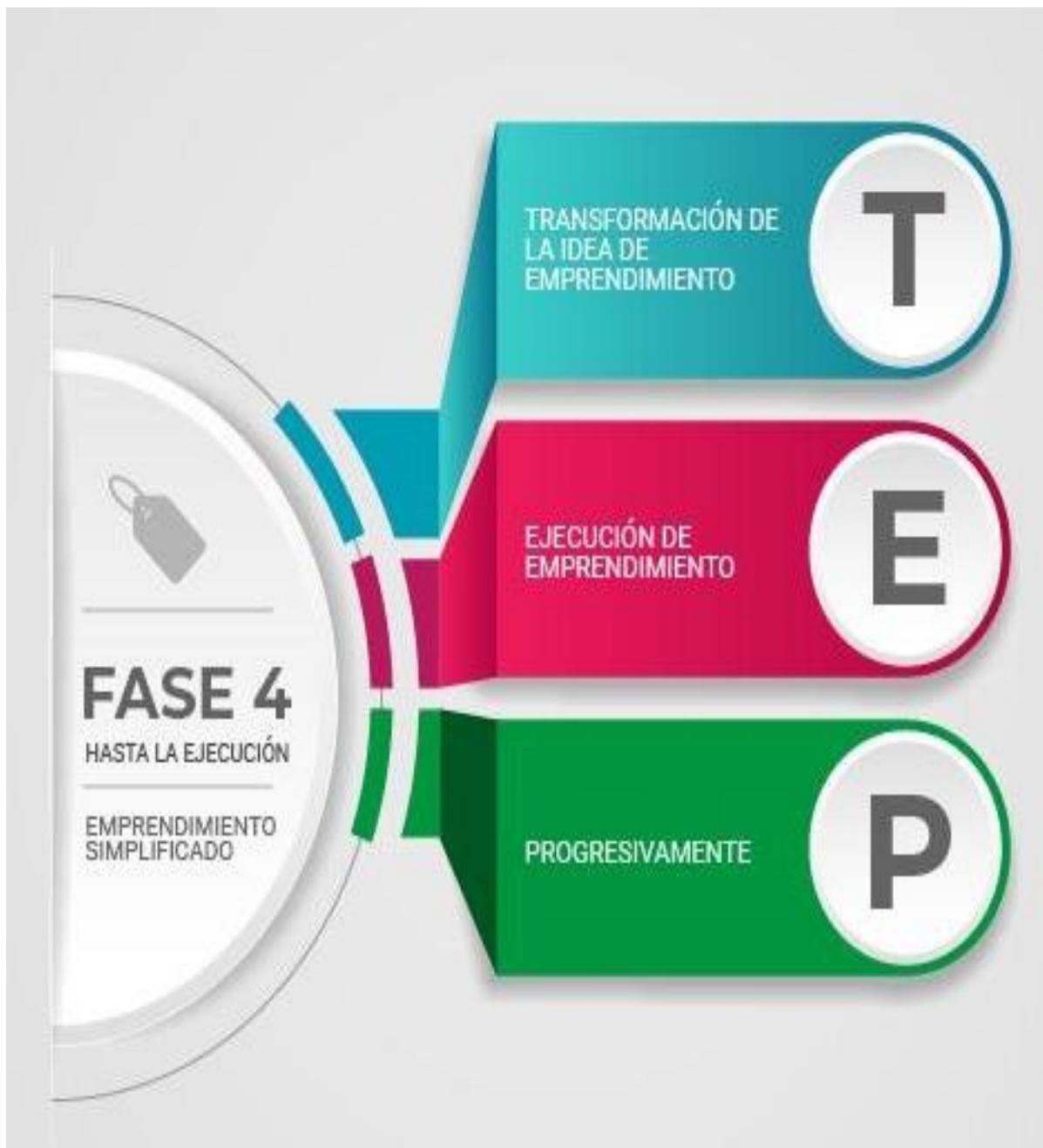
Existen una gran cantidad de normas fiscales y jurídicas que se deben conocer para prever posibles sanciones que se puedan generar por no cumplir con estas obligaciones, también pueden perturbar el correcto desarrollo de la idea de emprendimiento por lo que hay que estar informado en relación de estos trámites, impuestos, documentación y demás requisitos que son necesarios tanto para sacar adelante la idea de emprendimiento como para su operatividad, es importante tener presente que se deben crear normas propias que se adapten a las características propias de la idea de emprendimiento para que le permitan funcionar adecuadamente, estas fundamentaciones tienen que ser una de las prioridades para darle mayor funcionalidad a la idea de emprendimiento, en vista de que las fundamentaciones legales y las propias normas contribuirán indistintamente pero al final contribuirán efectivamente como un todo.

Hay que tener presente la viabilidad legal de la idea de emprendimiento para proteger algunos aspectos como el plan de tecnología, es indispensable registrar la marca y también organizar legalmente al equipo de colaboración, evite tener riesgos de reputación teniendo organizados los documentos de funcionamiento, no tenga riesgos con la propiedad intelectual, ponga gran atención en los contratos y algo muy importante no mantenga problemas laborales y no infrinja la ley y de esta manera la idea de emprendimiento podrá seguir creciendo según lo planificado.

### **Resolución de la idea de emprendimiento**

En esta fase es en donde vamos a identificar las verdaderas oportunidades, debilidades y potencialidades que tiene la idea de emprendimiento para readaptarse cuando esta tenga que formalizarse, es en esta fase en donde la pulimos y le preparamos para que tenga una correcta ejecución, también es el momento hacer un análisis de los posibles escenarios de adaptabilidad y funcionalidad que tendrá el emprendimiento, es en donde buscamos llenar los vacíos con nuevas herramientas que permitan complementar algún desfase que se esté presentando, para lo cual realizaremos un cotejo de otras alternativas que brinden alta funcionalidad y que permitan que la idea de emprendimiento alcance la resolución necesaria antes de convertirse en el emprendimiento exitoso en el que todo emprendedor quisiera que se convierta una idea de emprendimiento, por el que se ha venido estructurando.

Es importante tener presente que el dar funcionalidad y éxito a una idea de emprendimiento no es una tarea fácil pero tampoco es algo imposible de conseguir también hay que entender que no se puede pretender crear una idea que no existe para poder posicionarse en el mercado, basta con crear una propuesta de valor acorde a las necesidades del consumidor y de esta manera se convertirá la idea de emprendimiento en un proyecto innovador con grandes posibilidades de convertirse en algo que impacte en el mercado de forma real y poder ser parte del cajón de ideas exitosas.

**Gráfico 19 FASE 4 HASTA LA EJECUCIÓN EMPRENDIMIENTO SIMPLIFICADO****FASE IV: HASTA LA EJECUCIÓN (TEP)**

La cuarta fase de modelo de emprendimiento simplificado ICCE, es la de ejecución de la idea de emprendimiento, esta fase es en donde hay que poner en práctica todo lo aprendido y puesto en práctica para que la idea de emprendimiento pueda convertirse en un emprendimiento funcional, en este momento es importante hacer un paréntesis para visualizar más arriba de lo

que se está acostumbrado este permitirá observar y plantear objetivos más ambiciosos que facilitaran a la evolución de la idea de emprendimiento que se la realizara transformándola de manera progresiva y teniendo muy presente la evolución que ha tenido en todo momento en esta fase es en donde se transformara la idea de emprendimiento en un emprendimiento que tenga las condiciones adecuadas para poder posicionarse en el fantástico mundo de la innovación e ideas de emprendimiento que son la razón de ser del emprendimiento, ejecutar significa resolver una situación que permita solventar una inquietud con el objetivo de que se entienda que es lo que se está realizando

### **Transformación**

Al momento de transformar una idea de emprendimiento en un emprendimiento consolidado es importante tener en mente que hay que ser eficiente, eficaz y aprender a leer el lenguaje del mercado al que se le va a someter al nuevo emprendimiento para evitar un fracaso prematuro esta es la fase más sensible del emprendimiento porque si no entendemos el comportamiento del mercado muy difícilmente entenderemos cómo hacer que el emprendimiento crezca, hay que tener presente que el aspecto monetario por primera vez será una de las prioridades porque en esta parte es en donde establecemos la rentabilidad de forma real porque existen una serie de recursos que sobrevivirán gracias a este rubro, es importante entender que el precio nunca es un valor agregado ya que todo emprendedor quiere obtener el máximo de rentabilidad.

Por otra parte antes de tomar la decisión de transformar la idea hay que hacer un análisis de las habilidades que se poseen para poner en práctica y de esta manera mejorar la confianza en lo que se está desarrollando para darle mayor forma y crear mayor seguridad y motivación en todo el contexto con lo que el emprendimiento tendrá mejores posibilidades de ser competitivo, emprender no es tarea sencilla, siempre hay contratiempos y es tarea del emprendedor comprenderlo una vez que se tengas claro estas habilidades, es momento de pensar en lo que viene una vez que la idea de emprendimiento haya alcanzado la transformación correspondiente y de esta manera poder establecer las necesidades del emprendimiento las mismas que tienen que

estar en sintonía de las necesidades del mercado para de esta manera mejorar lo que se está realizando,

En el mundo del emprendimiento se habla mucho de importancia del fracaso al que se lo mira como una oportunidad de mejorar la forma como se están realizando, pero la verdad lo que menos se quiere es llegar a este punto, pero de hacerlo hay que asimilar y sanarlo de inmediato y seguir desarrollando el emprendimiento con soluciones que minimicen lo acontecido no hay que lamentarse porque no existe la suerte sino las oportunidades que son la parte funcional de un emprendimiento.

El proceso para convertir una idea de emprendimiento en un emprendimiento exitoso es un gran reto que necesita de coraje, visión y perseverancia y sobre todo determinación, lanzar un emprendimiento no es cuestión de transformar una idea de emprendimiento se trata de establecer un plan de acción para aplicar la idea en el momento adecuado.

### **Ejecución del emprendimiento**

Una vez desarrollada y potenciada la idea de emprendimiento que se transformara en un emprendimiento sólido y dinámico llego el momento de la ejecución es en donde el emprendimiento entrara en su estado formal ya que después de atravesar por una serie de transformaciones y adaptaciones por fin tendrá la oportunidad de comenzar a producir sin tener que pensar que sus frutos se verán afectados por factores externos que puedan incidir en su constante desarrollo, también tendrá que responder a dos interrogante ¿ qué es lo que hay que hacer? y ¿cómo se lo va hacer? llego el momento de realizar por parte del emprendedor un plan de negocios ya que es el único conoce de qué manera ha evolucionado la idea de emprendimiento, la misma que fue el resultado de una intencionalidad que surgió de una observación por parte de un emprendedor quien fue que tuvo la visión y pasión para convertir un estado mental en una propuesta real.

La ejecución del emprendimiento guarda relación con la forma como se va a seguir desarrollando la idea de emprendimiento cuando ya puedas tener autonomía en todos los

sentidos, porque los retos a los que se debe someter serán diferentes a los que tenía cuando era una idea de emprendimiento, para que pueda mantenerse y tenga la posibilidad de tener una permanencia en el mundo empresarial, que necesitara de las herramientas idóneas para hacer de cualquier ocasión la oportunidad que tiene un emprendedor de poner en práctica la capacidad de creación e innovar ideas de emprendimiento.

### **Progresivamente**

El término progresivamente se refiere a que hay que tener presente siempre la evolución de la idea de emprendimiento para de una forma gradual sincronizarle con el nuevo estatus que será de un emprendimiento real, sin desmerecer ni olvidar el proceso que permitió que la idea de emprendimiento logro llegar hasta esta instancia, y que ahora permitirá entender la nueva realidad a la que se va a enfrentar el proyecto emprendedor que se habrá potenciado principalmente por la creatividad y la constante innovación de la idea de emprendimiento.

Cuando nos encontramos en este punto hay que entender que es porque hemos alcanzado la excelencia emprendedora y ya somos capaces de poder contrarrestar cualquier inconveniente e incertidumbre que se pueda presentar en cualquier momento, es el instante en el que debemos estar conscientes que la idea de emprendimiento que nació en algún momento como una observación hoy es un emprendimiento autosustentable pero para que esto no sea algo circunstancial y no permanente hay que seguir innovando de manera progresiva y constante, y esto tiene que estar en todo momento acorde a las necesidades y los diferentes aspectos cambiantes del mercado actual que es el que determina la permanencia y el éxito del emprendimiento.

Para lo cual hay que crear un plan de negocios que es un documento escrito que permitirá continuar con el proceso dinámico que de manera progresiva permita que el emprendimiento creado se vaya adaptando a su nuevo entorno real que en algunos momentos será muy radical como lo es el factor competitivo formal, el formalismo trae consigo una serie de retos e interrogantes que hay que ir despejando de manera progresiva pero cuando se han creado las bases solidadas el impacto e incidencia de factores negativos será imperceptible, en vista que el

modelo de emprendimiento no estructurado y simplificado ICCE, a lo largo del proceso de estructuración buscara en todo momento potenciar a la idea de emprendimiento.

Al igual como se fue estructurando la idea de emprendimiento en vista que el ICCE, es un modelo simplificado no estructurado que permite que la idea de emprendimiento se vaya estructurando de forma sólida basada principalmente en la praxis, en vista que para tener un buen emprendimiento hay que ir estructurando y creando metas y objetivos que se traduzcan en un fortalecimiento eficaz del emprendimiento.

*Un emprendedor no solo es un gran creativo, también es la persona que disfruta en todo momento por lo que está creando y es apasionado por el éxito. Gudiño, 2023*

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO



EDITORIAL  
**UNIVERSIDAD**  
TÉCNICA DE BABAHOYO



ISBN: 978-9942-606-34-1



9 789942 606341

